

# KUŞADASI güvercin

ÜCRETSİZDİR



KUTO

Kuşadası Ticaret Odası  
Chamber of Commerce

KUŞADASI TİCARET ODASI DERGİSİ

Sayı: 13 KASIM - ARALIK 2011

Kuşadası Ticaret Odası 19,  
Kuşadası Güvercin 2 yaşında

## Vergi Ödül Töreni

Gözleri Aşkla Gülen Bir Çift  
*Pınar & M. Ali Alabora*

Serdar Akdoğan;

2012 yılı başında faaliyete başlayacak olan  
Kongre Merkezinin ilçemize  
olumlu katkıları olacaktır

KUTO sponsorluğunda:

*Söylence*

*Mutlu Yıllar...*





Ayrılmasın diye  
gözünün içine  
baktığınız elemanlar  
vardır ya...

İşte yeni Stripe o elemanlardan biri  
olacak. Sadece bir ofis mobilyası değil,  
bireysel çalışma ortamından çoklu ofis  
alanlarına kadar her ofis için çözümler  
sunabilen bir ofis mobilyaları sistemi  
olan Stripe işinizi kolaylaştıracak.

maxima istanbul

  
**Centrum ofis market**  
[www.kirtasiyeci.com](http://www.kirtasiyeci.com)

 **Mimari  
destek**

 **70 satış  
noktası**

[www.burotime.com](http://www.burotime.com)

**bürotime®**  
OFİS MOBİLYALARI

AYDIN: 0 256 211 19 63 • KUŞADASI: 0 256 614 99 55





Aydın'ın ilk özel okulu  
olmanın verdiği güven ve  
heyecanla geleceğe atılan  
sağlam ve güvenli  
adımlar...



**BAŞAK KOLEJİ** | **SATRAÇ TAKIMI**  
BAŞAK COLLEGE CHESS TEAM



**Sport**



Başak gençleri,  
mezun olduklarında edindiği  
bilgi, beceri ve özgüveni  
kendi yaşamlarında uygulamanın  
mutluluğu içindedir.



Her Başak genci  
doğayı, insanı ve  
ülkesini sever...



**BAŞAK KOLEJİ**  
Yavru Tema Teşkilatı

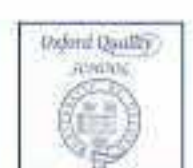


www.cagajans.com.tr

**ÖZEL BAŞAK KOLEJİ**

Koşulsuz sevgiyle, evrensel bilgiye

Tel: 0256 219 74 46  
[www.basakkoleji.k12.tr](http://www.basakkoleji.k12.tr)





## KUŞADASI güvercin

KUŞADASI TİCARET ODASI DERGİSİ  
KASIM - ARALIK 2011 SAYI 13

**KUTO**  
Kuşadası Ticaret Odası  
Chamber of Commerce

### Sahibi

Kuşadası Ticaret Odası  
Yönetim Kurulu Adına  
SERDAR AKDOĞAN

Genel Yayın Yönetmeni  
TOLGA ERDEM

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü  
BÜLENT BAKYAZ

Yayın Kurulu  
Nejad Özalp  
Mustafa Oğuzkaan  
Mahmut Öztaş  
Müslüm Yıldırım  
Namık Kemal Daylan  
Haydar Erbay  
Mehmet Çavuşoğlu  
Murat Boranalp

Yayın Türü  
Yerel, Süreli, Aylık

Tasarım ve Uygulama  
Grafikada Reklam  
Kemal Arıkan Caddesi Paşa Han  
Kat:2 No:208 Kuşadası  
Tel: (256) 614 29 49

Kapak Fotoğrafı  
Oğuz Nusret BİLİK

Reklam Rezervasyon  
0 256 614 29 49  
0543 592 67 90

Hukuk Danışmanı  
AV. Birgül ÖNER

Basıldığı Yer  
Işık Ofset Etiket ve Ambalaj Sanayi  
1203/5 Sok. No:1 - 38/40 Büyük Çarşı  
Gıda Çarşısı - Yenışehir - İzmir  
0232 469 55 06

Basıldığı Tarih  
20 Aralık 2011

Kuşadası Güvercin' de yer alan yazılar aksi belirtilmedikçe  
KUTO'nun resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı  
yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlara aittir.  
Reklamlar reklam veren şirketlerin sorumluluğundadır.  
Dergimizdeki yazılar kaynak gösterilerek kullanılabilir.  
Dergide yer alan bazı haberler konu ile ilgili sitelerden  
alıntı yapılarak kullanılmıştır.

Tüm üyelerimizin adreslerine ücretsiz olarak ulaştırılan  
Kuşadası Güvercin Dergisi, 3000 adet basılmaktadır.



# 11

## Vergi Ödül Töreni

KUTO En Yüksek Gelir ve Kurumlar Vergisi Ödeyenlere Ödüllendirdi.



## Kadına Yönelik Şiddet ve Çözümleri Paneli

# 17

# 23

## Maffy FALAY

Yaşayan Caz Efsanesi



## Mehmet Ali & Pınar ALABORA Çifti

# 17

# 23

## Magnesia Stadyumu

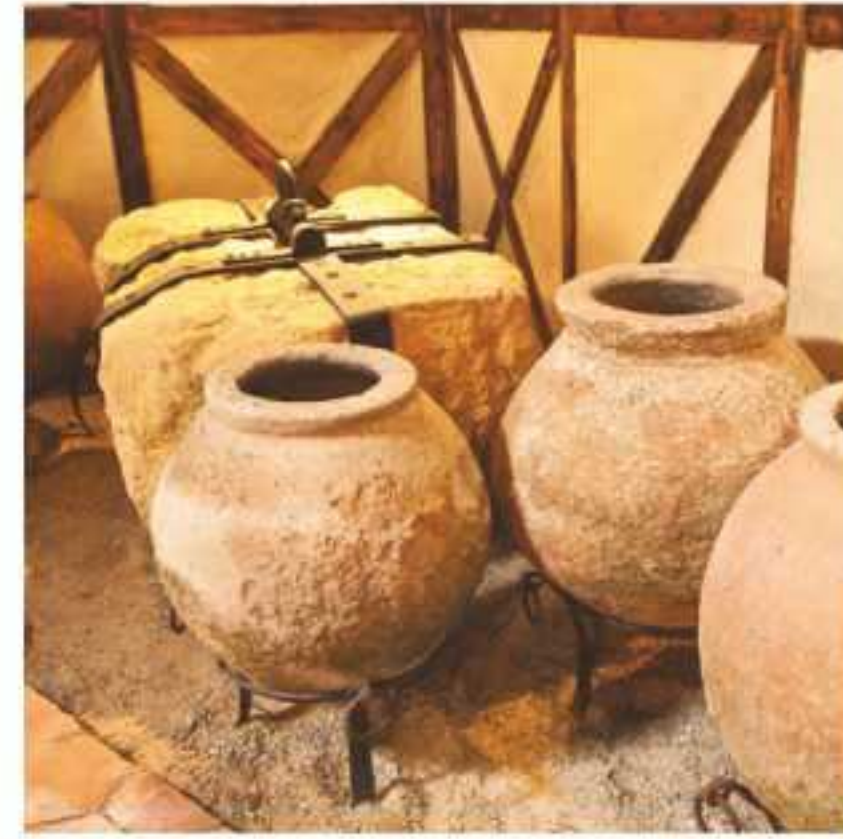
Antik Çağın Coşku Merkezi







*Eski Değirmen gelenekselini, yeni yüzü ile yeniden, yine, organik tatlarla  
lezzet avcılarına sunuyor.*



Gölge Tarama 0 232 422 50 88

## OLEATRIUM

*Zeytin ve Zeytin Yağı Tarihi Müzesi ziyaretçilerini bekliyor.*

*Değirmen*  
Restaurant

*Rezervasyonlarınız için ► 0 256 681 21 48*

Değirmen Restaurant Ltd. Şti. Davutlar Yolu 4. km Atatürk Cad. Kuşadası - AYDIN • TEL + 90 256 681 41 00 - 681 41 01 • FAKS + 90 256 681 41 03





**SERDAR AKDOĞAN**

**Kuşadası Ticaret Odası  
Yönetim Kurulu Başkanı**

## 2012

2011 yılını bitirmek üzere olduğumuz bu günlerde herkes bu yılı değerlendirmenin yanında önümüzdeki sezonun nasıl geleceğini tartışıyor. Kuşadası'nın turizm geçmişine baktığımız zaman kruvaziyer turizmde devamlı bir artış kaydettiği, sejur denilen konaklamalı turizmde ise iniş çıkışlı bir grafik izlediğini görüyoruz.

Uzun yıllar yatak sayısının artmamış olması nedeniyle fazla doluluk sorunu yaşamadığını söyleyebiliriz. Birde kruvaziyer ile paralel artan alışveriş sektörü de zamanla tavan yapmış ancak son yıllarda özellikle dünya ekonomisinin krize girmesinin etkileri ile aşağı doğru bir trend içerisine girmiştir. Yine sejur turizmde artan her şey dahil furiası bu sektörü fazlasıyla olumsuz etkilemiştir.

Tarım sektörümüz turizmin artışı oranında gerilemiş yok denilecek seviyelere inmiştir.

Bu kısa geçmiş tahlilinden sonra önümüzdeki yıla çok dikkat etmemiz gerekiyor. Özellikle Avrupa da ki kriz en büyük müşteri potansiyelimiz olan bu bölgeden gelecek olan turist sayısını da etkileyeceği için gelen turistler de eskisi gibi para harcayamayabilir. Yani bizi riskli bir 2012 bekliyor. Hesaplarımızı bu riske göre yapmamız gerekli.

İnşallah etkilenmeyiz ancak etkilenecek gibi hesap yaparsak fazla hayal kırıklığına düşmeyiz. Özellikle alışveriş sektörünün bu konuya çok dikkat etmesi gerekiyor. İşsizliğin artışı, iflasların çoğaldığı Avrupa ülkelerinden gelecek turistlerin keseceği ilk harcama alışveriş olacaktır.

İçinde bulunduğumuz bu dönemdeki her türlü gösterge çok ağır bir krizin yakında olduğunu işaret etmektedir. Bizim yapacağımız bu olumsuzluk içerisinden kendimize en iyi şekilde fırsat yaratmaya çalışmak olmalıdır. Bu sebeple hedeflerin iyi belirlenip, planlı hareket edilmesi gerekir.

Avrupa'nın içinde bulunduğu krize rağmen ülkemizin ekonomik göstergelerinin iyi olması hala Avrupa ve Doğu Bloku ülkeleri için cazip fiyat avantajları ile genç ve iyi durumda tesislerinin olması turizm sektöründe bize büyük rekabet avantajı sağlamaktadır. Yurt dışındaki bu avantajımızın yanında içinde bulundukları kriz ortamı göz önüne alınarak özellikle iç pazara yönelik tanıtım ve pazarlama faaliyetlerine ağırlık vermeliyiz.

Son yıllarda özellikle internet üzerinden satış yapan seyahat acentelerinin artması ve acentelerin son beş yılda Kuşadası'nı ağırlıklı olarak satış listelerine koymaları bize iç pazarda büyük avantajlar sağlamıştır. Bu durumu koruyacak ve arttıracak önlemleri bugünden almaya başlamalıyız.

Diğer bölgelere göre az olan yatak sayımız tesislerimizin dolmasını kolaylaştırmaktadır. Önümüzdeki yılda kendi bölgemizde doluluk sorunu yaşamayacağımızı düşünüyorum. 2012 yılı başında faaliyet başlayacak olan KONGRE Merkezinin de ilçemize olumlu katkıları olacaktır. Hatta 2012 sezon sonundan itibaren kış aylarına ciddi hareket getirecektir.

2012 yılını yukarıdaki artı ve eksilere göre analiz etmeli, yatırımlarımızı ve planlarımızı bu duruma göre değerlendirmeliyiz. Umarım geçtiğimiz yıllardan daha iyi bir sezon geçiririz.

Yeni gelen yılın herkese sağlık mutluluk ve bol kazanç getirmesini dilerim. İyi seneler...

*S. Akdoğan*





**MEHMET OĞUZ KABAÇAM**  
Kuşadası Ticaret Odası  
Meclis Başkanı

## Kuşadası Ticaret Odası 19 Yaşını Kutladı

Kasım ayı içerisinde odamızın 19 kuruluş yıldönümünü kutladık. Emeği geçen eski başkanlarımız, Yönetim kurulu başkanımız yönetim Kurulu üyelerimiz ile birlikte kaybettiklerimizi de anarak zaman zaman duygusal zaman zaman eğlenceli anlar yaşadık kutlamalar sırasında.

Özellikle Geçmişten günümüze Kuşadası Ticaret Odası filmini izlerken belki bizlerin bile unuttuğu fotoğraflarla geçmişe döndük.

19 yıl yaptığı hizmetler ve başarılı çalışmaları geride bırakan Kuşadası Ticaret Odası elbette ki hizmetlerine ara vermeden daha uzun yıllar devam edecek.

Kuşadası Ticaret Odasının 19 yıllık geçmişine baktığımızda ve bugününü değerlendirdiğimizde bir ilçe Ticaret Odası olarak aslında çok büyük başarıları imza attığını görmekteyiz.

Özellikle ilçemizi ilgilendiren konularda Kamuoyunun dikkatini çekmeye çalışan Kuşadası Ticaret Odası geçmişten günümüze çıtasını yükselterek bugünlere gelmiştir.

Odanın ilk kuruluş çalışmalarını otelciler derneğinde gerçekleştirmiştik. Tek bir ofis herkes aynı yerde ama yüksek bir inançla, hızla çalışmıştık. Yapılan ilk seçimlerin ardından, oluşan yeni yönetim kurulu öncelikli olarak tanıtım çalışmalarına önem vermişti.

Bugüne baktığımızda Kuşadası Ticaret Odası hala inancından, başarılarından vazgeçmeden yoluna devam etmektedir.

Odamızın 19. Kuruluş yıldönümünü kutlarken, aynı anda 2 yıl önce yayın hayatına başlayan odamız yayını Kuşadası güvercin dergisinin de 2. Yaşını, 2010 yılı vergilendirme döneminde kurumlar ve gelir vergisinde en yüksek vergi ödeyen odamız üyesi 20 firma ve 20 şirketi de ödüllendirdik.

Bizim için önemli, gurur duyduğumuz bu önemli etkinliklerde bizleri yalnız bırakmayan herkese çok teşekkür ederim.

Kuşadası Ticaret Odasını hep birlikte daha iyiye götüreceğiz, çok daha büyük başarıları yine birlikte kazanacağız.



# 2012

Yeni Gelen Yılın  
İnsanlığa ve Ülkemize  
Güzellikler Getirmesi Umuduyla,  
Tüm Üyelerimizin Yeni Yılını Kutlar,  
Sağlık ve Esenlikler Dileriz.

**KUTO**  
Kuşadası Ticaret Odası  
Chamber of Commerce





# KUŞADASI TİCARET ODASI 19 YAŞINDA

Kuşadası Ticaret Odası 19. yaşını ve yayın organı Kuşadası Güvercin dergisinin 2. yaşını bir arada kutladı.

**P**rotokolün ve iş dünyasının katıldığı törende konuşan Yönetim kurulu başkanı Serdar Akdoğan, Kuşadası Ticaret Odası'nın 2 önemli etkinliğini aynı gün kutladığını belirterek, Kuşadası Ticaret Odası'nın ilk meclis toplantısının 12 kasım 1992 tarihinde yapıldığını bu yüzden 12 kasım bugünden itibaren Odanın doğum günü olarak kutlayacaklarını ve büyük bir tesadüfle Kuşadası Ticaret Odası yayın organı Kuşadası Güvercin'in de kasım ayında yayına başlaması sebebiyle artık kutlamaların birlikte yapılacağını belirterek, Kuşadası Ticaret Odası'nın çok zor şartlardan bugünlere geldiğini söyledi ve Odanın bugünlere gelmesinde emeği geçen herkese teşekkür ederek, geçmişte kaybettiğimiz yöneticilerimizi de saygıyla anıyoruz. Dedi

Yönetim Kurulu Başkanı Serdar Akdoğan'ın konuşmasının ardından Eski Yönetim Kurulu Başkanı Ali Ergül söz alarak, 12 Kasım 1992'de doğanların bugün 19 yaşında olduğunu belirterek, Kuşadası Ticaret Odası 19. Gençlik ve Olgunluk yaşını kutluyor diyerek, Kuşadası Ticaret Odası'nın geçmişinin aslında 1880'li yıllara dayandığını Aydın Salnamelerinde mevcut olduğunu belirterek, Odanın kuruluş hikayesini anlattı.





# KUŞADASI GÜVERCİN 2 YAŞINDA

Kokteyllle başlayan törende daha sonra Yönetim Kurulu Başkanı Serdar Akdoğan, Aydın Valisi Kerem Al, Kuşadası Kaymakamı Mustafa Esen, Kuşadası Belediye Başkanı M.Esat Altungün, Aydın Vergi Dairesi Başkanı Mesut Yılmaz, eski başkanlar, Kuşadası Ticaret Odası yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları Bülent Bakyaz, Nejad Özalp, Yönetim Kurulu Üyeleri Namık Kemal Daylan, A. Mustafa Oğuzkaan, Murat Boranalp, Tolga Erdem, Müslüm Yıldırım, Mehmet Çavuşoğlu, Haydar Erbay, Mahmut Öztaş ve Meclis Başkanı Mehmet Oğuz Kabaçam hep birlikte Kuşadası Ticaret Odası 19. Yaş yıldönümü ve Kuşadası Güvercin dergisi 2. Yaş yıldönümü pastasını hep birlikte kestiler.







## Mutlu Yıllar !

2011 Yılından beri AVRASYA ENDÜSTRİYEL olarak Temizlik kimyasallarını ve Yardımcı Malzemelerini Yurtdışından almaktayız, KUŞADASI merkezli olup, ege bölgesi bayii olarak faaliyet sürdürmektedir. Vipclean ürünlerle de hammaddesi Almanya'dan gelip istanbuldaki fabrikamızda üretim yapılmaktadır. Bunları sağlarken 2011 yılı içindede KİEHL-GERMANY gibi sektör içersinde yardımcı ürünlerde filmop-italy gibi kat ve hizmet araba ve aksesuarlarında önde ve aynı zamanda DEMOP mop sistemleri ve Unger tts dağıtımını gerçekleştirmekteyiz. KİEHL 1904 Yılında Almanyada kurulmuştur. Sektörün içersinde 100 Yıla aşkın bir süredir varlığını sürdürmekte olup, **Bizde AVRASYA ENDÜSTRİYEL VIP CLEAN Olarak faaliyetimizi EGE ve bölgesinde emin adımlarla sürdürmek ve ayağa en iyi hizmeti vererek sürdürmekteyiz.**

Türkiye'de olduğu gibi dünyanın 70 ülkesinde faaliyet göstermektedir. Kiehl olarak ürün kalitesi bozulmasın diye sadece Münih fabrikalarında üretim yapılmaktadır. Bizlerde Ege bölge bayii 'si"AVRASYA ENDÜSTRİYEL VIP CLEAN" olarak şirketimizin gelişimi içersinde Hizmet anlayışını üst seviyeye çıkarabilmek için profesyonel bir şekilde departmanları oluşturarak çalışmalarımıza devam etmekteyiz. Kalite ve Güveni kazanmak adına Bugün ve yarınlarda siz müşterilerimize daha iyi hizmet verebilmek Dileğiyle.....



### KISA ZAMANDA KESİN ve ETKİLİ ÇÖZÜM İÇİN

Yeniliklere örnek olarak hizmete ilk giren ürün katogorisi,

- İlk Alkol bazlı temizliyci
- İlk asit ve klorsuz sıhhi temizleyecisi
- İlk metal içermeyen zemin kaplaması
- İlk eco-label ödüllü ürün
- İlk bulaşık makinesi içinde yıkama yapan ön daldırma maddesi
- İlk su bazlı ahşap yağı
- İlk kendinden dozajlamalı konsantre ürün ambalajı
- İlk maksimum hastane hijyeni için"Promop" isimli sistem





## BATUM'DAN GELEN HEYET, ODAMIZI ZİYARET ETTİ.

İlçemizde bulunan Batum Heyeti, Yönetim Kurulu Başkanımız Serdar AKDOĞAN'ı ziyaret etti. Ziyarette Yönetim Kurulu Üyelerimiz Namık Kemal DAYLAN ve Murat BORANALP de hazır bulundular.

Turizme yeni başladıklarını ve turizm konusunda neler yapmaları konusunda bilgi almak üzere geldiklerini ifaden eden Batum Heyeti temsilcisi, Kuşadası'nda turizm ve Kuşadası Ticaret Odası konusunda Yönetim Kurulu Başkanımız Serdar AKDOĞAN'dan bilgi aldı.

Yönetim Kurulu Başkanımız Serdar AKDOĞAN, Kuşadası'nın 25 km'lik sahili olduğunu, ancak bu sahile otel yerine konut yaptıklarını ve bunun da Kuşadası'na büyük zarar verdiğini ifade etti. Eğer zamanında bu bölgeye konut yerine otel yapılsaydı Kuşadası'nın şu anda çok farklı bir konumda olacağını ifade etti. Ayrıca, herşey dahil sisteminin turizmden geçimini sağlayan restaurant, kafe, bar, hediyelik eşya gibi sektörleri olumsuz etkilediğini, turizmin sadece oteller için değil herkes için olduğunu vurguladı. Odamız üye sayısı, meslek komiteleri, kurumsal yapısı ve diğer Odalarla ilişkileri konusunda da bilgiler verdi.



Heyet temsilcisi, Batum'un turizm ile yeni tanıştığını, 3000 yatak kapasitelerinin olduğunu ve 2012 yılının Mayıs ayında Batum'da turizm fuarı yapacaklarını ve söz konusu fuara Kuşadası'nı da davet ettiklerini ifade etti.

Yönetim Kurulu Başkanımız Serdar AKDOĞAN, turizm konusunda ve ilçemize yapmayı düşündükleri yatırımlar konusunda kendilerine her zaman destek olacaklarını söyledi.

## TS EN ISO:9001 KALİTE YÖNETİM SİSTEMİ TEMEL EĞİTİMİ ODAMIZ EĞİTİM SALONUNDA YAPILDI.

Türk Standardları Enstitüsü İzmir TSE Bölge Müdürlüğü'nden Baş Tetkikçi Tefik BIYIKLI tarafından 3 gün süreyle kursiyerlere Kalite Yönetim Sistemi hakkında bilgiler verildi.

Söz konusu eğitimde kursiyerler, kalite, kalite yönetim sistemleri, temel terimler, kalite yönetim sistemleri, TS-EN ISO 9000'e giriş, kapsam, atıf yapılan Standard veya dokümanlar, Kalite Yönetim Sistemi şartları, Prosesler, Dokümantasyon şartları, yönetimin sorumluluğu, iletişim, Yönetimin Gözden Geçirilmesi, Kaynak Yönetimi, Kaynakların sağlanması, Satın alma, üretim ve hizmet sunumu, izleme ve ölçme donanımının kullanımı, uygun olmayan ürünlerin kontrolü ve veri analizi gibi sistemin maddeleri konusunda bilgiler aldılar.

Eğitime katılanların sertifikaları ileriki bir tarihte TSE tarafından kursiyerlere ayrıca ulaştırılacaktır.





# KUŞADASI TİCARET ODASI VERGİ ÖDÜL TÖRENİ

Kuşadası Ticaret Odası, 2010 mali yılı en yüksek gelir ve kurumlar vergisi ödeyen ve ilçemiz ekonomik ve kültür hayatına katkıda bulunan üyeleri için takdir töreni gerçekleştirdi.

Kuşadası Ticaret Odası konferans salonunda düzenlenen Vergi Ödül Törenine Aydın Valisi Kerem Al, Aydın Vergi dairesi Müdürü Mesut Yılmaz, Kuşadası Kaymakamı Mustafa Esen, Kuşadası Belediye Başkanı Esat Altıngün, Kuşadası Emniyet Müdürü Olcay Yakup İnankur, kurum müdürleri, iş adamları ve çok sayıda davetli katıldı.

Yönetim kurulu başkanı Serdar Akdoğan, Aydın Vergi Dairesi Müdürü Mesut Yılmaz, Kuşadası Belediye Başkanı Esat Altıngün ve Aydın Valisi Kerem Al'ın konuşmalarının ardından kategorilerinde en çok vergi ödeyen kişi ve kurumlara ve ilçemiz ekonomik ve sosyal hayatına katkıda bulunan üyelere ödülleri verildi.

Kuşadası Ticaret Odası yönetim kurulu başkanı Serdar Akdoğan törende konuşmasına, Ticaret Odası'nın nereden nereye geldiğinden bahsederek başladı ve emeği geçen herkese teşekkür etti. Verginin olmazsa olmaz bir konu olduğunu ve herkesin bu konuda üzerine düşeni yapması gerektiğini söyleyen Akdoğan, vergi sıralamasına giren üyeler için her yıl kasım ayında vergi ödül töreni düzenleneceğini ve Aydın ilinde sıralamaya girenlerin genellikle Kuşadası'ndan çıktığını sözlerine ekledi. Serdar Akdoğan; kurumlar ve gelir vergilerinin yanı sıra son 5 yılda ilçemizin ekonomik ve sosyal hayatına katkı yapan üyelere de ödül verileceğini açıkladı ve ödül alan herkese teşekkür etti.

Daha sonra söz alan Aydın Vergi Dairesi Müdürü Mesut Yılmaz'da Kuşadası Ticaret Odası'nı kutladı ve kaliteyi yükseltmeye yönelik çalışmalarından bahsetti. Mükelleflere saatlerce sıra beklemeden kredi kartıyla da ödeme imkanı yaratıldığını ve tüm bankalarla çalıştıklarını anlatan Yılmaz, sade ve anlaşılır vergi kanunları ile ilgili çalışmaların da devam ettiğini söyledi.



Doğru vergilendirmeye yönelik bilinçlendirme çalışmaları yapıldığından ve amacın çocuklarımıza daha güzel bir Türkiye bırakmak olduğundan bahseden Yılmaz, artık teknolojik açıdan çok iyi olduklarını ve mükelleflerin risk kriterlerine göre incelendiğini anlattı.

Kayıtsız ekonomi ile mücadelenin tüm toplumun görevi olması gerektiğini söyleyen Mesut Yılmaz herkese teşekkür etti.

Kuşadası Belediye Başkanı Esat Altıngün'de konuşmasına Kuşadası'nın ticarete küçük bir kasaba olarak başlayarak, turizm hareketiyle bir anda çok iyi bir noktaya geldiğinden bahsederek başladı. Kuşadası Ticaret Odası'nın da devreye girmesinin bunu gösterdiğini anlatan Altıngün, kendimizle gurur duymamız gerektiğini, ciddi riskler içerisinde bir şeyler başarıldığını ve Kuşadası'nın rakip tüm ilçeleri geçerek bir numara olduğunu söyledi ve emeği geçen herkesi kutladı.





## KUTO'DAN HABERLER



Aydın Valisi Kerem Al konuşmasında; Devlet olmanın olmazsa olmazı vergi hep var olmuştur ve olacaktır. Herkesten gücü kadar vergi alınması önemlidir. Kayıt dışı azaltılmalıdır. Biz de devlet olarak aldığımız her kuruşu hakkıyla değerlendirmeli, vergi mükelleflerine düzgün hizmet getirmeliyiz. Dedi ve ödül alacak vergi mükelleflerine teşekkür etti.



Kuşadası Ticaret Odası tarafından düzenlenen Vergi Ödül Töreninde daha sonra Kurumlar Vergisi dalında 1. olan Diana Turizm Otelcilik Tic. Ve san. A.Ş., 2. Diana Otel Yatırımları ve İşletmeciliği A.Ş ve 3. Esen turizm İşlt. ve Tic. A.Ş. yetkililerine ödülleri Aydın Valisi Kerem Al tarafından, Gelir Vergisi dalında 1. Tuncay Tokay - Majestik Halıcılık ve Kuyumculuk, 2. Osman Akgör - Kuşadası Su, 3. Gürsel Tonbul'a ödülleri Kuşadası Kaymakamı Mustafa Esen tarafından verildi.



Kurumlar vergisi dalında,

4. DENİZİŞİĞİ OTELCİLİK VE TİC. LTD. ŞTİ.
5. AKDENİZ TURZ. SEYH. TİC. EMLAK VE OTEL İŞLT. A.Ş.
6. KUŞTUR KUŞADASI TURZ. ENDÜSTRİ A.Ş.
7. ADAGÖZ ÖZEL SAĞLIK HİZM. DANŞ. TARIM GIDA İÇECEK HAYV. TURZ. İÇ VE DIŞ TİC. SAN. LTD. ŞTİ
8. YILMAZLAR YAPI MALZEMELERİ PAZARLAMA TİC. LTD. ŞTİ.
9. 2000 MOTORLU TAŞITLAR TİC. VE SAN .A,Ş.
10. ÖZERSON ORGANİK TARIM LTD. ŞTİ.'ne ödülleri Aydın Vergi Dairesi Müdürü Mesut Yılmaz tarafından,



- 4.ÖMER TAYLAN SAĞNAK (BELVÜ OTEL İŞLETMESİ)
- 5.ÜMİT VARDAR (BARAN BAKKALİYE)
- 6.FAİK DÜLGER (DÜLGER KARDEŞLER)
- 7.YILMAZ DÜLGER (DÜLGER KARDEŞLER)
- 8.YÜKSEL DÜLGER (DÜLGER KARDEŞLER)
- 9.HÜSEYİN ŞABAN GÜRBÜZ
- 10.HİKMET BAYRAK (BAYRAK YAPI MALZEMELERİ) 'a ödülleri Kuşadası Belediye Başkanı Esat Altıngün tarafından verildi.





Törende kurumlar vergisi dalında,

11.İNCEOĞLU OTELCİLİK TURİZİM SEY. İNŞ. TAAH. TİC. VE SAN. A. Ş.

12.KARDEŞLER BOYA TİCARET VE PAZARLAMA LTD. ŞTİ.

13.ZERGUN TURİZM VE OTELCİLİK TİC. LTD. ŞTİ.

14.AYDEMİR İNŞAAT NAKLİYAT TURİZM TİC. LTD. ŞTİ.

15.ANKER TURİZM SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

16.PENINSULA TOURS TURİZM SEYAHAT ORGANİZATÖRLÜK TİC. VE SAN. LTD. ŞTİ.

17.DOĞULU TURİZM SEYAHAT YATÇILIK SERVİS HİZM. TİC. VE LTD. ŞTİ.

18.ALKAM ÖZEL SAĞLIK HİZM. TURİZM. TİC. İNŞ. VE İTH. İHR. LTD. ŞTİ.

19.ÇALLI DAYANIKLI TÜKETİM MALLARI İNŞ. TUR. TİC. LTD. ŞTİ.

20.BOSTANOĞLU YAPI İNŞ. TAAH. TEM. HİZM. TİC. LTD. ŞTİ., yetkilileri ödülleri Kuşadası Ticaret Odası Meclis Başkanı M. Oğuz Kabaçam'dan,



Ödül töreni, ödül alan tüm üyelerin hep birlikte fotoğraf çektirmesi ile sona erdi.



Gelir vergisi dalında,

11-MURAT BAK (TEKİN DOĞRAMA)

12-ALİ UYGUT (FERAH RESTAURANT)

13-HÜSNÜ UÇAR (JIMMY-S IRISHBAR)

14-SUAT ÖZDEMİR (ÖZDEMİR YAT İŞLETMECİLİĞİ VE YAT TURİZMİ)

15-MEHMET BAYRAKTAR (BAYRAKTAR MARKET)

16-YAKUP UZUNER (UZUNER TİCARET)

17-ADNAN SARİDEDEOĞLU (AS EV GALERİSİ)

18-NECATİ ALTINBAŞ

19-UFUK ARSAL (EGEM UNLU MAMULLERİ)

20-GİNO PARDO (KUŞADASI YAT TEKNİK SERVİS VE KUMANYA İŞLETMECİLİĞİ) ödülleri Emniyet Müdürü Olcay Yakup İnankur'dan aldı.



Törende ayrıca girişimleri ile ilçemizin ekonomi ve kültür hayatına sağladığı katkılardan dolayı Gürsel Tonbul'a (Oleatrium Zeytin ve Zeytinyağı Müzesi) ve ilçemiz ekonomisine sağladıkları katkıdan dolayı Sealight Otel, Charisma Otel ve Kuşadası Kongre Merkezine plaket ve Teşekkür Belgeleri Yönetim Kurulu Başkanı Serdar Akdoğan tarafından verildi.



## OTELLERDE KALİTE YÖNETİM SİSTEMİ TOPLANTISI YAPILDI

İzmir TSE Personel ve Sistem Belgelendirme Müdürü Ahmet Namlı ve TSE Personel ve Sistem Bölge Müdürlüğü Uzmanı Baş Tetkikçi Teyfik Bıyıklı Tarafından Kuşadası Ticaret Odasında TSE Standartları ile ilgili Ön Bilgilendirme Toplantısı Yapıldı.

İzmir TSE Personel ve Sistem Belgelendirme Müdürü Ahmet Namlı ve TSE Personel ve Sistem Bölge Müdürlüğü Uzmanı baş Tetkikçi Teyfik Bıyıklı Kuşadası Ticaret Odasında Kuşadasındaki otel işletmesi sahipleri ve yetkilileri ile bir toplantı yaparak kaliteli hizmet anlayışıyla tüm otellerin ISO 9001:2008 TSE Belgesi almaları için önemli bir adım atıldı.

Odamız üyesi otel işletmelerinin ilgi gösterdiği toplantıda TSE Standartları hakkında bilgi veren İzmir TSE Personel ve Sistem Belgelendirme Müdürü Ahmet Namlı müşteri odaklı ve kaliteli hizmet anlayışını benimseyen tüm işletmelerin ilk adım olarak ISO 9001:2008 TSE Belgesi ardından da TS ISO 10002 Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemi Belgesi almaları gerektiğini vurguladı.



Önümüzdeki günlerde otel işletmeleri ile daha ayrıntılı bir toplantı yapılarak KUşadası Ticaret Odası ve Otelciler Birliği işbirliğinde Eğitimlerin Kuşadası Ticaret Odası eğitim salonunda yapılarak büyük ölçüde otellerin belgelendirilmesi planlanıyor.

## SERTİFİKALI İLK YARDIM EĞİTİMİ ODAMIZ EĞİTİM SALONUNDA YAPILDI.

25-26 Ekim 2011 tarihlerinde Odamız Eğitim Salonunda 25 kişi, eğitmen Dr. Orhan ŞAHİN'den temel ilk yardım eğitimi aldı.

İki gün, 16 saat süren eğitimde katılımcılar, genel ilk yardım bilgileri, hasta/yaralının olay yerinin değerlendirilmesi, temel yaşam desteği, kanamalarda ve yaralanmalarda ilk yardım, yanık, donma ve sıcak çarpmasında ilk yardım, bilinç bozukluklarında ilk yardım, zehirlenmelerde ilk yardım, hayvan ısırıklarında ilk yardım, göz kulak ve buruna yabancı cisim kaçmasında ilk yardım, boğulmalarda ilk yardım ve hasta/yaralı taşıma teknikleri konularında teorik ve uygulamalı bilgiler aldılar.

Katılımcılara T.C. Sağlık Bakanlığı onaylı sertifikaları ve ilkyardımcı kimlikleri, Odamız tarafından tarihi önümüzdeki günlerde duyurulacak olan "Sertifika Töreni"nde verilecektir.

İlk yardım eğitimi ile ilgili taleplerinizi 0 256 612 57 63 Dahili:14 (Burhan SEZER)'e iletebilirsiniz.







Türkiye'nin Cruise Hattı



**444 GEMİ**  
**43 64**

# Türkiye'nin en popüler cruise sitesi Yeni Yılda, Yeni Yüzüyle Yayında



## EGE & ADRIYATİK

MSC Divina ile  
Her Salı İZMİR'den Hareket  
05 Haziran - 23 Ekim Arası

**7 Gece - 8 Gün**

Dubrovnik - Venedik  
Bari - Katakolon

6 Haziran - 24 Ekim arası her Çarşamba

**0-18 yaş çocuklar ücretsiz**

**609 € 1.525 TL** başlayan fiyatlarla  
Fiyatlara liman vergileri dahildir.

## NORVEÇ FİYORDLARI

MSC Magnifica ile

**7 Gece - 8 Gün**

Kopenhag - Kiel - Flaam  
Bergen - Oslo - Stavanger

Haziran - Temmuz - Ağustos

**Türk Hava Yolları ile  
Uçaklı Paket**

**1.334 € 3.360 TL** başlayan fiyatlarla  
Fiyatlara liman vergileri seyahat sigortası dahildir.

## BALTİK ŞEHİRLERİ

Emerald Princess ile

**11 Gece - 12 gün**

Kopenhag - Oslo - Aarhus - Tallinn  
St Petersburg - Helsinki - Stockholm

Haziran - Temmuz - Ağustos

**Türk Hava Yolları ile  
Uçaklı Paket**

**1.799 € 4.500 TL** başlayan fiyatlarla  
Fiyatlara liman vergileri seyahat sigortası dahildir.

## BATİ AKDENİZ

Mariner Of The Seas ile

**7 Gece - 8 Gün**

Roma - Cenova - Cannes  
Barselona - Mayorka - Valencia

*Roma Şehir Turu & Castelli Göller Bölgesi Gezisi Dahil*

Haziran - Temmuz - Ağustos

**Aitalia Havayolları ile  
Uçaklı Paket**

**1.060 € 2.650 TL** başlayan fiyatlarla  
Fiyatlara liman vergileri seyahat sigortası dahildir.

Türk Lirası fiyatlar ödemenin gerçekleştiği gün geçerli olan döviz kurlarına bağlı olarak farklılık gösterebilir.



**150 € ERKEN REZERVASYON  
İNDİRİMİ**

Yeşil  
Pasaporta  
Vizesiz

Türkçe  
Rehberlik  
Hizmetleri

Seyahat  
İptal  
Sigortası

**KREDİ KARTINA  
VADE FARKSIZ  
TAKSİT**





## KUŞADASI ENDÜSTRİ MESLEK LİSESİ DENİZCİLİK BÖLÜMÜ 2011-2012 ÖĞRETİM YILININ 2. DÖNEMİNDE YENİ OKUL BİNASINA TAŞINACAK

Odamız girişimleri ile açılan Kuşadası Endüstri Meslek Lisesi Denizcilik bölümü 2011-2012 öğretim yılının 2. Dönümünde yeni okul binasında eğitim ve öğretime devam edecek

Okulda Halen Gemi yönetimi (Bu bölümde öğrencilere gemicilik, navigasyon, yükleme istif, deniz ticaret hukuku, gemi makinaları, meteoroloji, vardiya tutma, deniz haberleşme sistemleri, gemi manevraları, denizcilik labovatuvar ve denizcilik uygulamaları gibi dersler okutularak, mesleklerinde teknik bilgi ve beceriler kazandırılır. Bu bölüm mezunları, mezuniyet sonrası gemilerde Açık Deniz Stajlarını yaptıktan sonra Gemiadamları Sınav Merkezinde Meslek Derslerinden sınava girerler. Bu elemanlar Kamu ve Özel sektöre ait Türk ve Yabancı bandralı gemilerde Güverte elemanı olarak çalışırlar. dallarında eğitim veren ve halen geçici olarak Kuşadası Endüstri Meslek Lisesi binasında eğitime devam etmekte olan Denizcilik Lisesinin yeni öğretim binası Kuşadalı hayırsever Ertuğrul-Adviye Acun çifti ve devlet işbirliği ile tamamlanmak üzere.

Kuşadası Kaymakamlığı ve Kamu Kurumlarını Destekleme Derneği işbirliği ile Kuşadası Endüstri Meslek Lisesi Denizcilik Bölümü Yararına başlatılan yardım kampanyasında toplanan yardımlar ile eksik teknik malzemeler kuşadasında bulunan işletmelerin desteği ile tamamlanmıştır.

Bu kampanyaya odamız tarafından da başlangıç olarak 10.000 TL Eğitim bağışı yapılmış olup, desteklerimiz elbette devam edecektir. Denizcilik Lisesinin eksiklerinin tamamlanması konusunda Başta Kuşadası Kaymakamı Sayın Mustafa Esen olmak üzere maddi olarak yardımda bulunan Korumar Otel, Esen Tur.ışl. Aş, Kuştur A.Ş Merkez Deniz Acentalığı, Faruk Aktarlı, Acs Tur.Tic.A.ş, Kuşadası Esnaf ve Sanatkarlar Odası, Kuşadası Genç İşadamları Derneği, Mücella Emgin, Charisma Otel'e Ülkemize faydalı, başarılı ve ileriye umutla bakabilmeyi öğrenen, Geleceğimiz olan çocuklarımızın eğitimlerini tamamlatabilmelerine destek oldukları için teşekkür ederiz.



Denizcilik Lisesin Temel Atma Töreninden Görüntü



# KUTO'DAN KADINA YÖNELİK ŞİDDET PANELİ

Kuşadası Ticaret Odası 25 Kasım Kadına Yönelik Şiddetle Mücadele Gününde,  
“Kadına Yönelik Şiddet, Nedenleri ve Çözüm Önerileri” konulu panel düzenledi.

Konuşmacı olarak yazar Meltem Arıkan, Kazete yazı işleri müdürü Berrin Gürçay Dilekçi ve oyuncu Pınar Alabora'nın katıldığı panel katılımcılar tarafından büyük ilgi gördü. Panele Aynı zamanda Oyuncu Pınar Alabora'nın eşi oyuncu Mehmet Ali Alabora da katılarak dinleyiciler arasında yer aldı.

Panelde konuşan ve ilk günden beri “kadınların varoluşu ile ilgili yazıyorum diyen Roman, araştırma, öykü ve tiyatro yazarı Meltem Arıkan konuşmasında “kadınların bedeninin önce babalarına daha sonra da kocalarına ait olduğunu ve en üzücü durumun ise kadınların da bu durumu kabullenmesi olduğunu söyledi.

“En büyük şiddet budur ve kadınlar öncelikle bunu sorgulamalıdır. Korkularını yenmeli sessiz kalmamalıdır” diyen Arıkan sözlerini, “ Kadınlar olarak bize bir rol biçiliyor ve bu roller sonunda şiddet getiriyor. Kadınlar bu beden benim bedenim demeli Kimsenin bu konuda söz söylemeye hakkı yok. Aslında kadına yönelik bu kadar şiddet uygulayan erkeklerde mutasyona uğramış kadınlardır” diye sürdürdü ve geçmişten örnekler verdi.



Öncesinde düzenlenen kokteyl ile başlayan panelin açılış konuşmasını yapan Kuşadası Ticaret Odası Yönetim kurulu başkanı Serdar Akdoğan kadınlara yönelik şiddeti kınadığını, her zaman tekrar ettiği gibi kadınların erkeklerin arkasında değil, yanlarında olması gerektiğini vurguladı ve bu tür panelleri düzenlemeye gerek olmamasının en büyük temennisi olduğunu söyledi.







Oynadığı Türkan dizisi ile hepimizin yakından tanıdığı Pınar Alabora'da konuşmasında sadece ülkemizde değil, tüm dünyada kadınların yüzyıllardan beri şiddet gördüğünden ve kadınlarla ilgili çok sağlıklı gelenekler olduğundan bahsetti.

Günümüzde yaygınlaşan güzellik anlayışı, geçmişte kadınların güzellik uğruna çektikleri acılar, çileler ve satın alınan kadınlara değinen Pınar Alabora konuşmasını verdiği örnekler ile sürdürdü.



15 yıldır kadının özgür sesi olan Kazete isimli gazetenin yazı işleri müdürü Berrin Gürçay Dilekçi'de konuşmasında, Aile Bakanlığı ve Kadın Örgütlerinin talepleri ile ilgili bilgiler verdi.

Dilekçi ayrıca aynı gün ülkemizin "Kadına yönelik şiddet ve aile içi şiddetin önlenmesi ve bunlarla mücadeleyle ilişkin Avrupa Konseyi Sözleşmesini Meclis'te imzalayan ilk ülke olduğu" müjdesini de verdi.



Konuşmaları büyük ilgi ile dinleyen katılımcılar, panelin bitiminde konuşmacılara sorularını yönelttiler ve böyle panellerin yararına değinerek Kuşadası Ticaret Odası'na teşekkür ettiler. Konuşmacılara sunulan çiçekler ve teşekkür belgesi ile panel sona erdi.



# Şef Balık Restaurant

## Ege Bölgesine Özgü Lezzetler

Şefin Mükemmel  
Atmosferinde Sizi  
Bekliyor



# Şef Balık Restaurant

Yat Limanı Mevkii Kurdoğlu Sit. E-1 Blok No:1 KUŞADASI

T: 0 256 618 25 54 • F: 0 256 618 25 53

Ahmet ÖZ : 0 535 200 94 10

Bülent KARAKAYA : 0 536 552 42 26

facebook: groups/şefrestaurant



# Yeni Yolda Yeni Evinizde Güle Güle Aturun!



Muhteşem Manzarası, Eşsiz Sosyal Olanakları ile  
Ege'nin Mavisine Komşu Bir Hayat  
2012'de sizleri bekliyor..

 **Lena**  
**Park Residence**  
K u ş a d a s ı

Yurttakalan Otel Yanı Kuşadası / AYDIN  
Satış Ofisi Tel: 0 256 614 35 35  
Remax Pasha Tel: 0 256 618 24 86



Ebru GENÇ  
+90 533 717 59 87  
genc.ebru@mynet.com

Hakan KERTMEN  
+90 532 477 34 28  
hakanxkertmen@yahoo.com



## TSE KALİTE YÖNETİM SİSTEMİ DOKÜMANTASYON EĞİTİMİ ODAMIZ EĞİTİM SALONUNDA YAPILDI

24-25 Kasım 2011 tarihleri arasında Türk Standartları Enstitüsü İzmir Bölge Müdürlüğü'nden Baş Tetkikçi Tefik BIYIKLI tarafından Odamız Eğitim salonunda TSE Kalite Yönetim Sistemi kapsamında Dokümantasyon Eğitimi gerçekleştirildi.

Kalite Yönetim Sisteminin etkin bir şekilde kurulması ve işletilmesi amacıyla, kalite sistem dokümanlarının çalışanlar için ortak bilgi tabanı olmasını sağlayacak şekilde tanımlanmasını ve hazırlanmasını sağlamak maksadıyla verilen eğitimde; bilgi, kayıt ve prosesin tanımları, yöntem, ürün ve doküman türleri hakkında bilgiler verildi.

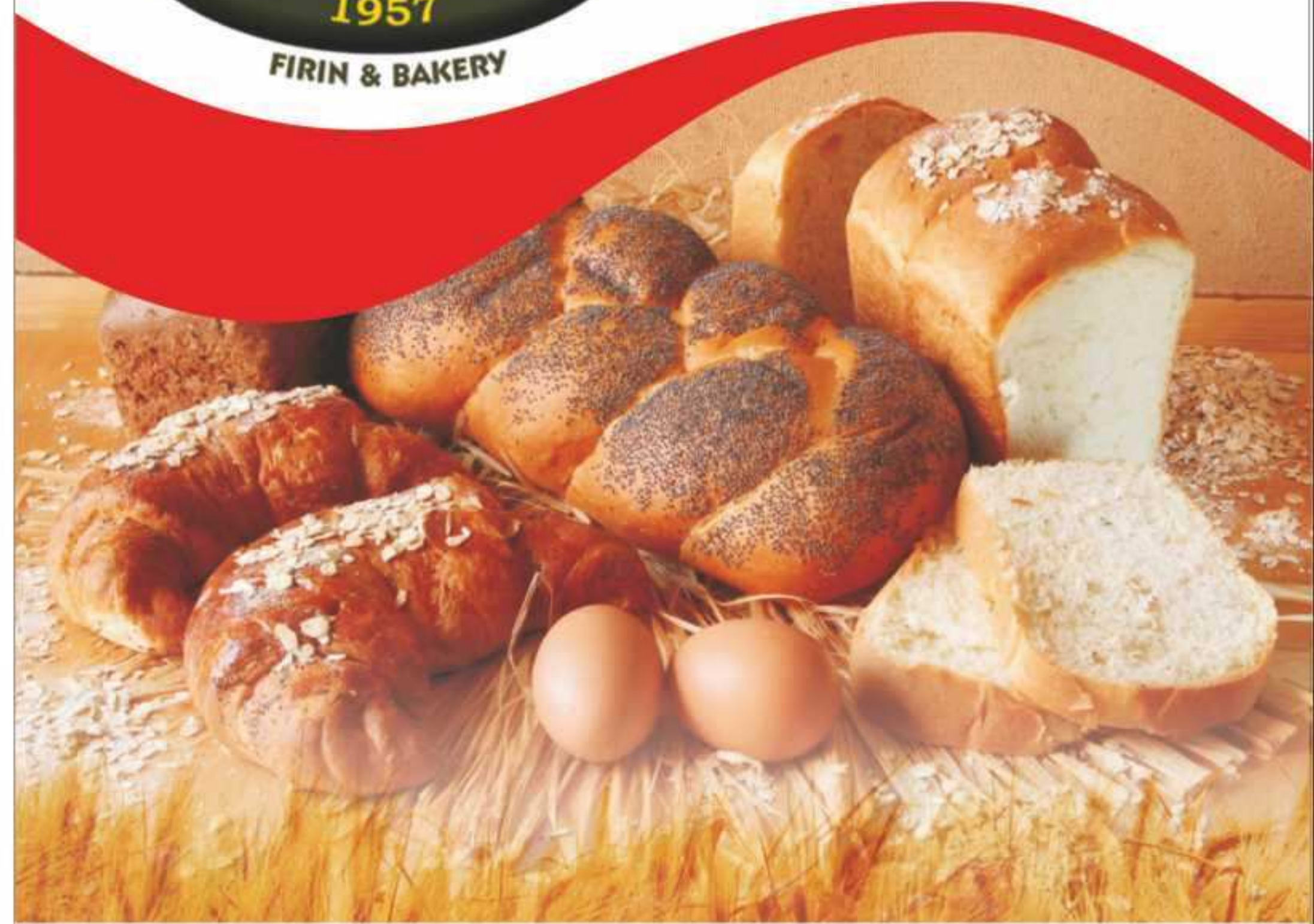
Ayrıca Kalite El Kitabı, Dokümanların Kontrolü, Kayıtların Kontrolü, Kalite Güvence Prosedürleri, Prosedürlerin Formatı, İş Talimatları, Kalite Kayıtları, Kalite Planları ve Dış Kaynaklı Dokümanlar konusunda örnekler verildi ve uygulamalar yapıldı.

Eğitime katılanlara TSE tarafından sertifika verilecek ve sertifikalar Odamız tarafından katılımcılara ulaştırılacaktır.

NOT: Odamız Eğitim Programı kapsamında TSE Kalite Yönetim Sistemi Proses Yönetimi (12-13 Aralık 2011) ve İç Tetkikçi Eğitimi (14-15 Aralık 2011) tarihinde Odamız Eğitim salonunda gerçekleştirilecektir. Söz konusu eğitimler ile ilgili ayrıntılı bilgiye Odamız Eğitim Birimi Sorumlusu Şeniz HACISALİHOĞLU'ndan ulaşabilirsiniz (Tel: 612 57 63).



*insanlar iyi şeylere layıktır*



### Yörük Fırını :

Şube 1 : İnönü Blv. No: 19 KUŞADASI / T : +90 256 614 59 39

Şube 2 : Ege Mh. 442 Sk. Oliva Ergül Sit. B Blok KUŞADASI

T : +90 256 618 44 44

### Pastacı :

Atatürk Blv. No:76 KUŞADASI / T : +90 256 613 27 27



# İLK YARDIM KONFERANSI ve SERTİFİKA TÖRENİ

**22 Aralık 2011 tarihinde Saat  
14:00'de, Odamız Konferans  
Salonu'nda, "İlkyardım" konusunda  
Dr. Orhan ŞAHİN tarafından bir  
konferans verilecektir.**

Yapılacak olan konferansın ardından,  
25-26 Ekim 2011 tarihlerinde Odamız Eğitim  
Salonu'nda yapılan "Sertifikalı İlk Yardım Kursu"  
na katılan katılımcılara T.C. Sağlık Bakanlığı  
onaylı sertifikaları ve ilkyardımcı  
kimlikleri teslim edilecektir.

İlgilileri ve tüm halkımızı İlkyardım Konferansı  
ve Sertifika Törenimize bekliyoruz.

KUŞADASI TİCARET ODASI



# UZMAN ADA

DEZENFEKTE & İLAÇLAMA  
KUŞADASI

**her misafir bu kadar  
sevimli olmaz !**



**yaşam alanınızı  
riske atmayın!**

**Sağlık Bakanlığından Onaylı Haşere ile  
Mücadele ve Dezenfektasyon İşlemleri**

- OTEL
- RESTAURANT
- GIDA İŞLETMELERİ
- OKUL
- RESMİ KURUM
- İMALATHANE
- KONUT VE SİTE
- TARIM & PEYZAJ
- HAYVAN ÇİFTLİKLERİ
- SPA & SPOR MERKEZİ

**Sizlere Yakın Olmanın Avantajını  
Paylaşmak İstiyoruz**

**Kesin Çözüm İçin....**



**612 06 66  
0 537 747 25 22**

Kahramanlar Cd. No: 102 K:1 D:14 Kuşadası / AYDIN  
T&F: 0 256 612 06 66





**Metin KESKİN**

*KUTO Emlakçılık ve Gayrimenkul  
Acenteleri Meclis Üyesi*

## EMLAKÇILIK SORUNLARI ve ÇÖZÜM YOLLARI

Emlakçılık 1960 lı yıllardan bu güne bir meslek haline gelmiş ve bu yıllardan günümüze halen emlakçılık sektörü ile ilgili herhangi bir kanun çıkartılmamıştır.

Kanunun çıkmaması maalesef kendi kanununu yaratan teşebbüsleri gündeme getirmiştir. Mesleki olarak akademik bir formasyon olmadan bilgi yetersizliği teknoloji imkansızlığı kalitesiz hizmet ve satış sonrası sorumluluk almamak ve hala usta çırak ilişkisiyle emlakçılığı sadece yer göstermekten ibaret sayanların mesleği dejanere ettiğini belirtmek gerekir.

Bilindiği gibi 2000-2006 yılları arasında yabancılara yönelik başlayan satışlarla ilgili emlak sektöründe ülkemiz genelinde özellikle kıyı şeridi bölgelerde büyük bir emlak patlaması yaşanmıştı. Yaşanan bu patlama ile birlikte ülkemiz ve bölge ekonomisine çok ciddi katkılar getirmekle beraber bazı ciddi sorunlarda yaşatmıştır.

Örneğin tapu dairelerinde yaşanan sıkıntılar, yabancı satışları önündeki yasal ve bürokratik engeller, beraberinde çok ciddi sıkıntıları da gündeme getirmiştir. Bu bürokratik engeller aşılmadığı takdirde emlakçıyızd diyerek emlak sektörüne giren, herhangi bir kurumu bağlı olmayan, hiçbir belge, donanım ve bilgiye sahip olmadan yerli ve yabancı müşterilere ev arsa ve

diğer gayrimenkulleri satan bu kişiler, kısa süre içinde yok olmuşlardır. Sadece alıp kaçıkları ile yetinen bu kişiler ciddi sıkıntılar yaratmışlar, bilgisizce yabancı ortaklarla şirketler kurmuş, müteahhitlik bile yapmışlardır. Çıkan sorunlar neticesinde inşaatlar yarım kalmış, konular adli makamlara taşınmıştır.

Bütün yaşanan bu sorunları ülkemizin genelinde özellikle kendi ilçemizde yaşamamak için yabancılara emlak satışının önündeki bürokratik engellerin daha uygun hale getirilerek, emlakçılık sektörü ile ilgili özel bir yasa çıkarılması ve sektörde eğitilmiş kişilerin işin başında olması gerekir.

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın hazırlamış olduğu yasa taslağının kısa bir sürede sonuçlandırılması bu anlamda önem taşıyor.

Kuşadası Ticaret Odası EMLAKÇILIK VE GAYRİMENKUL ACENTELERİ komitesi olarak en büyük arzumuz geçmiş yıllarda yaşanan sıkıntıların yaşanmaması, sektörün tecrübeli, profesyonel anlayış ile Avrupa standartlarına getirilmesidir.





*Maffy*

# *Maffy Falay*

## Yaşayan Caz Efsanesi

Kuşadası'ndan çıkmış değerlerden birisi de caz dünyasında efsane haline gelmiş Muaffak, yani Maffy Falay'dır. Kim derdi ki 1943 yılında babasının işi nedeniyle Kuşadası'na gelen bu kısa pantolonlu çocuk, gün gelip dünya çapında ünlü bir sanatçı olacak

Müzik kariyerine daha küçücük bir çocukken Kuşadası Bandosunun kuruluşunda yer alarak başlayan dünyaca ünlü trompet sanatçısı Muaffak Falay ile ropörtaj yaptık bu sayımızda.

Buluştuğumuzda kendisi ufak tefek ama sanatı dev olan ve yıllarca ülkemizin adını tüm dünyada çok iyi duyuran bu yaşayan efsanenin Kuşadası'ndan çıkmış bir değer olması bizi ayrıca gururlandırdı.

Çocukluğundan başlayarak, günümüze kadar müzik hayatını ve kendini anlatırken o günleri tekrar yaşadı. Müziğinden bahsederken de eliyle ve sesli canlandırma-larıyla güzel bir de müzik ziyafeti çekti bize Muaffak Falay. Yazımızın bundan sonrasını caz dünyasının Maffy'sinin kendi anlatımıyla aktarıyoruz sizlere;



Babam ziraat müdürüydü. 1943 yılında onun görevi nedeniyle Kuşadası'na geldik. Selçuk'ta indim trenden ve Kuşadası'na geldiğimde sanki cennete geldim dedim. O zamanlar Kuşadası sessiz, sakin zeytinliği bol çok güzel bir yerdi. 12-13 yaşlarındaydım. Kuşadası'nda bando kuruldu o yıllarda ve ben de yer aldım aralarında.

Karşıyaka'da da evimiz vardı. Beni İzmir'de Zanaatlar Mektebine (Meslek Lisesi) vermişlerdi ama hoşlanmadım, gitmek istemedim. Bir gün okuldan kaçıp fuarda gezmeye gittiğimde duyduğum sesle olduğum yerde çakıldım kaldım. Bir baktım 46 kişilik şehir bandosu geliyor. Kıyafetlerinden de müziklerinden de çok etkilendim. Peşlerine takıldım ve gizlice onları seyrederken yakalandım. Yakalanınca Fuat Türkoğlu şefliğindeki bu guruba trompet çalabileceğimi söyledim. Bana bir trompet verdiler ve çalmaya başladım. Hiç bilmememe rağmen kulak dolgunluğuyla çaldığım trompete çok şaşırdılar ve caz çaldığımı söylediler. Aslında ben doğduğumdan beri müzikle iç içeydim. Karşıyaka'daki evimizde piyano vardı. İki ablam ve abim piyano çalıyordu, ayrıca abim mandolinde virtüözdü. Babam da flüt çalardı. Nota okumayı da biliyordum. Benim bu bilgilerim karşısında şaşıran bando takımına beni her gün çağırdılar. Okumayacağımı düşünen ailemde bunu sevinçle karşıladı.

O zamanlar bando olarak Beethoven gibi büyük müzisyenlerin uvertürlerini çalıyorduk. Orada bütün müzikleri duydum. Bütün gün elimde trompet, 3 ayın sonunda bandonun maaşlı elemanı olmuştum, Şefimiz bana ayrıca eğitim de verdi. 3,5 yıl falan orada devam ettim.

O zamanlar piyano olan ev fazla olmadığı için, bu memlekette gelmiş geçmiş en büyük müzisyenlerden bir olan Erdoğan Çaplı bizim eve piyano çalmaya geliyordu. Ankara Devlet Konservatuarından mezundu, harika keman çalardı ama piyanoya oturduğunda da inanılmazdı. Annem beni konservatuara sokmasını istemiş ondan. Bir gün beni küçük bir sınava tabi tuttu ve ben o sınavı başarıyla geçtim, daha sonra da Ankara'ya gidip konservatuar sınavlarına girdim.

1947 yılında 17 yaşında artık bir konservatuarlıydım ve bu sınavlar sonucu bir sene üst sınıftan başladım.

**Dönem hocalarımdan biri Ankara Devlet Senfoni Orkestrasında trompet çalıyordu. Bir gün bana sayfalarca nota getirdi ve çalmamı istedi. Meğer bana çocuk oyuncağı gibi gelen notaları 4 tane trompetçi çalamamış.**

Bunun üzerine birlikte Ankara radyosuna gittik ve ben orada provasız çaldım. Yani Devlet Senfoni orkestrasında da çaldım. Konservatuar bitince zorunlu hizmetimiz vardı ama annem bunun bedelini ödeyince zorunlu hizmet yapmamış oldum. Sonra askere gittim. Aslında şansım hep yaver gitti benim.





## CAZ DÜNYASINDA EFSANE OLMAK

Konservatuarda okurken aslında caz çalan ama cazın ne olduğunu tam anlamıyla bilmeyen Maffy'e, o zamanlar Senfoni Orkestrasında viyolonsel çalan Kaya Öktem caz dinletmiş. Gramafonda ilk kez caz dinleyen Muaffak Falay, o an aklının başından gittiğini, cazın etkisi altında kaldıktan sonra okulunu çok da istemeden bitirdiğini ve bütün hayatının değiştiğini anlatarak sürdürüyor sözlerini;

Her enstrumanı da, cazı da en ustalarından dinledim ve anladım. Aslında konservatuarda caz yasaktı ama ben dinlediğim Charlie Parker'dan, Dizzy Gillespie'den çok etkilendim. Zaten caz hemen anlaşılacak ve öğrenilebilecek bir şey değil. Belli bir süreçten sonra anlayabiliyorsunuz.

Askerliğim bittikten sonra bir orkestra oluşturduk ve Türkiye'ye konser vermek için gelen Dizzy Gillespie'yi karşılamaya havaalanına gittik. Davulda Erol Pekcan vardı. Krallar gibi karşılanan Dizzy Gillespie'yi görünce hemen parçamızı çalmaya başladık. Dizzy bizi şaşkınlıkla dinledi. Hem çok şaşırmıştı hem de çok beğenmişti. Koştı ve bana sarıldı. O akşam da konserinde sahneye çağırarak bana hediye verdi. Benim de ona hediye olarak verdiğim çarığı, süs amaçlı olmasına rağmen ayağına giydi ve konser boyunca çıkarmadı. 1956 yılının nisan ayıydı. Döndükten sonra Amerika'da benden bahsetmiş ve Amerikan basınında da benimle ilgili haberler yer almıştı. Daha sonraki yıllarda Amerika'ya cazın memleketi Newyork'a onun yanına gittim. Beni evine davet etti.. Harlem'e bile soktu beni Dizzy. Hepsi Charli Parker'dan sonra gördüğüm, cazın en büyük ustalarıydı.

**Dizzy Gillespie Türkiye'den döndükten sonra, 1956 yılı mayıs ayında Amerikan caz dergisi Metronom'da yayımlanan röportajında “Türkiye'de müthiş bir trompetçiyle karşılaştım Miles Davis'le bile boy ölçüşebilir” diye bahsetmişti Muaffak Falay'dan.**

Caz benim hayatım oldu. Almanya ve Fransa'da Amerikan askerleri için çaldım. Avrupa'da hemen hemen her ülkede çaldım. Belçika, Danimarka ve İsveç'te çok büyük orkestralarda yer aldım. Rusya ile ilgili hiç unutmadığım bir anımı anlatayım size. 1963'te Köln Radyo Caz Orkestrasıyla Rusya'ya gittik. Gider gitmez Nazım Hikmet'i görmeyi çok istedim. Kulüpte tanıştığım bir Türk'ten kendisinin adresini istediğimde ise ne yazık ki 1 hafta önce Nazım Hikmet'i kaybettiğimizi öğrendim ve inanılmaz üzüldüm. Bu turnemizde Rusya'da buz okeyi alanında konserler verdik ve ben hep solo çaldım. Beni Türk olarak anons ettiklerinde ise inanılmaz alkış aldım. Oradan da Bakü'ye gidecektik ama iptal oldu. Almanya'ya döndüğümüzde konuyu bir arkadaşıma anlattım ve cevabından Türk olmam dolayısıyla politik sebeplerden olduğunu anladım.

Ben Türkiye'yi gittiğim yerde en iyi şekilde tanıttım. İsveç'te kurduğum Sevda grubu ile o dönemde çok meşhur olan ABBA grubundan da daha meşhur olduk. Çok iyi paralar kazandım ama yedim. Kafamda her zaman müzik ve caz oldu. “

Küçük bir çocukken ablalarının Mafy dedikleri Muaffak Falay, Maffy Falay ismiyle tüm dünyaca tanınan bir caz ustası oldu. Cazın çok sevildiği bir ülke olan İsveç'e, Stockholm'e yerleşti ve bir çok ülkede, çeşitli orkestralarda cazın en iyi isimleriyle çaldı. Avrupa'da sürekli turne yapan ve kurucuları arasında yer aldığı Kenny Clarke- Francy Bolland Big Band iki kez Amerika'da yılın caz orkestrası seçildi. Orkestranın plak kapaklarında her üye, ülkesini temsil eden bir pulla tanıtılıyordu. Maffy'nin fotoğrafını taşıyan pul, ülkemizde caz meraklıları arasında gurur vesilesi oldu.

İki albüm yayınlayan Maffy, Türkiye'den ayrıldıktan sonra ülkesinde ilk konserini 1994'te 1. İstanbul Uluslararası Caz Festivalinde verdi. 12. İstanbul Caz Festivali'nde ise ünlü sanatçıya “Yaşam Boyu Başarı Ödülü” verildi.

Kuşadası'nı çok seven Maffy Falay, hala yerleşik olarak Stockholm'de yaşasa da sık sık Kuşadası'na geliyor ve özellikle havasından dolayı kışı ilçemizde geçirmeyi tercih ediyor.





## 2011 KUŞADASI İSTATİSTİK RAPORU

### 1) LİMAN BAŞKANLIĞI İSTATİSTİKLERİ

| AYLAR                    | Ocak | Şubat | Mart  | Nisan  | Mayıs  | Haziran | Temmuz | Ağustos | Eylül   | Ekim    | Kasım  | Aralık |
|--------------------------|------|-------|-------|--------|--------|---------|--------|---------|---------|---------|--------|--------|
| Gelen Gemi Sayısı        | -    | -     | 10    | 32     | 70     | 79      | 68     | 78      | 90      | 102     | 39     |        |
| Giriş Yapan Yolcu Sayısı | -    | -     | 139   | 867    | 718    | 443     | 655    | 2.559   | 948     | 109.562 | 46.000 |        |
| Çıkış Yapan Yolcu Sayısı | -    | -     | 751   | 1.940  | 2.515  | 1.310   | 1.323  | 2.870   | 1.739   |         |        |        |
| Günübirlikçi             | -    | -     | 8.372 | 27.587 | 70.268 | 85.645  | 94.699 | 91.372  | 101.304 |         |        |        |

### 2) KUŞADASI TİCARET ODASI İSTATİSTİKLERİ

| AYLAR              | Ocak | Şubat | Mart | Nisan | Mayıs | Haziran | Temmuz | Ağustos | Eylül | Ekim | Kasım | Aralık |
|--------------------|------|-------|------|-------|-------|---------|--------|---------|-------|------|-------|--------|
| Yeni Kayıt Sayısı  | 51   | 35    | 56   | 45    | 52    | 42      | 30     | 41      | 26    | 29   |       |        |
| Kayıt Silme Sayısı | 18   | 16    | 18   | 12    | 13    | 18      | 17     | 22      | 20    | 13   |       |        |
| Kapasite Raporu    | -    | -     | 1    | -     | 1     | -       |        |         |       |      |       |        |
| Ekspertiz Raporu   | 1    | 1     | 2    | -     | 3     | 2       |        |         |       |      |       |        |

### 3) KUŞADASI ESNAF ODASI İSTATİSTİKLERİ

| AYLAR              | Ocak | Şubat | Mart | Nisan | Mayıs | Haziran | Temmuz | Ağustos | Eylül | Ekim | Kasım | Aralık |
|--------------------|------|-------|------|-------|-------|---------|--------|---------|-------|------|-------|--------|
| Yeni Kayıt Sayısı  | 31   | 23    | 31   | 39    | 29    | 30      | 28     | 16      | 20    | 13   | 11    |        |
| Kayıt Silme Sayısı | 20   | 3     | 20   | 20    | 29    | 12      | 13     | 13      | 28    | 17   | 10    |        |
| Kapasite Raporu    | -    | -     | 1    | 2     | 3     | -       | -      | -       | 1     | -    | -     |        |
| Ekspertiz Raporu   | -    | -     | -    | -     | -     | -       | -      | -       | -     | -    | -     |        |

### 4) KUŞADASI BELEDİYESİ İSTATİSTİKLERİ

| AYLAR                      | Ocak | Şubat | Mart | Nisan | Mayıs | Haziran | Temmuz | Ağustos | Eylül | Ekim | Kasım | Aralık |
|----------------------------|------|-------|------|-------|-------|---------|--------|---------|-------|------|-------|--------|
| Ruhsat Alanların Sayısı    | 42   | 49    | 50   | 55    | 64    | 54      | 47     | 40      | 33    | 29   |       |        |
| Ruhsat İptal Edilen Sayısı | 26   | 21    | 23   | 28    | 32    | 30      | 22     | 26      | 17    | 76   |       |        |

*Kuşadası'nda  
eğlencenin  
adresini...*

cafe marin

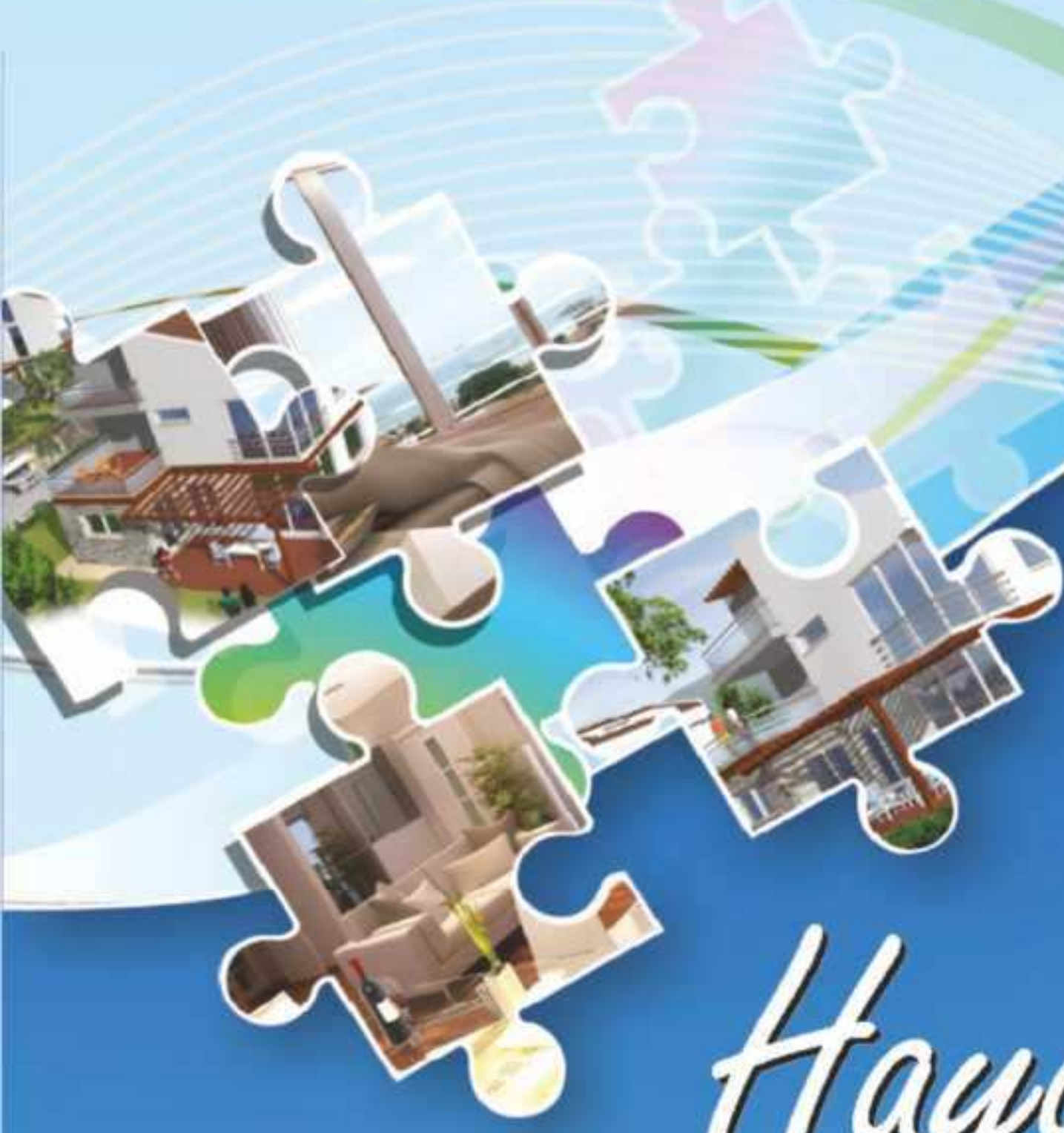
Setur Marina ( Yat Limanı içi ) Kuşadası  
0 256 618 33 58

www.cafemarin.com

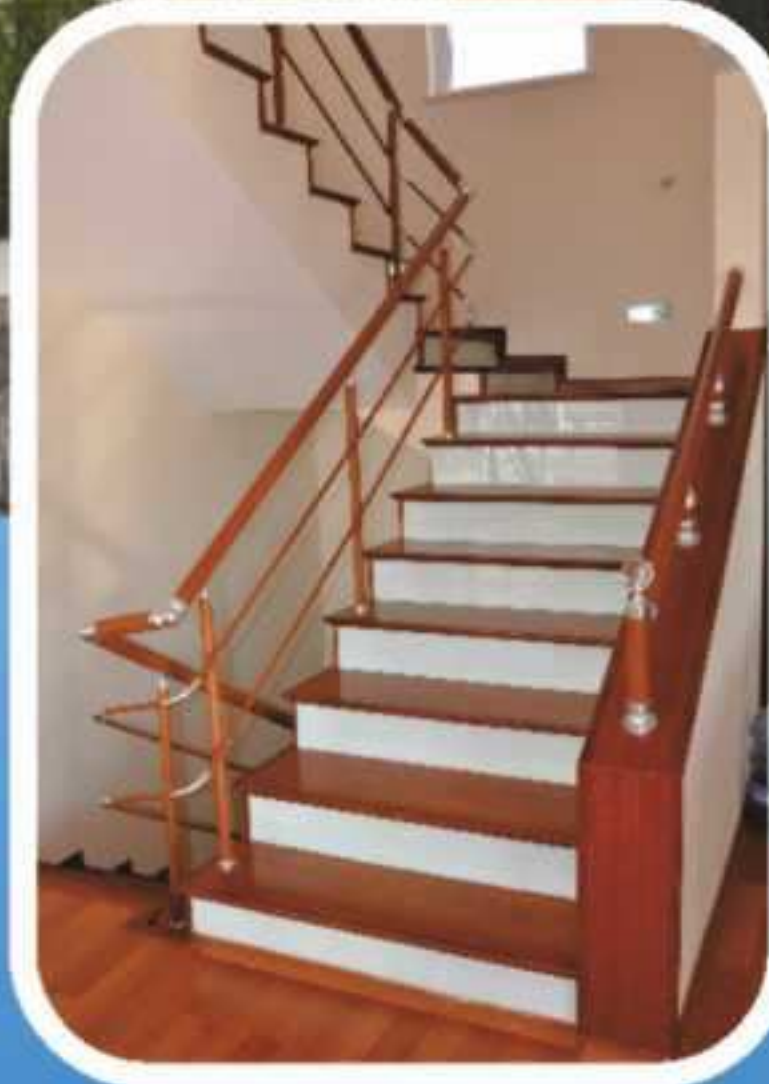




Marina II Villaları



*Hayallerinizi gerçekleştirin!*



İki tip villa seçeneği vardır.  
1. Brüt 240 m2, 2. brüt 312 m2





**Teyfik BIYIKLI**

TSE Eğitim Uzmanı ve Baş Tetkikçisi

## HER MÜŞTERİ ÖZELDİR

**Sizin için özel olan insanlar kimlerdir? Anneniz, babanız, çocuğunuz, eşiniz gibi çoğaltabiliriz Peki özel olduğunu düşündüğünüz insanlara karşı nasıl davranırsınız ?**

**Onlar üzülmesin istersiniz, onların düşüncelerini okur, onlar daha düşünmeden siz düşünür onların sevebilecekleri, isteyebilecekleri şeyleri yaparsınız.**

**Peki ya müşterilerimiz !!!**

**Y**apılan araştırmalarda müşterilere müşteri tanımını sorduğunuzda kandırılan, aldatılan, yalan söylenen, kişi olarak tanımlanır. Hastanede doktora hastalar sizin müşterinizdir dediğimizde veya üniversitede öğretim üyesine öğrenci sizin müşterinizdir dendiğinde çok büyük tepkilerle karşılaşırız. Bunun temelinde son yıllarda müşteri tanımının müşterilerin yaptığı tanım gibi algılanmasındandır. Aslında atalarımız nede güzel söylemiş; MÜŞTERİ VELİNİMETİMİZDİR.

Müşteri her işletmenin, okulun, hastanenin, huzurevinin, fabrikanın v.b. temelidir. Müşteri olmadan buralarda ne insan çalışır nede hizmet ya da ürün üretilir. Demek ki temel varlık nedenimiz her ne işi yaparsak yapalım müşteridir. Müşteriyi memnun edersek; müşteriyi anlarsak, ne istediğini nasıl istediğini bilirsek ve onun istediği gibi davranırsak müşteri bizim en büyük reklamcımız, destekçimiz olur.

Müşteri memnuniyeti araştırmaları tüketiciyi anlamanın en iyi yollarından birisi olup, geriye dönük pazar payı araştırmalarının tersine ileriye yönelik ölçü aracıdır.

Müşteriyi anlamak müşteriyi iyi tanımakla mümkündür. Hatta müşterinin yerine şirketin kendisini koyabilmesidir.

kuruluşların çoğu müşterilerini memnun etmekten ziyade pazar paylarıyla ilgilenirler. Bu yanlıştır. Pazar payı geriye dönük, müşteri memnuniyeti ise ileriye dönük bir ölçüm aracıdır. Müşteri memnuniyeti düşerse, pazar payı da kısa sürede düşer.

Şirketler müşteri memnuniyeti derecelerini takip etmeli ve geliştirmelidirler. Müşteri memnuniyeti ne kadar yüksekse, pazarda kendilerine ayrılan bölüm o kadar geniş olacaktır. Aşağıda bununla ilgili dört gerçek sıralanmıştır:

• Yeni müşteri bulmanın maliyeti, mevcut müşterileri elinizde tutup onları memnun etmekten beş ile on kat daha fazladır.

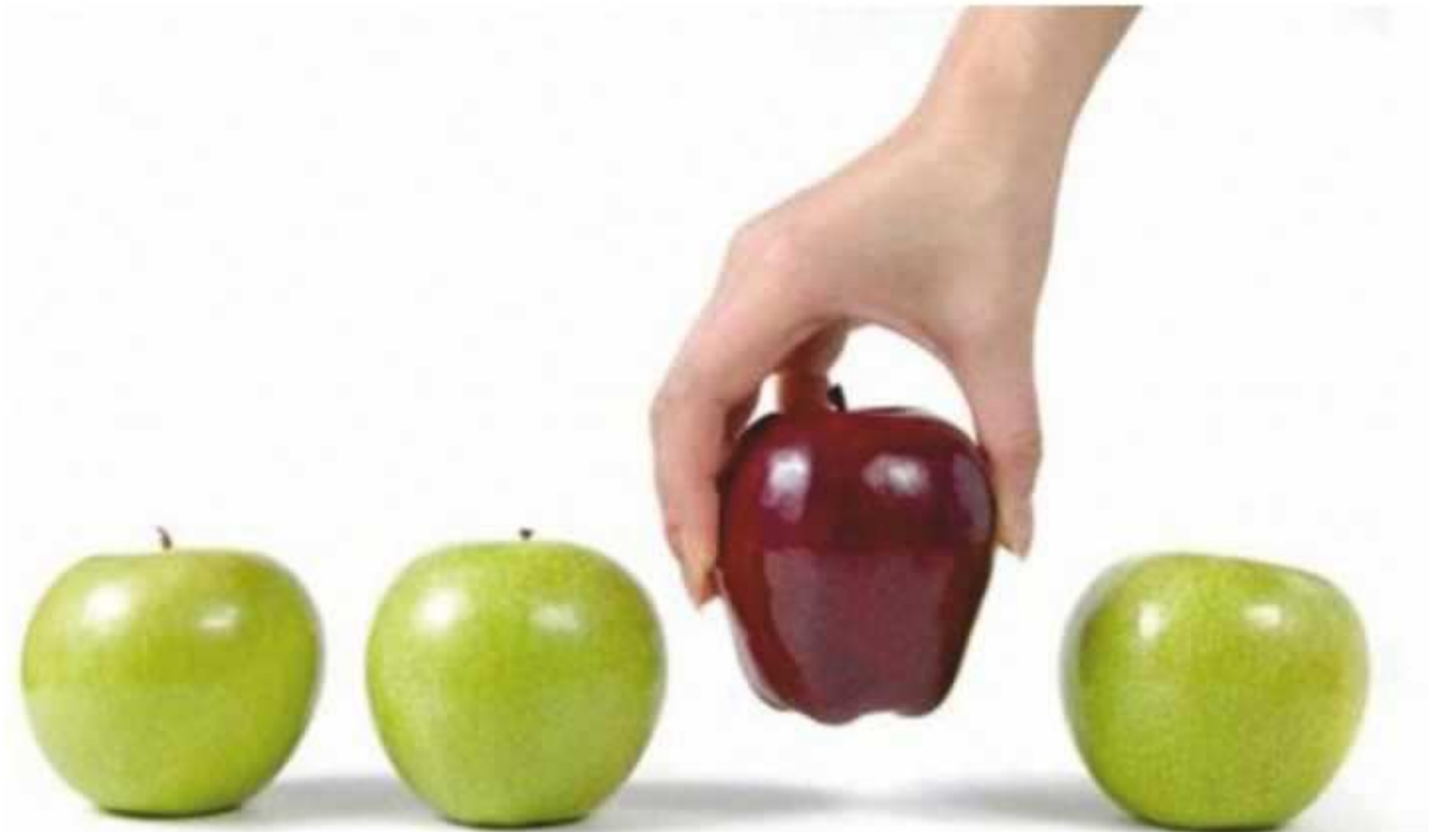
• Ortalama bir şirket her yıl müşterilerinin %10-30'unu kaybeder.

• Müşteri isteklerinde yapılacak %5'lik bir düzeltme; faaliyet gösterilmekte olan sektöre bağlı olarak kar oranlarında %25-85'lik bir artış sağlayabilir.

• Memnuniyetsiz müşterilerin %90'ı bir daha o ürün ve hizmeti satın almamaktadır.

Peki ne yapmalıyız;

- Müşteriye karşı algı sürekli açık tutulmalı,
- Müşteriyi doğru anladığımızdan emin olunmalı,
- Kök sebep doğru tespit edilmeli
- Kök sebep ve gidişat ile ilgili müşteriye bilgi verilmeli,
- Önemsenmek ve ciddiye alındığını hissetmek olumlu intiba bırakacaktır.
- Şikayetler fırsatlara dönüştürülmeli,
- Özgün çözümler üretilmeli,





- Uygulama adımları gözden geçirilmeli,
- Geri beslemeler ve eğilimler mutlaka doğru okunmalı...

Bir ürün ya da hizmetten memnun kalınmadığı takdirde müşterinin vereceği tepki çeşitlilik göstermektedir. Verilen tepki müşterinin beklentilerine, karakteristik yapısına, zaman-para kıstasına göre değişmektedir. Ancak yapılan tüketici araştırmalarının büyük bir kısmı göstermektedir ki şikâyet konusunda tüketiciler pek hevesli değiller.

Birçok araştırma göstermiştir ki tüketiciler memnun olmadıkları ürünler hakkında şikâyetçi olmaktansa daha yıkıcı bir hamle yapmakta ve ya markayı terk etmekte ya memnuniyetsizliğini çevresindekilerle paylaşmakta ya da her ikisini birden yapmaktadır. Yalnızca çok küçük bir kısım şikâyetlerini doğrudan doğruya yönetime ulaştırmakta ya da bu zahmete katlanmaktadır.

#### **Müşteriler;**

- Şikâyet etmek için ekstra bir çaba gerekmediği
- Sarf edecekleri çabanın karşılığını alacaklarına inandıkları
- Yapılacak işlemin yarar ve maliyetine inandıkları
- Piyasa şartlarının elverişliliği, yasal yaptırımların uygun olduğu durumlarda şikâyetle bulunmaktadır.

Şikâyetle bulunmak için dakikalarca telefonlarda beklemek; problemi defalarca farklı farklı kişilere anlatmak ya da şikâyetini yazmak için köşe bucak şikâyet formu ve benzeri formları aramak hiçbir müşteri için cazip değildir. Yine hiçbir şikâyete cevap vermeyen bir firmaya yapılacak olan şikâyetler sonuçsuz kalacağından müşteri daha baştan şikâyet etmekten vazgeçecektir.

Şikâyetin müşteriye hem maddi hem manevi bir maliyeti vardır. Örneğin şikâyet için ayracağı zaman ya da ürünü değiştirmesi için gitmesi gereken yere ulaşım masrafı ve yine zaman kaybı önemli birer maliyettir.

**Tüketici hakları gibi uygulamalar ve yoğun rekabetin yaşandığı pazarlarda tüketiciler şikâyet etmeye daha eğilimlidirler.**

Kuruluşların bu noktada atacağı en önemli adım birinci ve ikinci durumu mümkün olduğu kadar elverişli hale getirerek müşterilerini şikâyete teşvik etmektir. Çünkü müşteri şikâyetleri alınabilecek en güzel geribildirimdir. Kim size ürününüzü ya da hizmetinizi kullanan bir müşteriden daha iyi bir geri bildirim verebilir!

#### **Sonuç olarak;**

Her Müşteri önemsenmek ister;  
Müşteriye önemsendiğini hissettirmek için müşteri beklenti, istek ve şikâyetini iyi yönetebilmek gerekir.

iyi yönetebilmek için ise kuruluşun, tüm çalışanları ile birlikte müşteri beklentilerini doğru algılaması gerekir.

Tüm bunlar TS.ISO.10002 MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ VE ŞİKAYET YÖNETİM SİSTEMİ Standardı ile mümkündür. Müşteri memnuniyet yönetim sistemi kuran kuruluşların ortak görüşü kendilerini müşterilerine karşı daha iyi ifade edebildikleri ve prestijlerini arttırdıkları şeklindedir.

TS.ISO.10002 MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ VE ŞİKAYET YÖNETİM SİSTEMİ standardı 2006 yılında TÜRK STANDARDLARI ENSTİTÜSÜ tarafından Türkçe'ye çevrilerek yayınlandı.

Dünyada da büyük ses getiren bu Standard ülkemizde de oldukça yoğun bir ilgiyle karşılandı. Bu standardın yalnızca kılavuzluk prensipleri bile uygulandığı takdirde müşterilerimize karşı sorumluluklarımızı yerine getirdiğimizi müşterilerimize taahhütlerimizi tanımladığımızı gösterir.

TÜRK STANDARDLARI ENSTİTÜSÜ Standardı yayınlandığından beri çok yoğun bir şekilde TS ISO 10002 belgelendirmeleri yapmaktadır.

#### **Teyfik BIYIKLI**

TSE Eğitim Uzmanı

Toplam Kalite Yönetimi Bilim Uzmanı

TSE Baş Tetkikçisi





# ONLAR TANITIMLARI İÇİN KUŞADASI GÜVERCİN'İ TERCİH ETTİLER



Burada Yer Almak İçin:  
0 256 612 57 63  
0 543 592 67 90  
reklam@kuto.org.tr

**KUTO**  
Kuşadası Ticaret Odası  
Chamber of Commerce

www.kuto.org.tr



GÖZLERİ AŞKLA GÜLEN BİR ÇİFT,

# *Pınar & Mehmet Ali Alabora*

Kuşadası Ticaret Odası'nın düzenlediği “Kadına Yönelik Şiddet” konulu panele konuşmacı olarak katılan oyuncu Pınar Alabora, ilçemize kendisi gibi oyuncu olan eşi Mehmet Ali Alabora ile geldi. Panel öncesi kaldıkları Atınç Otel'de sohbet ettim kendileriyle. Beklediğimden daha uzun boylu, daha güler yüzlü, daha içten ve gözleri aşkla gülen bu çiftle tanışmaktan çok keyif aldım.





Pınar & Mehmet Ali Alabora çifti gibi, sanat dünyasında mesleklerini kaliteli yapmanın yanı sıra, dünya meselelerine ve sosyal sorumluluk projelerine duyarlı sevgi dolu gençlerle geleceğe daha güzel bakıyor insan.

Bu güzel çiftle sohbetimize merak ettiğim bir soruyu Pınar Alabora'ya sorarak başladım;

**K.G.-Türkan olmak nasıl bir duygu?**

**P.A.** -Benim sektörü tanıdığım bir süreçti. Hep setteydim, biraz sancılı ve zorlu zamanlarım oldu, çok yoruldu. Sette benim kadar yoğun çalışan yoktu. Sabah 4'te eve gelip 7'de tekrar çıkıp sete gidiyordum. Ben disiplinli bir oyuncuyum, yetenekten çok içinde yer aldığım işe değer vermeyi önemsiyorum. 1. bölümden, 26. bölüme kadar hep ezber oynadım.

Bu rolü oynamak çok büyük bir sorumluluktan benim için. Rolüme hazırlanırken cüzamlıların ziyaretine gittim. Benim için bir dönüm noktası oldu bu. Onlara dokunup iletişime geçince çok farklı bakmaya başladım her şeye, dünyaya. Türkan Saylan'da cüzamlıların elini tutunca, ailelerinin durumunu görünce Çağdaş Yaşam Projesini hayata geçirmiş. O hastaların yaşamda kalma sebebi neydi? Bu anlamda bana başka bir şey gösterdi bu soru.

5 duyuyla var olmaya sebep olan bir neden var. O hastaların ise ne kariyer derdi, ne de yeni bir araba istekleri var. Sadece yaşamak istiyorlar. Bu galiba benim yaşam serüvenimin başlangıcı oldu. Türkan serisi çok değerli bir kadının ayakta kalmasından bakarak kendimi tanımama sebep oldu.

**K.G.-Diziler hakkındaki düşünceleriniz?**

**P.A.** - Dizilerin süresi uzun metrajlı filmlerden daha uzun olunca bana mantıksız geliyor. Ben kendi oynadığım diziyi izlerken bile sıkıldım. Süreyi tamamlamak ve izletmek için çok fazla büyük olay konuyor. Olaylar gerçeküstü hikayeye dönüşüyor ve bana inandırıcı gelmiyor. Dizi oyuncularını geleceklerini kaybetmemek için oynuyorlar.

**Ben bir daha dizide oynamayı düşünmüyorum.**

Dizilerin daha akılcı ve toplumdaki bir şey kaybettirmeyen diziler olması gerekiyor. Yabancı dizilere baktığımızda daha farklı olduklarını görüyoruz. Bir bölümleri 40 dakikayı geçmiyor.

**K.G. -Sendikalaşma süreci yaşandı. Mehmet Ali bey sendika başkanı olarak söyleyecekleriniz?**

**M. A. A.** -Bir sendikalaşma süreci yaşadık. Oyuncular sendikasını kurduk, ben başkan seçildim. Sendika kurulana kadar geçirdiğimiz süreçte ortaya çıkan herkesin şikayetçi olduğu oldu. Sorunlar öncelikle birkaç aşamada çözülecek. Oyuncuların SSK'lı, bağlı çalışan olmasına, temel çalışma koşulları, mesai, yemek saati vs., insani çalışma ortamı yaratmaya çalışıyoruz.

**Mehmet Ali Alabora: Sektör çok kuralsız....**

İşçi ve işveren olmalı ki bu ortam yaratılsın. Çalışma Genel Müdürlüğü, SGK, Gelir Dairesi Başkanlığı ve Kültür Bakanlığı Sinema Genel Müdürlüğü ile bir kurul oluşturduk. Herkese bilgileri aktararak uygulamaya başlayacağız.

**K.G.- Pınar hanımın oyunculuğu hakkında ne düşünüyorsunuz ve nasıl projelerde yer almak istiyorsunuz?**

**M.A.A.-** Pınar hanımın oyunculuğunu çok beğeniyorum. Biz oyuncuyuz. Ben çok çeşitli projelerde yer aldım. Bundan sonrada sevdiğim ve kendimi izlemekten keyif aldığım projelerde yer almayı düşünüyorum. Yeni yılda Meltem Arıkan'ın yazdığı tiyatro oyununda rol alacağız. Bunun için de heyecanlıyız.



**K.G. -Pınar hanım Türkiye'de kadın olmak hakkında düşünceleriniz?**

**P.A.-** Ben Türkiye ya da başka bir ülke diye ayırt etmiyorum, dünyada kadın olmak çok zor. Her şey Ataerkil topluma göre düzenlenmiş, kadınlık yok olmuş durumda. Hepimiz ince detaylarla işlendik. Önce masumiyetimiz öldürülüyor, hayata öyle giriş yapıyoruz. Bu sebeple de hepimizin içinde şiddet uygulayan ve şiddete maruz kalan kişilikler oluşuyor. Ben hayatımdan memnunum diyenlerin yalan söylediğini düşünüyorum.

Ortaçağdan itibaren çok fazla değişen bir şey olmadı teknoloji dışında. Beyinler aynı.

Artık dünyada yeni hareketler oluyor, ama lider adı yok. Gerçek anlamda eşit olma hali bu, sıfatsızlaşmak. Yüksek idealleri olan insanlar kendinden vazgeçiyor. Sen yoksun artık idealler var.

**K.G.- Mehmet Ali bey sizin bu konuda düşünceleriniz neler?**

**M.A.A.-**Bu günlerde Türkiye'de kadın olmak, erkek olmak, öğrenci olmak, hiç bir şey kolay değil. En büyük tehdit adalet olmaya başladı. Yargı tehdit mekanizması haline geldi. Ama kadın olmak her zaman zor.

Mekanizması erkeklerin rahat etmesi için kurulmuş 6000 yıllık bir tarih var. Bizim bildiğimiz eski toplumlarda gücün merkezlerde toplandığı şehirler var. Günümüzde de bu böyle. Ataerkillikte bütün otorite kadın üzerine kuruluyor ve bu da kendini çok çeşitli şekillerde gösterebiliyor. Ama ben erkek olduğum için yine de tam olarak bilemiyorum.

**K.G.- Siz sanatçı bir aileden geliyorsunuz. Bu meslek hayatınızı nasıl etkiledi?**

**M.A.A.-**Ben başka bir dünyadan bu sektöre geçmedim. Bu mesleği seçerek başka bir sosyal çevreye de girmedim, ama kendi konumda hep çok çalıştım.

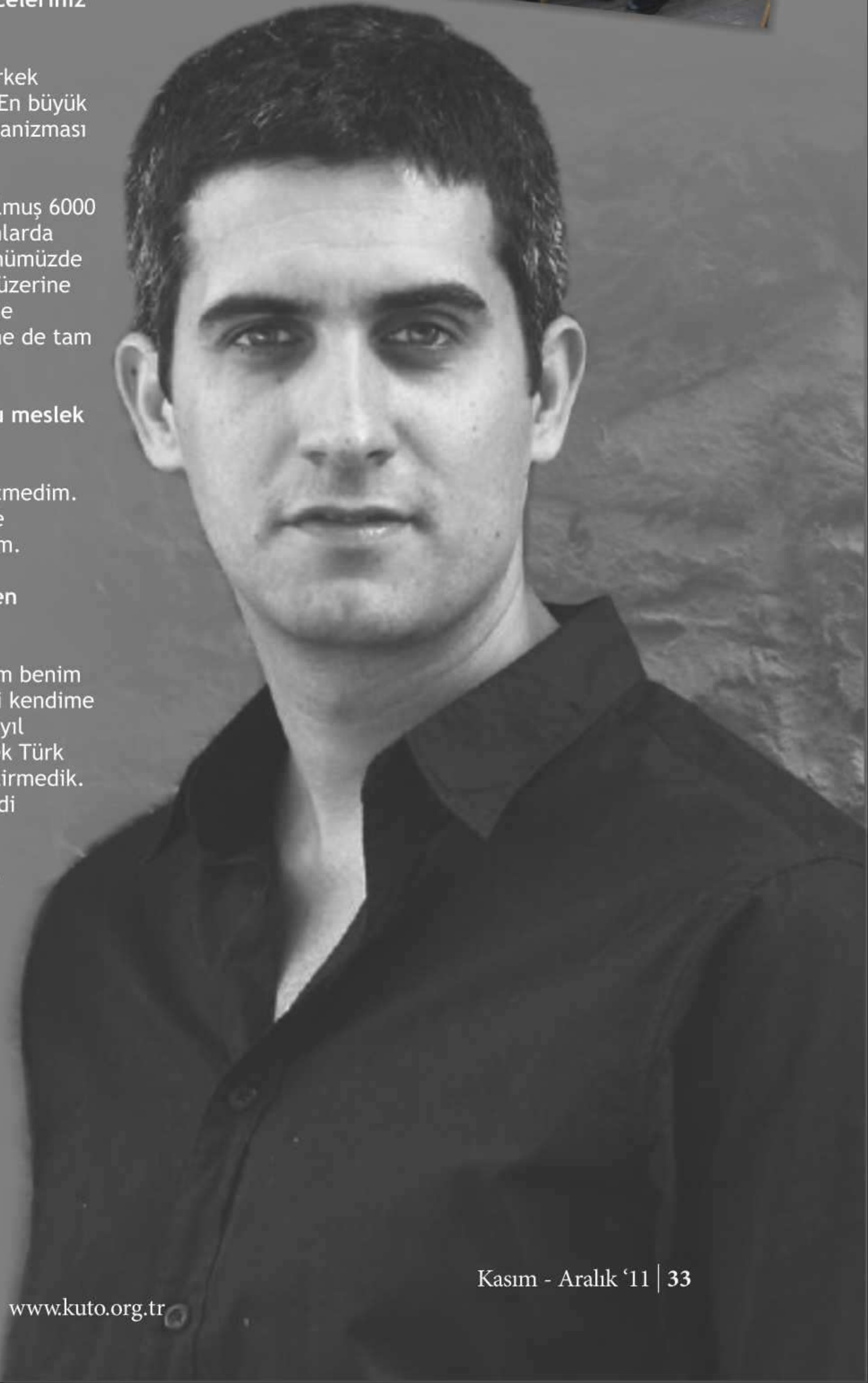
**K.G.-Peki siz Pınar hanım? Birazda ilişkinizden bahseder misiniz?**

**P.A.-**Benim ailem de oyuncu kimse yok ve ailem benim de oyuncu olmamı hiç istemedi. Her şeyi kendi kendime yaptım. Bilkent'te 4 yıl oyunculuk okudum, iki yıl İngiltere'de bu konuda eğitim aldım. Okulda tek Türk bendim. Biz Mehmet Ali'yle ailelerimizi birleştirmedik. Özerk bir ailemiz var. Çok izole yaşıyoruz. Kendi içimizde birbirimiz için mücadele verdik.

**Gerçekten ergenlikten çıkıp, bir adam ve bir kadın olarak birlikteyiz. Bir kadın, bir adam olarak aşkı yaşamak için.**

Bu güzel sohbet için çok teşekkürler Pınar & Mehmet Ali Alabora ve size ömür boyu mutluluklar..

**Ropörtaj : Özden Dağtekin**







## DOĞRUDAN FAALİYET DESTEĞİNİ AÇIKLADI

T.C. Güney Ege Kalkınma Ajansı 13 Ekim 2011 itibariyle Kalkınma ve rekabet gücü açısından önemli fırsatlardan yararlanılması, bölge ekonomisinin önündeki engellerin kaldırılması, yenilikçilik ve rekabetçiliğin artırılması ve kalkınmaya ivme kazandıracak stratejik eylemlerin başlatılması için bölgenin potansiyellerinin tespit edilmesine katkı sağlayacak 650.000 TL'lik Doğrudan Faaliyet Desteği'ni açıkladı.

Faaliyet teklifleri için Ajans tarafından sağlanan destek asgari 20.000 TL, azami 75.000 TL arasında olup faaliyet bütçelerinin en az %25, en fazla ise %100'ü GEKA tarafından hibe olarak verilecektir.

Doğrudan Faaliyet Desteği kapsamında Valilikler, Kaymakamlıklar, Kamu kurumlarının il ve bölge müdürlükleri, Yerel yönetimler, Birlikler, Üniversiteler, Odalar, Borsalar, Araştırma Enstitüleri, Vakıflar ve Dernekler uygun başvuru sahibi olarak belirlenmiş olup Ajans tarafından belirlenen destek tutarları çerçevesinde faaliyet tekliflerinin %100'ünü hibe olarak alabileceklerdir.

Başvuruları 10.01.2012'de sona erecek olan Doğrudan Faaliyet Desteği'ne ilişkin Başvuru Rehberi ile gerekli diğer dokümanlara [www.geka.org.tr](http://www.geka.org.tr) adresinden ulaşabilirsiniz.

**T.C. GÜNEY EGE KALKINMA AJANSI**







KUŞADASI ÖZEL / PRIVATE

# SAYDAM

TIP MERKEZİ / MEDICAL CENTER



## UZMANLIK DALLARI

Kadın Hastalıkları ve Doğum  
Genel Cerrahi  
Ortopedi  
Çocuk Sağlığı ve Hastalıkları  
İç Hastalıkları  
Kardiyoloji  
Kulak, Burun, Boğaz  
Radyoloji  
Anestezi  
Aile Hekimliği  
Diş Hekimliği  
Mikrobiyoloji

## GÖRÜNTÜLEME BİRİMLERİ

Konvansiyonel Röntgen  
4D Ultrason Görüntüleme  
Mammografi  
Renkli Doppler  
Bilgisayarlı Tomografi



SGK ve Özel Sigortalarla Anlaşmalı

[www.saydamtipmerkezi.com](http://www.saydamtipmerkezi.com)

Türkmen Mah. Tunay Sk. Prestij Konutları A Blokları A Blok No: 1 Kuşadası / Aydın  
Tel: +90 256 614 30 40 - +90 256 614 80 40 • Fax: +90 256 614 88 41  
saydam@saydamtipmerkezi.com





## KUŞADASI TİCARET ODASI YILLIK ETKİNLİK PLANI

### ARALIK 2011

\*12 aralık 2011 Yeni Türk Ticaret Kanunu Bilgilendirme Toplantısı

### OCAK 2012

\* MARKALAŞMA KONFERANSI

\* GEKA – KOSGEB – AB Destekleri sunumu

### MART 2012 – KASIM 2012

\*12 ay turizm faaliyet alanlarının belirlemesini sağlamak amacıyla İlçemize Kruvaziyer turizmi ya da hava ve kara yoluyla gelen turistlere belirli noktalarda anket çalışması yapılacak

### MART 2012

\*Odamız ev sahiplerinde Ekonomi Şurası düzenlenecek

-İlçemizin mevcut sorunu Çarpık kentleşme konusunda arama konferansı düzenlenecek

- Turizm Paneli düzenlenecek

### NİSAN 2012

Organik Tarım konusunda özellikle ilçemizde yaşayan vatandaşlarımızın bilinçlendirilmesi için konunun uzmanları davet edilerek bir konferans yapılacaktır



## 2011 - 2012 KUŞADASI TİCARET ODASI EĞİTİM PROGRAMI

### EĞİTİMİN KONUSU

### TARİH

Mağazacılık ve Perakendecilikte Satış Teknikleri ile Farklılık

ARALIK 2011

CV Hazırlama ve Mülakat Teknikleri

OCAK 2012

Stress Yönetimi

ŞUBAT 2012

Satış Teknikleri-ve Pazarlama Bilgisi

MART 2012

Not : toplantı ve eğitim tarihleri ayrıca bildirilecektir.





# Sandıktan Çıkan El İşi, Göz Nurları

Kuşadası Yerel Tarih Dergisi ve Kuşadası Kent Konseyi Yerel Tarih Grubu işbirliği ile  
“Sandıktan Çeyizler” sergisi İbrahimaki Sanat Galerisi'nde açıldı.

Sergide, ninelerin, dedelerin, annelerin sandıkta kalan el işi göz nuru çeyizleri,  
çeşitli fotoğraflar, tablolar, aksesuar ve geçmişte çeşitli işlerde kullanılan aletler yer aldı.

Akşam Kız Sanat Okulunda öğrenci olan Kuşadalı Genç kızların emekleri ile yapılmış örtüler, ev eşyaları, “Helvacızadelerin kızı Güldane Aynalı bu çeyizleri işledi ama hiç evlenmedi. Bu sergi ile çeyizleri görmek izleyicilere nasip oldu” notu ile sunulan yatak örtüsü, işlemeli iç giyimler, yastık, masa örtüleri çok ilgi çekti.

Eskiden Kuşadası'nda çok önemli bir meslek olan dabaklıkla ilgili; Tuğrul Kutucu İbrahimaki lakaplı İbrahim Zeki Efendi'nin kızının kemer tokası, (1880) aile soyağacı ve o dönemdeki dabakhane fotoğrafları, Fehmi Uygun'un dabak araç gereçlerinden ; Mangenoto (deri düzeltmeye yarar) kosa (derinin leşini temizleyen bıçak) martar (deriyi yumuşatır) pastırma bıçağı (deriyi inceltir) Kora taş (deriyi açıyor) iskele (derinin arkasını traşlıyor) Dönen ata da (deriyi açmaya yarıyor) sergide yer aldı.





Bir zamanlar tuhafiyeciden seçilerek getirtilen ve çeşitli elbiselerin dikildiği günleri anlatan Kaleiçinde bir evin sandık odasından çıkmış kumaş kataloğu Ülker Özembrak tarafından, sedef işlemeli takunya Ali Uygun, el yapımı deriden terlik ve çizgili kaftan Ali Ergül ve eski bir radyo Emre Fazlılar tarafından sergiye getirildi. 1952'de evin babası Naci Fazlılar tarafından açılıp kapanan radyo, tüm ailenin ajans, arkası yarın, mikrofonda tiyatro dinlediği, Zeki Müren, Hamiyet Yüceses, Orhan Boran'lı yılların anısıydı.

Ninesinden kalan "tentene kiracı perdesi" Belma Özgün, Kuşadalı eski bir Rum ailenin dini tapınma köşesindeki objeler ve 6 adet peşkir Savaş Keleş tarafından verildi. Kuşadalı Rumlardan bir aile, mübadele ile giderken arkasında 1887 ve 1891 tarihleri olan eşyalarını tekrar geri dönme umudu ile bir Türk aileye emanet etmişti.

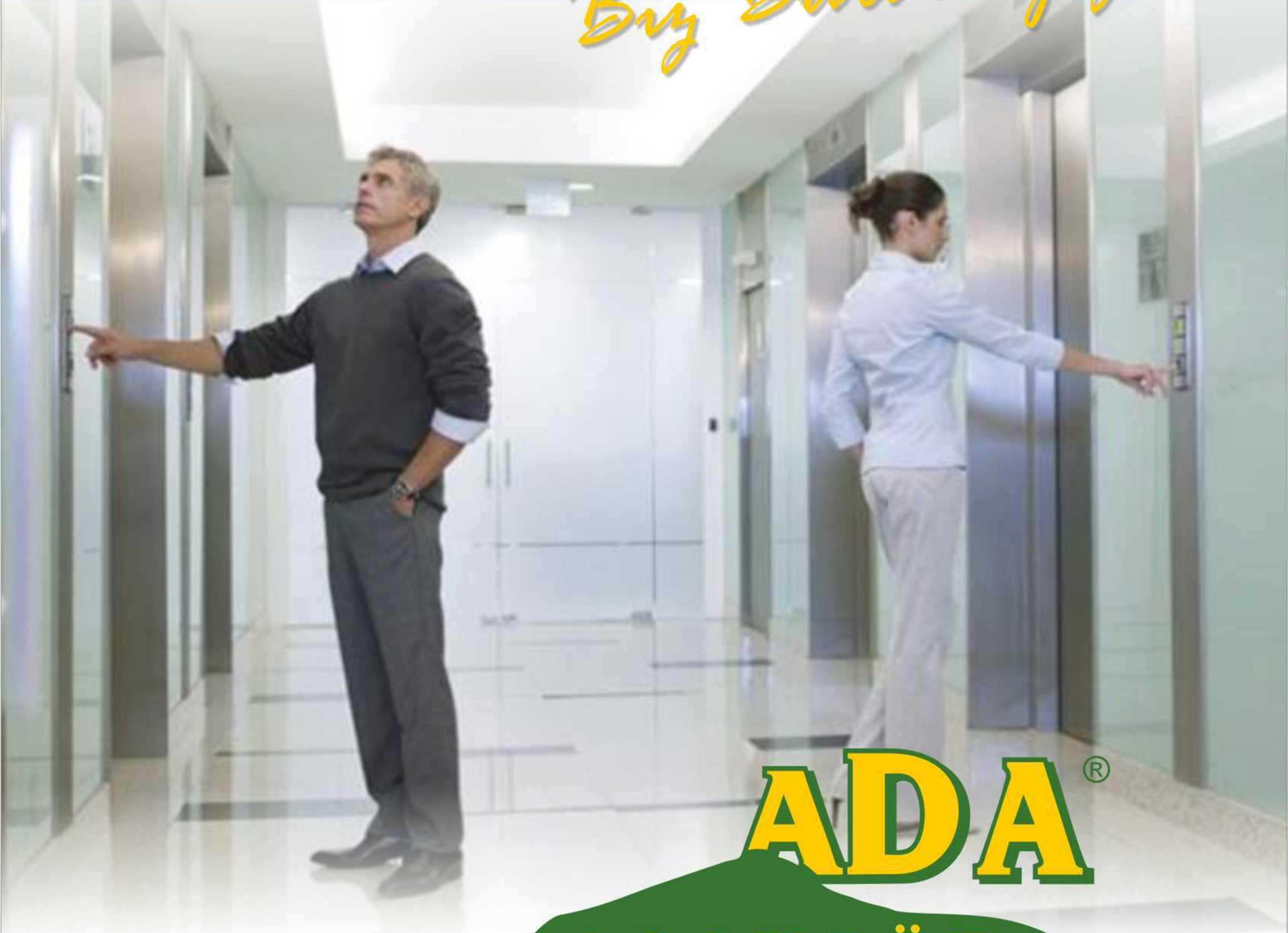
Kuşadası'nda ilk Hediyeelik eşya dükkanı ile 1960'lı yıllarda turizme başlayan İsmail Dirim ise, eski yazılı okul defteri ve resimli eski yazılı lügatı, eski paralardan bir tablo, dede ve arkadaşlarının fotoğrafları ile sergide yer aldı.

Bir çok Kuşadalının daha, katkıları ve verdikleri eşyalar ile açılan sergi, geçmişimize sahip çıkmanın önemini bir kez daha vurgularken, gençlere de ninelerinin, dedelerinin yaşamları ile ilgili ışık tuttu.





**Amacınız sadece inip çıkmak değil de  
insan hayatı ise...** *Biz Buradayız*



**ADA®**

**ASANSÖR**

TEKS. GIDA TUR. SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

Bakım - Arıza - Montaj - Revizyon - Yedek Parça

**7** gün  
**24** saat

**Hep Yanınızdayız !**



ISO 9001:2008

TGA-ZM-04-07-00



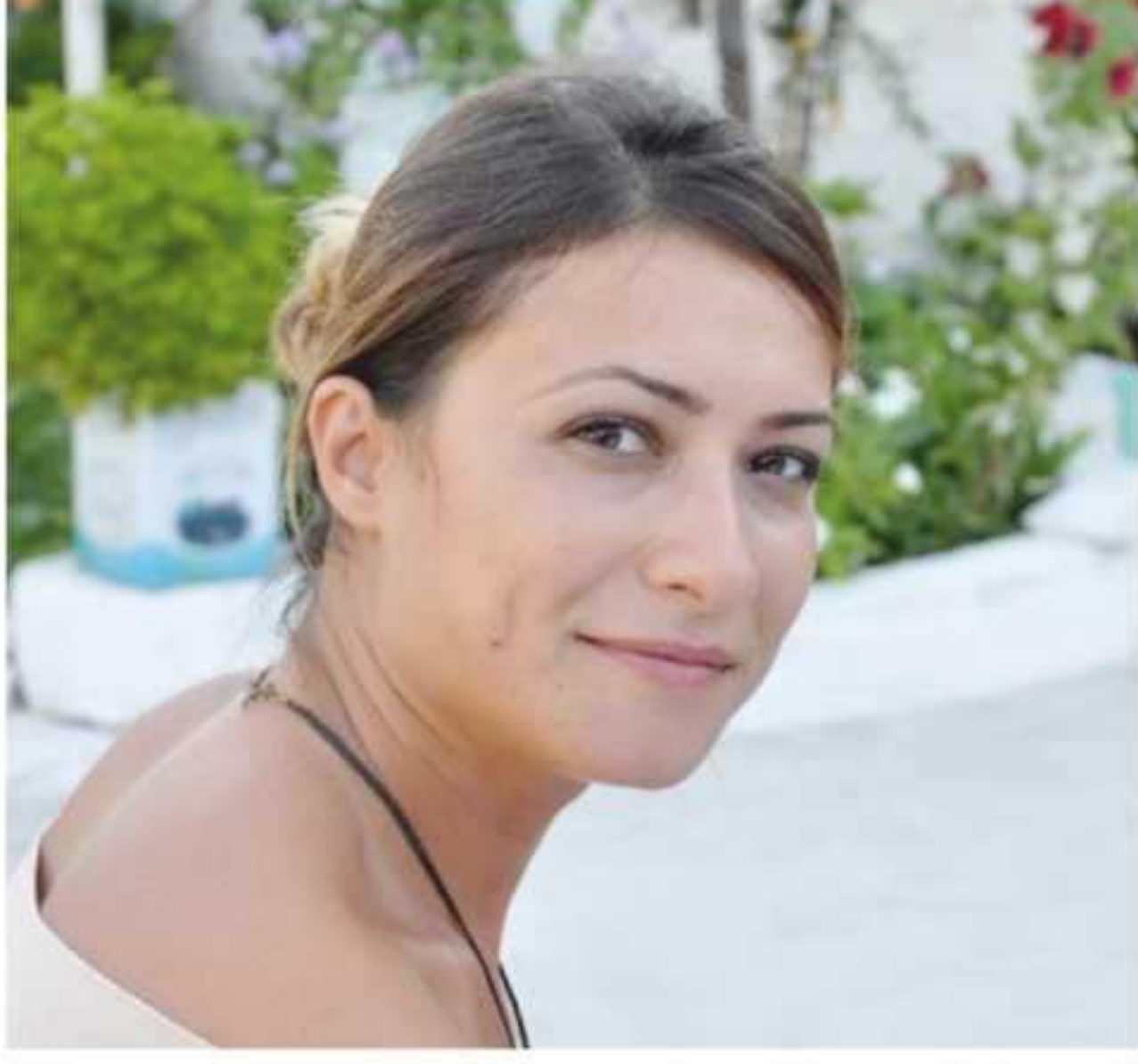
Kitaş Adalıoğlu Sitesi F-1 Blok No: 2 Garaj Arkası  
Marbel Otel Yanı Kuşadası / AYDIN

T: 0 256 612 22 06 • F: 0 256 612 64 77

[www.adaasansor.com](http://www.adaasansor.com) • [info@adaasansor.com](mailto:info@adaasansor.com)







**Buket ÇALLI**

Ziraat Mühendisi & Uzman Ada İlaçlama ve  
Dezenfeksiyon Şti. Mesul Müdür

## YAŞAMIN HER ALANINDA İHTİYAÇ; İLAÇLAMA ve DEZENFEKSİYON

Günlük hayatta sık sık karşılaştığımız ve bazen de evlerimizi,işyerlerimizi paylaştığımız canlılar ve onlarla yaşamak istemeyen bizler ne yapmalıyız ?

**H**içbirimiz bizi ısırın veya zehirleyen, kaşıntıdır, mikrop bulaştıran, yiyeceklerimize giren, yiyen ya da eşyalarımıza, kıyafetlerimize, mobilyalarımıza zarar veren minik ama sevimsiz haşerelerle, farelerle, güvelerle, tahta kurularıyla, arılarla, akreplerle, pirelerle vb yaşamak istemeyiz.

Bizler hayatın her alanında konfora son derece alışmış, birinci derece öncelikli varlıklarız. Onlarla birlikte yaşayabilmek ve bu risklere katlanmak hiçbirimizin hoşuna gitmeyeceği gibi, sağlık açısından bize vereceği zararlar konusunda da bir çoğumuzun bilgisi var.

İlaçlama ve dezenfeksiyon hizmetleri verebilecek firmalar, Dünya Sağlık Örgütü (WHO) tarafından onaylanmış,T.C. Sağlık Bakanlığınca ruhsatlandırılmış ve ithalatına izin verilmiş kimyasallarla ilaçlama gerçekleştirir ve ilaçlama ilgili tüm belgeleri eksiksiz olarak size verir. Periyodik iş yeri ilaçlamaları, ev ve site ilaçlamalarında takibi kendisi yapar.

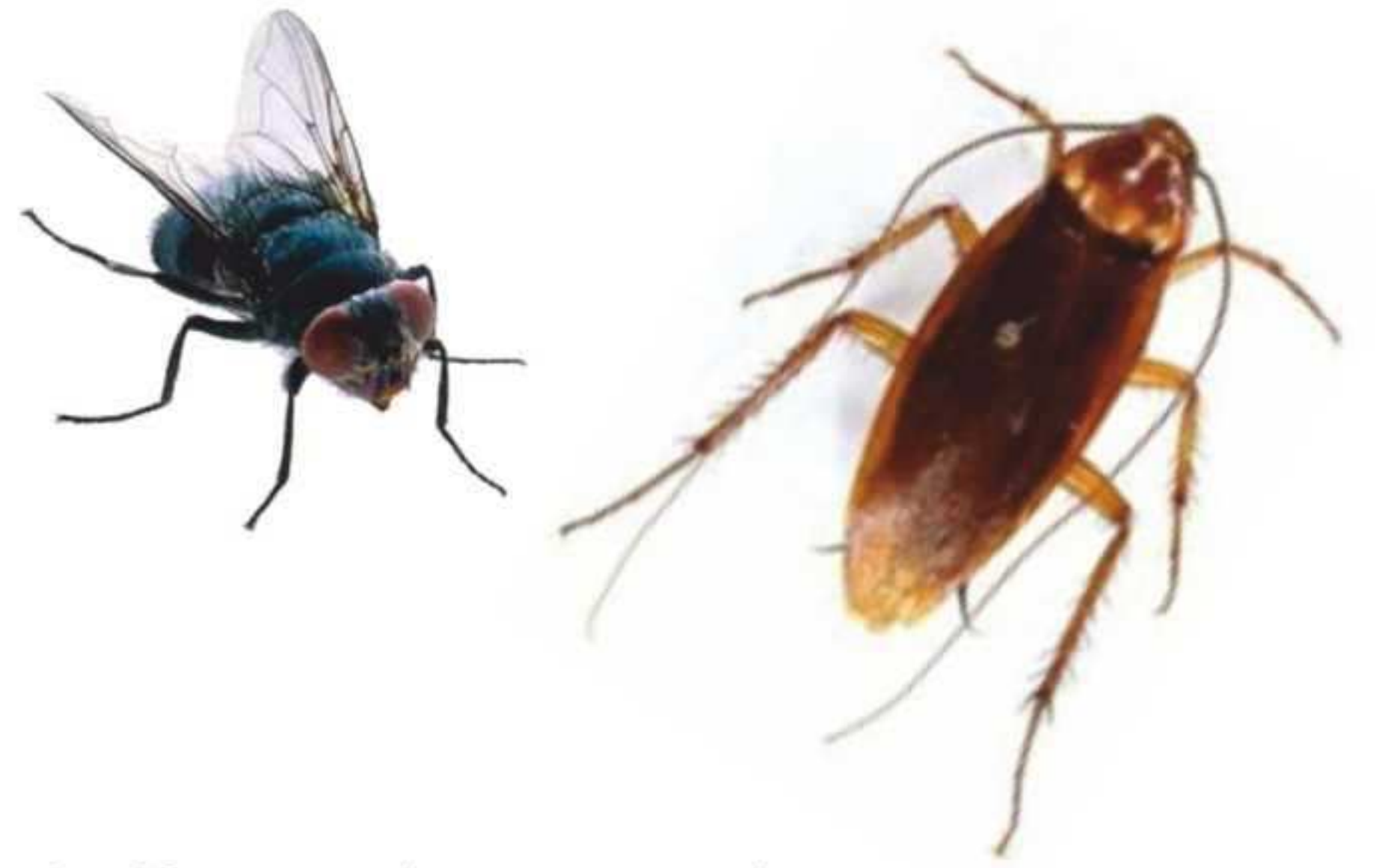
Zararlı haşere ve benzeri canlıları yok ederek, hastalık risklerini ortadan kaldırarak, çevre kirliliği yaratmadan, insanlara ve hedef dışı canlılara zarar vermeden uygun kimyasallarla ve cihazlarla ilaçlama gerçekleştirerek size fayda sağlarlar.

Çünkü kimyasalların bırakmış olduğu kalıntılar, bizler ve evcil hayvanlarımız için büyük risk oluştururken, doğal çevreye de zarar vermektedir. Aynı zamanda bu zarara, bilinçsizce yapılan dozlama ve seçilen yanlış kimyasallar da katkıda bulunmaktadır. Bu riskin ve çevre kirliliğinin asgari düzeye indirilmesi, bu kapsamdaki kimyasalların doğru seçimi ve doğru dozda ve en önemlisi de doğru zamanda doğru kişiler tarafından kullanımıyla mümkün olabilmektedir.

**Doğru seçilen ve uygulanan kimyasalların, insan sağlığı üzerine HİÇBİR ETKİSİ YOKTUR.**

Uygulamada başarı için mücadele edilecek zararlı türünün biyolojisinin ve yaşam evrelerinin iyi bilinmesi gerekmektedir. Mücadele çalışmaları; konusunda bilgili, uygulama yeteneğine sahip, mücadele verdiği canlı gruplarını iyi tanıyan ziraat mühendislerinin bilgisi ve yetkisi altında yapılmalıdır. (yada mevzuatta Mesul Müdürlük yetkisi alabilen diğer meslekler) İl sağlık müdürlükleri de bunun haricinde çalışma yapanlara ve yaptıranlara yasal işlem başlatmaktadır. Bu yüzden sizlere önerim, lütfen ilaçlama firmanızı seçerken, mesul müdür kontrollü ve ruhsatlı ilaçlarla çalışan firmaları seçiniz.

Bu canlılar hakkında yazılabilecek bu köşenin yetmeyeceği kadar çok fazla bilgi var Sizlerde kesinlikle bu beraberliğinizi daha fazla uzatmayın ve araştırın lütfen.



### BİR DİĞER KONU İSE DEZENFEKSİYON

Formülasyonundaki organik ajanları aracılığı ile ekosistemin mantığı dahilinde çalışan güçlü dezenfektanlar, nano teknolojiyle üretilmektedir. Çevreye zarar vermeyen gücü ile her türlü mikroorganizma ve sporları yok ettiği için sterilizasyona yakın bir dezenfeksiyon sağlarken,dezenfeksiyon sonrasında ekosistemin kendi döngüsü olan ve canlıların en temel ihtiyaçları olarak bilinen su ve oksijen olarak doğa ile özdeşleşirler.



## Kullanım Alanları:

### Tıp Sektörü'nde (Hastane ve Klinikler) Uygulama Alanları:

Tıp,Diş hekimliği ve Veterinerlik sektörlerinde; ortam, yüzeyler, ameliyathane, alet ve ekipmanlar, odalar, iklimlendirme, havalandırma, sıcak ve soğuk su (Legionella),içme suyu dezenfeksiyonu için,

### Gıda Endüstrisinde Uygulama Alanları:

Konserve fabrikaları, et endüstrisi, fırınlar, değirmenler, makarna ve unlu gıda işleme, hazır gıda, balık endüstrisi, yenilebilir yağ, margarin, baharat ve ıtriya üreticilerinde; hammadde depoları, üretim alanları, nakliye araçları, havalandırma ve iklimlendirme dezenfeksiyonu için

### Hayvan ve Tavuk Çiftliklerinde Uygulama Alanları:

Kümes hayvanları, sığır, koyun v.b. de; Üretim kuruluşlarının içme ve servis suyu iyileştirme, yumurta dezenfeksiyonu ve kuluçka makinası, süt tesisatı, ayak ve meme dezenfeksiyonu, yüzeyler, taşıma araçları, havalandırma ve iklimlendirme dezenfeksiyonu için. Bu alanlar genellikle kötü kokar, bakterileri yok ettiği için dezenfeksiyon sonucu koku kalmaz.

### Et İşleme Endüstrisinde Uygulamalar:

Kasap dükkanlarında, et işleme tesislerinde, vb. de yüzeyler (zeminler, duvarlar, tavanlar),ekipmanlar, dolaplar, çalışma giysileri dezenfeksiyonu için.

Bu alanlar genellikle kötü kokar, bakterileri yok ettiği için dezenfeksiyon sonucu koku kalmaz.

### Tarım Uygulamaları (Hors-Sol):

Hidroponik Üretim, Ekili Alanlar, Koruma Alanları, Hasat öncesi ve sonrası Dezenfeksiyonlarda, vb.de.. Zeytin üreticileri özellikle Verticillium dahliae problemini yaşıyorsa, bağ, şeftali ve narenciye hastalıkları ile mücadele de ekolojik bir alternatif olarak mutlaka kullanılmasını öneriyorum.

Köklerde yaşayan nematodları da bertaraf ettiği için sebzeler ve çiçeklerde de kullanılmalıdır. Ayrıca kesme çiçek üreticileri,palmiye üreticileri ve peyzaj firmaları tarafından kullanıldığı taktirde üretimleri daha kaliteli olacaktır.

Seralarda da kullanılması enfeksiyon riskini kesinlikle azalacaktır. Niçin ağır kimyasal ilaçları kullanacağımıza sadece su ve oksijen olarak doğaya salınan ve hiçbir kimyasal kalıntı bırakmayan bu mucizevi dezenfektanı kullanmayalım ?

**Sadece budama aletlerini bile  
dezenfekte ederek ne kadar çok  
hastalıktan bitkinizi kurtarabileceğinizi  
biliyor musunuz?**

Çevreye karşı duyarlı olarak,daha fazla kimyasal kullanmadan bitki yetiştirebilirsiniz.

Soğuk hava depolarında daldırma veya püskürtme yaparak mantarlardan ve küflerden kurtulabilirsiniz.

Depoya ürün giriş ve çıkışlarında kesinlikle kullanılmalıdır.

Ayrıca içme suyu boru hattı ve su deposu temizliklerinde (Özellikle yosunu yok eder ve kireci çökeltir), yüzme havuzlarında, iklimlendirme ve havalandırma sistemlerinde (özellikle otellerde Legionella için) kullanılmaktadır.

Oteller, yüzme havuzları, SPA merkezleri, bakım evleri, gıda işletmeleri, okullar, kreşler, hastaneler, tarım ve hayvancılıkta güvenle kullanılabileceğiniz dezenfektan ürünü seçerken yine ruhsatlı olmasını ve uygulama konusunda ruhsatlı firmalarla çalışmayı tercih ediniz...

Haşeresiz, temiz ve sağlıklı günler...





## DÜNYA TÜRK GİRİŞİMCİLER KURULTAYI İSTANBUL'DA YAPILDI.

Dünyanın çeşitli bölgelerinde yaşayan Türk girişimciler, İstanbul'da Dünya Türk Girişimciler Kurultayı'nda buluştu. Kurultay'ın açılışında konuşan TOBB ve DEİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Avrupa krizlerle boğuşurken, komşu coğrafyalar yeniden şekillenirken, aynı salonda hayallerimizi hedef, hedeflerimizi de gerçek yapmak için tekrar buradayız" diye konuştu. Dünya Türk Girişimciler Kurultayı, TOBB/DEİK/DTİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı ve çok sayıda Türk girişimcinin katılımıyla, İstanbul Lütfi Kırdar Kongre ve Sergi Sarayı'nda başladı.

Hisarcıklıoğlu konuşmasına "Bu seçkin topluluğa özellikle "Dünya Türk İş Konseyi Başkanı" ve 2004 yılından beri sürdürdüğüm Kurultay Başkanı sıfatıyla hitap etmekten duyduğum memnuniyeti ve gururu ifade etmek istiyorum" diyerek başladı.

TOBB ve DEİK Başkanı Hisarcıklıoğlu, Kurultay'da buluşan işadamlarına "Sizler gurbet öykülerinden küresel başarı öyküleri yazan örnek girişimcilersiniz. Gurbette geçen 50 yılın öyküsü, Türk Diasporasının başarı portresidir. Sizlere büyük saygı duyuyorum, sizleri bir kez daha tebrik ediyorum" diye seslendi.

## DTİK'İN YENİ YÖNETİMİ BELİRLENDİ

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) ve Ekonomi Bakanlığı'nın işbirliğinde gerçekleştirilen Dünya Türk Girişimciler Kurultayı sonrasında yapılan seçimde, Dünya Türk İş Konseyi'nin (DTİK) yeni yönetimi belirlendi. Başkanlığını TOBB/DEİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun yürüttüğü Yönetim Kurulu'nda; DEİK İcra Kurulu Başkanı Rona Yırcalı, Coca Cola Yönetim Kurulu Başkanı Muhtar Kent, Koç Holding Şeref Başkanı Rahmi Koç, Sabancı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Güler Sabancı, DEİK Yönetim Kurulu Üyesi Zeynel Abidin Erdem ve Çalık Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Çalık görevlerine devam ederken, Ziraat Bankası eski Genel Müdürü Can Akın Çağlar'ın yerine şu anda bu görevi yürütmekte olan Hüseyin Aydın Yönetim Kurulu'na katıldı.

DTİK Yönetim Kurulu üye sayısı, Bölge Komitelerinden katılanlarla 7'den 14'e çıkarıldı. Yönetim Kuruluna Avrupa Komite Başkanı Turgut Torunoğulları, Avrupa Komite Başkan Yardımcısı Remzi Kaplan, Amerika Komite Başkanı Celal Seçilmiş, Avrasya Komite Başkanı Ali Galip Savaşır, Balkanlar Komite Başkanı Ömer Süslü, Asya Pasifik Komite Başkanı Nejdett Demiryürek ile Afrika Komite Başkanı Mehmet Öztürk girdi. Doktor Mehmet Öz de DTİK Yüksek İstişare Kurulu'nda Başkanlığını Muhtar Kent'in yaptığı DTİK Yüksek İstişare Kurulu'na (YİK) da birçok yeni isim katıldı. Dünyaca ünlü doktor Mehmet Öz, bunların arasında yer alıyor.

Finans alanında faaliyet gösteren Western Union Üst Yöneticisi (CEO) Hikmet Ersek, Turkcell Genel Müdürü Süreyya Ciliz, Borajet Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Ayaslı ve Microsoft'tan Çağlayan Arkan da YİK'in yeni döneminde görev yapacaklar arasında bulunuyor.

Bu arada, Do & Co Yönetim Kurulu Başkanı Atilla Doğudan, Palmalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Mübariz Mansimov, modacı Atıl Kutoğlu ve White & Case LLP ortağı Aslı Başgöz YİK'teki görevlerine devam edecek.

DTİK'in amacı; 26 Aralık 2007 DEİK ve 24 Ocak 2008 TOBB kararlarıyla DEİK çatısı altında oluşturulan DTİK, yurt dışında dağınık örgütlenmiş olan başarılı, girişimci ruha sahip, Türk lobiciliğinin yurt dışında etkin olması için çaba gösteren Türk girişimcileri ve uluslararası büyük güce sahip şirketlerde karar mekanizmaları'nın başındaki Türk profesyonelleri tek çatı altında toplamak amacıyla kuruldu.



Dünya Türk İş Konseyi, siyasi düşüncelerin bir kenara bırakıldığı ve ortak bir payda olan yurt dışındaki Türk vatandaşları bilinciyle 5 kıtadan Türk iş dünyasını, derneklerini, vakıf ve benzeri iş dünyası örgütlerini tek bir çatı altında toplamak üzere DEİK çatısı altında kurulmuş ilk özel amaçlı konsey özelliği taşıyor.

DTİK'in ana eksen, yurt dışında yerleşik Türk iş dünyası arasında ticari ve ekonomik faaliyetleri geliştirici faaliyetlerde bulunarak, Türk lobisini yurt dışında geniş kitlelere yaymak, dünyaya yayılan, yurt dışında yerleşik bir hayat süren Türk girişimcilerinin sorunlarına tek çatı altında çözüm getirmeye çalışmak, Türkiye'nin yurt dışındaki yüksek imajının, bulunduğu konumdan daha yükseğe çıkarılmasında öncülük etmek olarak sıralanıyor.

DTİK'in üyeleri, gerçekleştirilen DTİK'in kurucu Genel Kuruluna yurt dışından katılan ve bölge meclis üyesi kabul edilecek kişiler (yabancı ülkelerde yerleşik Türk girişimcileri ve profesyoneller tarafından kurulmuş bulunan dernek, vakıf, federasyon ve benzeri kuruluş üyeleri, münferit girişimciler ve profesyoneller) ile TOBB Yönetim Kurulu Başkan ve üyeleri, TOBB Konsey Başkanları, DEİK Yönetim Kurulu ve DEİK Denetim Kurulu üyeleri, DEİK Kurucu Kuruluş Başkanları ve DEİK İş Konseyi Başkanlarından oluşuyor.

## MISIR TÜRK YATIRIMCILAR İÇİN CAZİP BİR DESTİNASYON HALİNE GELDİ

DEİK/Türk Mısır İş Konseyi, Bilim, Teknoloji ve Sanayi Bakanı Nihat Ergün ve Mısır Sanayi Bakanı Mahmoud Eisa'nın katılımıyla 6 Ekim tarihinde İstanbul'da Türk-Mısır Ortak Toplantısı düzenledi. Toplantıya DEİK İcra Kurulu Başkanı Rona Yırcalı ve Türk-Mısır İş Konseyi Başkanı Zuhail Mansfield evsahipliği yaparken Mısır'dan gelen iadamları Türk girişimcilerle biraraya gelerek ikili iş görüşmeleri yaptı.

DEİK İcra Kurulu Başkanı Rona Yırcalı ise son bir yıl içerisinde Mısır'da yaşanan siyasi gelişmeleri iş dünyası olarak yakından takip ettiklerini belirterek, "İnancımız odur ki anayasasını kendi insanının yazdığı, adil ve hür seçimlerle seçilen hükümetler tarafından yönetilen bir Mısır tüm bölgeye örnek olacaktır" dedi.

Mısır'ın Türk yatırımcılar için de cazip bir destinasyon haline geldiğini ifade eden Yırcalı, önümüzdeki dönemde Mısır'daki Türk yatırımların daha da artacağına inandığını söyledi. Mısır'ın Türk iş dünyasının Afrika pazarına açılımında önemli bir kapı olduğunu belirten Yırcalı, şunları kaydetti: "Bu pazar önemlidir zira Afrika'nın piyasa büyüklüğü, tüketim malları, doğal kaynaklar, tarım ve altyapısı hesaplandığında önümüzdeki 20 yılda 2,6 trilyon dolara ulaşacağı hesaplanıyor. Aynı şekilde 300 milyonluk Arap pazarı için de Mısır stratejik önem taşımaktadır. Bu küresel dönüşüm sürecinde üst seviyede işbirliği ve entegrasyon yoluyla Mısır ile tüm alanlarda işbirliği tesis etmek istiyoruz. Bunu sağlamak için yeni nesil mekanizmaları oluşturmayı ve gerekli projeleri birlikte hayata geçirmek zorundayız"

Ortak tarım projelerinin hayata geçirilebileceğine değinen Yırcalı, tecrübe paylaşımı yapılabileceğini anlattı.

İskenderiye ile Mersin arasında Ro-Ro seferlerinin başlamasını iki ülkeyi daha yaklaştıracaklarını belirten Yırcalı, Türkiye'nin güney kentleri ile İskenderiye arasında uçak seferlerinin başlatılmasının da iki ülke ekonomik ilişkilerine ivme kazandıracağını söyledi.



BUZ GİBİ MERMERDEN SICAK BİR TENE,

# “Söylence”

Fotoğraf sanatçısı Oğuz Nusret Bilik “SÖYLENCE” adını verdiği ikinci kişisel sergisini Selçuk-Efes Müzesi Hikmet Gürçay Sanat galerisinde açtı.

Müzelerde sergilenen heykellere can veren, kendi deyimi ile “Buz Gibi Mermerden, Sıcak Bir Tene” dönüştüren bir sanatçı Oğuz Nusret Bilik.

Sergisine baskı sponsoru olan Kuşadası Ticaret Odası Yönetim kuruluna da sanata verdikleri destek nedeni ile çok teşekkür eden sanatçı, röportajımızda önündeki uzun ve yorucu süreci anlattı, kendinden ve fotoğraflarının öykülerinden bahsetti bize.







**K.G. - Fotoğrafta bugüne geliş hikayenizi anlatır mısınız ?**

**O.N.B. -** Fotoğrafa yaklaşık 8 yıl önce bir dijital makine edinerek başladım. Bu süreç içerisinde sanal ortamın imkanlarını kullanarak kendimi geliştirmeye çalıştım. Ancak benim gelişimimdeki en önemli süreç KUFSAD (Kuşadası Fotoğraf Sanatı Derneği) içinde olduğum dönemdir. Halen yönetiminde görev aldığım derneğim Fotoğraf sanatına katkı sağlamak adına her ay ülkenin en iyi fotoğraf sanatçılarını üyeleri ile buluşturarak atölye çalışmaları sergiler ve seminerler düzenlemiştir.

Bende bu sürecin içerisinde kendimi geliştirme şansını buldum. Bir çok karma sergide yer aldım. 7'den 70'e Yüzler adlı kişisel sergimi Kuşadası Belediyesi'nin desteği ile İbrahimaki Sanat Galerisi'nde Şubat 2011 yılı içerisinde açtım ve yıl içerisinde sergim bir çok sanat galerisinde izleyici ile buluştu. **Söylence** adlı fotoğraf sergisi benim ikinci kişisel sergidir.

**K.G. - Söylence adlı serginizi gezme şansını buldum. Taşa can verdiğiniz düşünçesine kapıldım. Bu projenizi daha detaylı sizden dinlemek isteriz ?**

**O.N.B. -** Bir yıl önce başladım bu projeye. Müzelerde sergilenen eserlere yeterince ilgili olmadığım ve ziyaretçiler tarafından yalnızca taş olarak algılandığını düşünüyordum.

Eserler ile ilgili araştırmalar yapmanın yanı sıra, tarih ve mitoloji üzerine araştırmalar sonrasında; duygusal bir anlam yükleyerek onları canlandırma, yaşama dahil etme ve çağdaş bir sanat dalı olan fotoğrafla izleyiciye ulaştırabilmeyi hedefledim.

İnsan ellerini heykellere dokundurarak mitolojik kahramanları "buz gibi mermerden sıcak bir tene" dönüştürmekti hedefim. Aslında uzun soluklu bir proje bu.

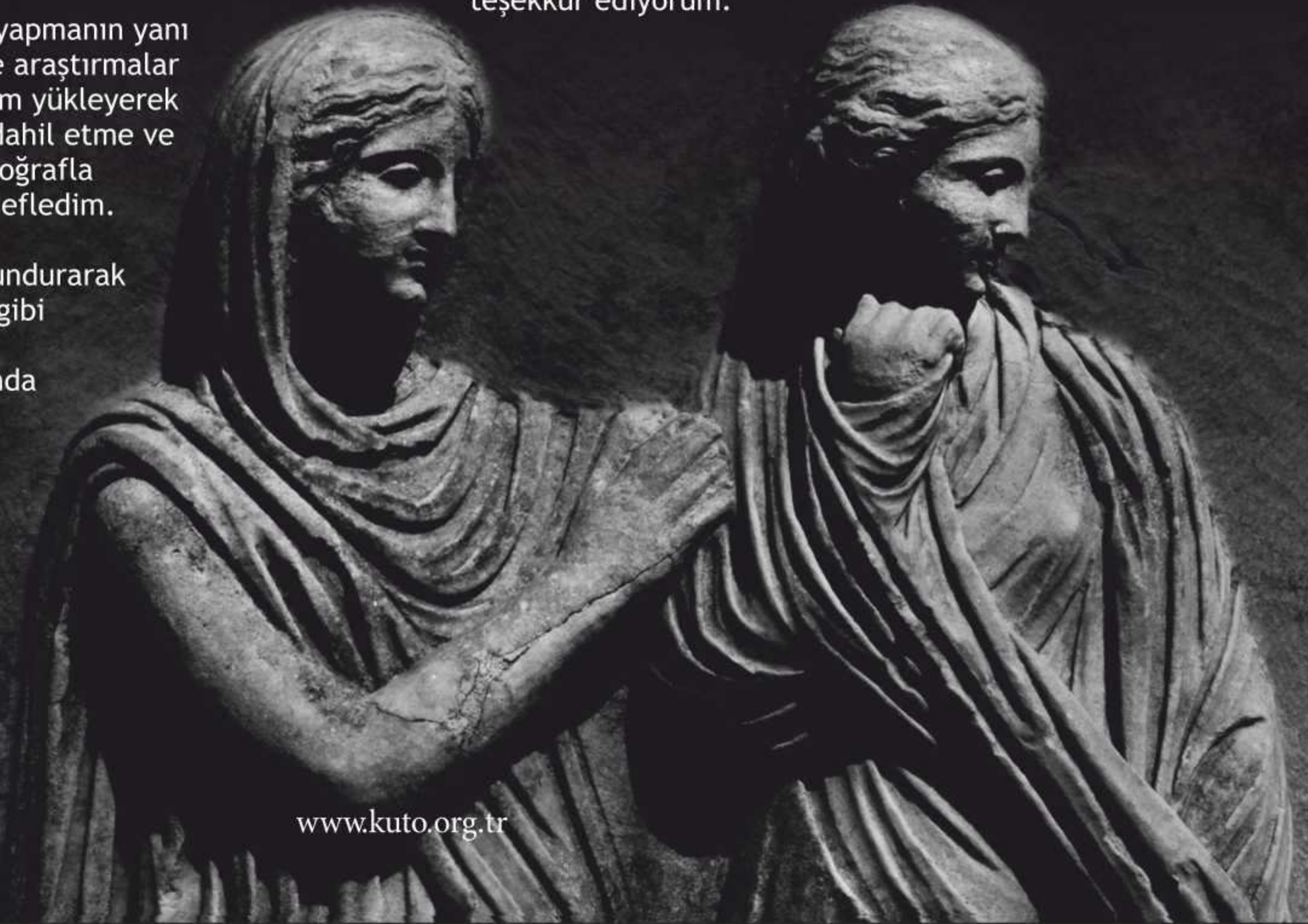
Üç aşamadan oluşuyor. Bu sergi ilk aşamasını oluşturuyor. İkinci aşamasının ön hazırlıklarına başladım. Önümde yorucu ama hedeflediğim bir süreç var.

**K.G. - Projenize baskı sponsoru olan KUTO (Kuşadası Ticaret Odası) ile buluşmanızı anlatır mısınız ?**

**O.N.B. -** Öncelikle, yaptığım işi ciddiye almaya çalışıyorum. Yaptığım her ne olursa olsun en iyisi için büyük emek harcarım. Fotoğraf kesinlikle iyi bir sunum ile izleyicisiyle buluşursa değer bulur. Bu bağlamda projem için kullandığım baskı tekniği gerçekten çok maliyetli. Bu maliyetin altından kalkacak bir durumda değildim ama her şeyi de göze almıştım açıkçası.

Projeme sponsor arayışı içerisinde bulunduğum dönemde Kuşadası Ticaret Odası'na Projemi sunma şansım oldu. Projemi anlattım. Biliyorum ki ciddi işler ciddi kurumlarca desteklenir. Sonuçta vizyon sahibi geleceğe projeksiyon tutabilen insanların olduğu bir ortamdan olumsuz yanıt alacağım düşüncesine de hiç kapılmadım.

Şunu açıkça söylemeliyim ki beni en çok mutlu eden şey yapılan mali destekten çok ciddi bir kurumun sanata bakış açısının ne olduğunu görebilmektir. Kuşadası Ticaret Odası'na, sayın Serdar Akdoğan ve Yönetim Kuruluna sanata verdikleri destek nedeni ile çok teşekkür ediyorum.





**K.G.-** Yapılan işi ciddiye almaktan bahsettiniz bu proje süreci içerisinde nasıl bir yol izlediniz?

**O.N.B. -** Fotoğraf yalnızca resmetmek ve kopyalama işi değildir. Olanı göstermenin dışında bir durumdur fotoğraf. Olmayanı kadraja taşıdığınızda güçlü olur. Bir anlatım biçimidir. Ama her kim neyi hangi argümanla hangi enstrümanla anlatırsa anlatsın kendini çalıştığı konunun içine sokmak zorundadır. Her proje yeni bir yaşama girişin başlangıcıdır. Mitoloji konulu kitaplar okudum. Müzelerde çok zaman harcadım. Hissettim onları.

Ben bu projede tanrılarla tanrıçalarla yaşadım, sohbet ettim: kulağımda onları hissedeceğim bir melodi vardı hep. Olympos dağının zirvesine çıktım rüyalarımda, Afrodit'le aşk yaşadım. Poseidon' a artık rahat dur sallama yer küreyi dedim, kıskandım bereket tanrısını hep. Tanrılar tanrısı Zeus uzaktı bana... Geceleri uykudan uyanıp aklıma gelenleri aldığım notlar başucumdaydı hep. Ve bir de yanı başımda duran dostlarım vardı benim. Yusuf Aslan ; birikimi ve şiirsel yazımıyla can kattı tanrılara tanrıçalara, Fotoğraf Sanatçısı Sema Özevin; Vizyonu ile beni Olympos dağının üstündeki tanrılarla buluşturdu ve tanrılar teşekkür ettiler onlara...

İşin özü bu süreçte doğru insanlarla buluşabilmek gibi bir şansım da oldu benim.

**K.G.-** Proje ile ilgili hedefleriniz nedir ?

**O.N.B. -** Ben bu projeyi yaparken koyduğum tek hedef vardı; Tanrılara tanrıçalara mitolojik kahramanlara can vermek onları yaşama dahil etmek izleyenle bir iletişim kurmasını sağlamaktı. Eğer bunu başarabilirsem hedefime ulaşmış sayacağım kendimi. Bundan sonra oluşacak süreç ise, yalnızca ve yalnızca tanrılarının hedefi olabilir benim değil.







## TÜRKİYE ODALAR ve BORSALAR BİRLİĞİ

### 2011 YILI ARALIK ve 2012 OCAK AYLARI FUAR TAKVİMİ

| TARİH              | FUARIN ADI                                                                                                              | BAŞLICA ÜRÜN HİZMET GRUPLARI                                                                                                                                           | YER                                                      |
|--------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------|
| 08 - 11<br>Aralık  | HORECA İstanbul 2011                                                                                                    | Otel, Restoran, Kafe, Bar, İkram Sistem ve Donanımları, Mobilya ve Tekstil Ürünleri ve Sarf Malzemeleri                                                                | Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi<br>İSTANBUL                 |
| 15 - 18<br>Aralık  | Optik 2011 25.Uluslararası Tüm Optik ve Oftalmolojik Ürünler Fuarı                                                      | Güneş, Spor, Koruyucu Gözlük Ve Camları, Kontak Lens ve Aksesuarları, Cam İşleme Makineleri, Optik Aksesuar, Kılıf                                                     | İstanbul Fuar Merkezi<br>Yeşilköy<br>İSTANBUL            |
| 15 - 18<br>Aralık  | WATECO 2011 6.Su, Atık Su, Çevre Teknolojileri, Altyapı ve Tesisat Fuarı(Altyapı ve Kazısız Teknolojiler Özel Bölümü)   | Yaş ve Toz Boya ve Coil Coating Sistemleri ve Ekipmanları, Otomasyon ve Konveyör Teknolojileri, Uygulama Sistemleri ve Boya Tanbancaları, Ölçüm ve Test Teknolojileri, | Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi<br>İSTANBUL                 |
| 15 - 18<br>Aralık  | KENT 2011 15.Yerel Yönetim İhtiyaçları, Kent Mobilyaları, Park Bahçe Düzenlemeleri, Spor Tesisleri ve Ekipmanları Fuarı | Yerel Yönetim İhtiyaçları, Kent Mobilyaları, Park Bahçe Düzenlemeleri, Spor Tesisleri ve Ekipmanları Fuarı                                                             | Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi<br>İSTANBUL                 |
| 05 - 08<br>Ocak    | Ayakkabı Yaz "Ayakkabı, Çanta ve Aksesuarları Fuarı"                                                                    | Ayakkabı, Çanta ve Aksesuarları                                                                                                                                        | Uluslararası İzmir Fuar Alanı<br>İZMİR                   |
| 10 - 12<br>Ocak    | Çukurova 5.Kitap Fuarı                                                                                                  | Kitap, Süreli Yayın                                                                                                                                                    | Tüyap Adana Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi<br>ADANA |
| 12 - 13<br>Ocak    | 3. Ulusal Enerji Verimliliği Forumu ve Fuarı                                                                            | Verimli Enerji Üretimi ve Çevre Teknolojileri, Verimli Yalıtım, Motor, Ulaşım, Aydınlatma, Isıtma Soğutma Teknolojileri, Atık ve Yenilenebilir Enerji Teknolojileri    | WOW Kongre Merkezi<br>Yeşilköy<br>İSTANBUL               |
| 17 - 19<br>Ocak    | İstanbul 6.Deri Fuarı                                                                                                   | Deri Ürünleri                                                                                                                                                          | Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi<br>İSTANBUL                 |
| 17 - 19<br>Ocak    | IFEXPO 2012 9.Uluslararası İstanbul Hazır Giyim Fuarı                                                                   | Çorap, İç Giyim, Mayo, Pijama, Gecelik, Sabahlık, Triko, Denim, Tişört, Şort, Eşofman, Tulum, Elbise, Etek, Pantolon, Gömlek, Mont, Palto, Aksesuarlar                 | Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi<br>İSTANBUL                 |
| 18 - 21<br>Ocak    | Anfaş Hotel Equipment - 23.Uluslararası Konaklama, Ağırhane, İkram Sektörü Ekipmanları ve Dekorasyonu Fuarı             | Restoran, Mutfak, Çamaşırhane, Servis Ekipmanları, Otel Tekstili, Dekorasyon, Mobilya, Bahçe Mobilyaları, Personel Kıyafetleri, Bilgisayar Teknolojileri               | Antalya Fuar Merkezi<br>ANTALYA                          |
| 19 - 22<br>Ocak    | 22.Uluslararası Anne Bebek Çocuk Ürünleri Fuarı                                                                         | Taşıma Araç Gereçleri, Bisiklet, Güvenlik, Hazır Giyim, Oyuncak, Mobilya, Ev Tekstili, Kozmetik, Gıda, Beslenme Araçları                                               | İstanbul Fuar Merkezi<br>Yeşilköy<br>İSTANBUL            |
| 31 Ocak<br>4 Şubat | IMOB 2012 8.İstanbul Mobilya Fuarı                                                                                      | Ev Mobilyası, Oturma Grupları, Bebek, Çocuk, Genç Odaları, Yatak, Modüler Mobilya, Aksesuarlar, Sandalye, Mutfak Mobilyası                                             | İstanbul Fuar Merkezi<br>Yeşilköy<br>İSTANBUL            |





## Bir çay parasına 33.3 saat



### İşte teknoloji budur !

Carrier Inverter Klimalar, bir sakız parasına tam 8.3 saat serinletiyor ve ısıtıyor. Çünkü minimum kapasitede saatte sadece 6 kuruş \* elektrik harcıyor. **Ne de olsa Carrier. Klimanın mucidi !**

\* Bu özellik 24.000 BTU modellerde geçerlidir.

ALARKO

Carrier

**MET MEKANİK LTD.ŞTİ.**  
**Yetkili Satıcısı**

Tel : 0 256 614 48 63  
Faks : 0 256 612 12 37  
Adres : Süleyman Demirel Blv. No:14  
09400 Kuşadası / AYDIN  
Web : www.metmekanik.com



**MET MEKANİK LTD.ŞTİ.**  
**Şube**

Tel : 0 256 614 48 91  
Faks : 0 256 612 48 12  
Adres : Adnan Mendres Blv. No: 62/A  
09400 Kuşadası / AYDIN  
Web : www.metmekanik.com



## BAKANLIKTAN OTELLERE: KAYIT SIRASINDA MÜŞTERİNİN KİMLİK FOTOKOPİSİ ALMAYIN

Müşterilerin otele giriş sırasında kayıt yaparken kendilerinden istenen kimlik belgesinin fotokopisinin alınmasında yaşanan sorunlar üzerine Kültür ve Turizm Bakanlığı otelleri fotokopi almamaları için uyardı.



## MÜZEKARTLI SAYISI 2,5 MİLYONU AŞTI

Bu yılın 9 ayında 681 bin 800 Müzekart satışı yapılırken, uygulamanın başladığı 2008 yılından bu yana 2.5 milyonu aşkın kişi Müzekartlı oldu.

Kültür ve Turizm Bakanlığı Döner Sermaye İşletmesi Merkez Müdürlüğü (DÖSİMM) Müdürü Murat Usta, AA muhabirine yaptığı açıklamada, Bakanlık tarafından 2008 yılında başlatılan Müzekart uygulamasının yaygınlaştığını söyledi.

Müze ve ören yerlerini bir yıl boyunca sınırsız ziyaret etme fırsatı sağlayan Müzekart'ın 20 TL'den satıldığını, öğretmen ve öğrencilerin 10 TL karşılığında alabildiğini belirten Usta, yurt genelinde 38 noktada Müzekart satışı yapıldığını bildirdi.

Müzekart almak için fotoğraflı bir kimlik belgesiyle satış noktalarına başvurulmasının yeterli olacağını kaydeden Usta, basım istasyonu bulunmayan illerdeki vatandaşlar için de "geçici Müzekart" uygulaması başlatıldığını belirtti.



Bu amaçla belirlenen müze ve ören yeri girişlerinden geçici Müzekart alınabildiğini anlatan Usta, "Müzekart satışı yapılmayan illerde 63 noktada geçici Müzekart satışı yapılıyor.

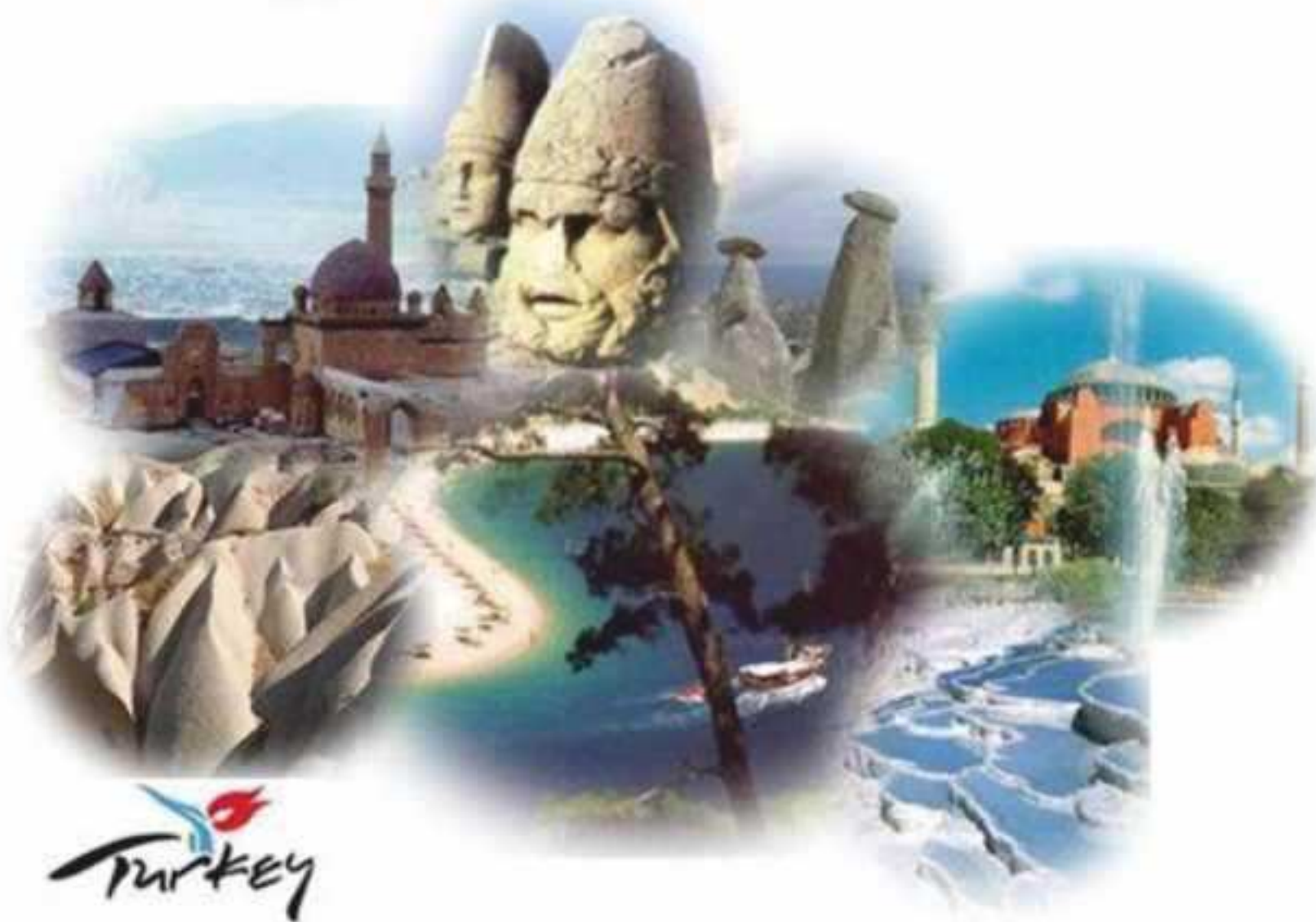
Müzekart ile aynı ayrıcalıkları sunan bu belge, 1 yıl boyunca kullanılabilir ve Müzekart satış noktası olan yerlerde asıl karta dönüştürülebilir" dedi.



## SONUNDA TURİZM 12 AY OLUYOR

Mısır'ın başkenti Kahire'de devam eden çatışmalar Rus ve Avrupalı turistlerin rotasını Türkiye'ye çevirmesine neden oldu. Her şey dahil yaz tatil bölgesi imajını yapılan bütün çalışmalara rağmen yıllardır yıkamayan Türkiye turizminin imdadına Arap Baharı yetişti.

Arap Baharı'nın etkisinden çıkamayan ve başkent Kahire'de çatışmalara sahne olan Mısır'ın bu durumu Türkiye'nin kıyı bölgesindeki otellerin doluluklarını 12 ava çıkardı.



## TÜRKETİCİLERİN TATİL SEÇİMLERİNİ NE BELİRLİYOR?

Bir turizm şirketi tarafından yapılan ankete göre kadınların ve erkeklerin tatil seçimlerini belirleyen öncelikler arasında farklılıklar bulunuyor. Anket sonuçları, kadınlar için güvenlik, konfor, alışveriş; erkekler için ise rahatlık, özgürlük ve macera gibi unsurların ön planda olduğunu ortaya koyuyor.





ANTİK DÜNYA'NIN COŞKU MERKEZİ,

# *Magnesia Stadyumu*

Magnesia'nın sesini duyurabilmek için büyük çaba harcayan kazı başkanı Ankara Üniversitesi'nin değerli hocası Prof. Dr. Orhan Bingöl, yıllardır her santimetrekaresini bildiği bu antik kenti bize gezdirdi ve hala ilk günkü gibi heyecanla anlattı.





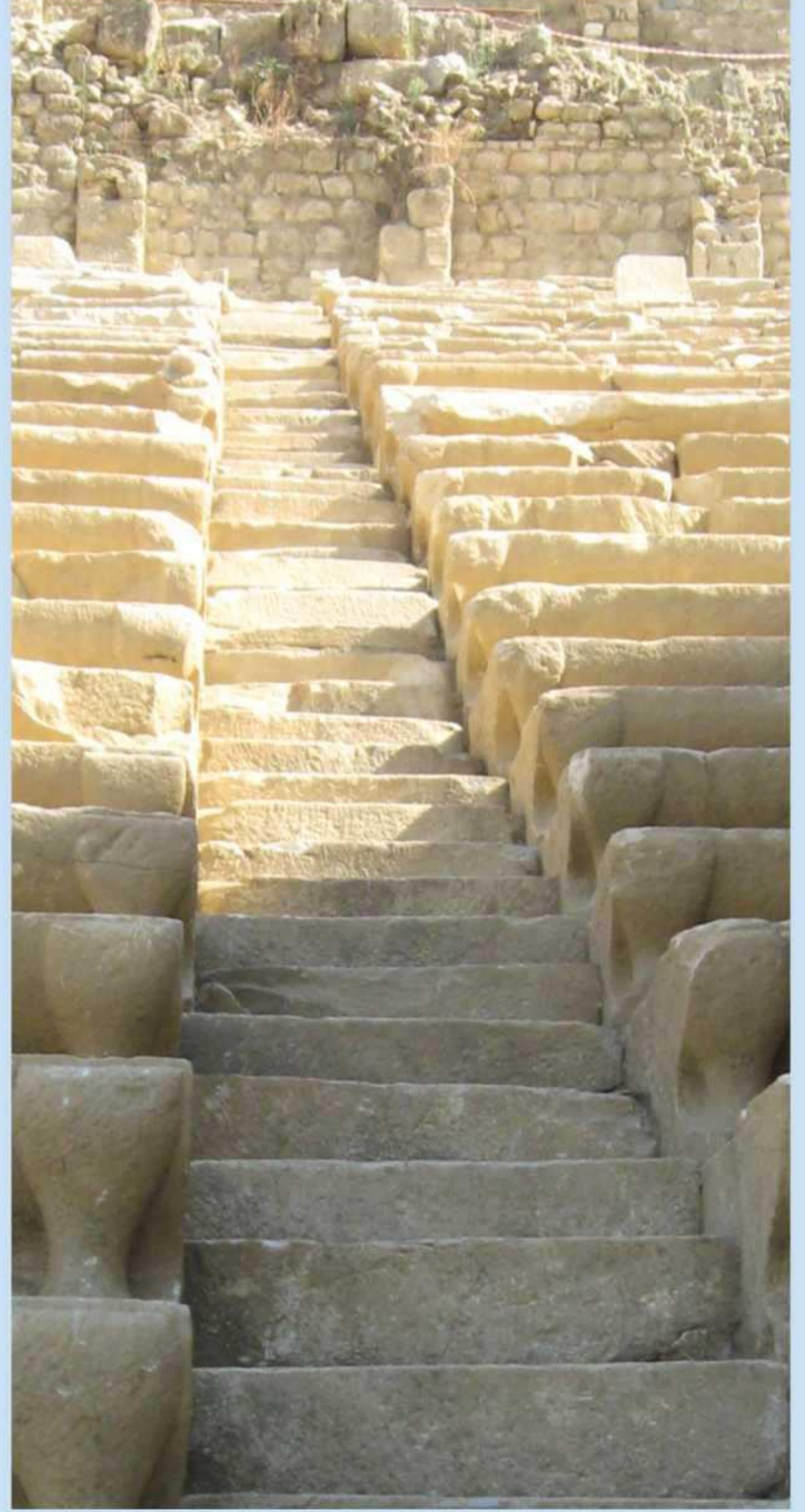
Kazıların bittiği günlere rastgelen gezimizde Magnesia ile ilgili ayrıntıları anlatan Bingöl, asıl sürprizini sona saklamış.

Şehri gezdikten sonra çok kısa bir süre önce gün yüzüne çıkardıkları stadyuma, yaklaşık iki kilometre adeta Indiana Jones filminden bir karedeymişçesine tarlaların arasında toprak ve virajlı yoldan geçerek ulaştık. Arabadan inip 50 metre kadar yürüdükten sonra ise adeta olduğumuz yerde donduk kaldık. Tamamı meydana çıkmış olmasa da karşımızda antik kentin coşku mekanı, 30.000 kişilik stadyum bütün ihtişamıyla duruyordu.

**Güneşin yakıcı sıcağı altında, tarihe ışık tutmaya çalışan bu ekip işlerini her türlü maddi zorluklara rağmen canla başla, hatta ceplerinden para harcayarak yapıyorlar.**

Prof. Dr. Orhan Bingöl ve ekibinin sürdürdüğü kazı çalışmaları Anadolu'nun en büyük ve görkemli antik stadyumunu tamamı olmasa da gün ışığına çıkarmış. Açığa çıkan kalıntılar antik dünyada yapılan yarışların görkemini üzerinde taşıyor ve o dönemin yarışmacılarının ter döktüğü 190 metre uzunluğundaki stadyum insana bugün bile büyük heyecan veriyor.

Bingöl; "Daha önce ortaya çıkan yazıtlardan sonra bizim bu oyunları yeniden anımsamamızı 1. y.y. ait bir yüzük taşı olan kameo sağladı. Kameounun tüm yüzeyini kanatlı bir Eros'un sürdüğü iki atlı araba kaplamaktadır ve çıplak olan Eros'un sağ elinde kırbaç vardır, sol eliyle de dizginleri tutmaktadır. Eros kamçısını sallamış ve atları dörtlüye kaldırmıştır. " dedi ve bu kameonun, Magnesia'nın o unutulmuş oyunlarının farkını ve önemini yeniden vurguladığını anlattı.



## Magnesia

**Ticari ve stratejik açıdan önemli bir konuma sahip Magnesia antik kenti, Aydın ilinin, Germencik İlçesi, Ortaklar bucağına bağlı Tekin köy sınırları içinde, Ortaklar-Söke karayolu üzerinde yer alıyor.**

**Priene, Ephesos, Tralles üçgeni arasında kalan kent, Kuşadası'na çok yakın ve Menderes havaalanına da 80 km.**





Binlerce mermer oturma sırasına sahip Magnesia Stadyumunda günümüzdekine benzer şekilde, belli guruplar için oturma sıraları olması ise oldukça ilginç. Sıraların üzerinde ayrıldıkları toplulukların isimleri yazıyor ve kendi yarışmacılarını desteklemek için gelen Efesliler'in 2500 kişilik bir bölüme "bu koltuklar Ephesos'tan gelenlere ayrılmıştır" yazısını yazmaları ise bizlere günümüze kadar gelen loca kültürünün temelleri hakkında fikir veriyor.

Orhan hoca anlatırken çok ilginç bir detay daha dikkatimizi çekiyor; "bu stadyumda psikolojik sorunları olanlar için bile özel oturma bölümleri var" Bu şaşırtıcı gerçeğe birlikte çeşitli meslek gruplarının da özel oturma yerleri olduğunu öğreniyoruz. Günümüzde göremediğimiz dayanışmanın bundan binlerce yıl önce var olduğu gerçeği ne yazık ki üzümlere çıkıyor karşımıza.

Sadece iki yıl gibi bir sürede büyük bir kısmı ortaya çıkan stadyumun taşları üzerinde yapılan spor müsabakalarının izlerini görmek mümkün. Stadyumun büyük bir kısmını yüzeye çıkaran Prof. Dr. Orhan Bingöl'ün en büyük sıkıntısı ise yüksek maliyetler ve yetersiz bütçe. Devletin sağladığı olanaklarla böylesine dev bir kazı ve restorasyon çalışmasının kolay olmadığı ve Magnesia Stadyumunun ortaya çıkarılmasının Türkiye turizmi için çok önemli bir gelişme olacağının altını çizen Bingöl, destek bekliyor ve bu stadyumun kazı ve restorasyon çalışmalarına büyük kulüplerin sponsor olabileceği önerisini getiriyor.

Bu muazzam antik alanda, düzenlemeyle günümüzde de çeşitli dallarda maçlar yapılabileceğini sözlerine ekliyor.

#### **YARIŞLAR ŞEHİRİ MAGNESIA 'DA BİR YARIŞÇI; ÖĞÜL ORHAN**

Yarıştığı arabaları Magnesia ile giydirerek bir zamanlar yarışlar şehri olarak bilinen Magnesia'nın tanıtımına büyük destek veren Öğül Orhan, Magnesia'nın muhteşem stadyumuna yarıştığı arabalardan biriyle gelerek bir kez daha desteğini gösterdi.

**Antik çağda at ve at arabası yarışlarına  
sahne olan stadyum bugünün teknolojisi  
ile yine bir araba yarışçısını ağırladı.**

Kuşadalıların yakından tanıdığı Ticaret Odası Eski Meclis Üyesi Öğül Orhan'ın yıllardır her türlü desteği verdiği Magnesia Antik Kenti ve Stadyumu umuyoruz aradığı desteği büyük spor kulüplerinden de bulur.





## TOBB VAN DEPREMİ İÇİN 1 MİLYON TL NAKDİ YARDIM YAPIYOR 25 MİLYON TL'DE FAİZSİZ KREDİ DESTEĞİ VERİYOR

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, Van depreminden zarar gören vatandaşlarımız için aynı ve nakdi yardım, faizsiz kredi desteği ve acil ihtiyaçlara yönelik kapsamlı bir yardım kampanyası başlattı.

Deprem sonrası acil insani yardımları bölgeye ulaştırdıklarını belirten TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklioğlu, 1 milyon TL'lik bağışta bulunmanın yanısıra işletmeler için 25 milyon TL'lik faizsiz kredi desteği vereceklerini açıkladı.

Türkiye İş Bankası aracılığı ile kullanılacak kredilerin Van ve depremde zarar gören ilçelerdeki işletmeleri kapsadığını ifade eden Hisarcıklioğlu, "İşletmelere dosya masrafı dahil hiçbir masraf çıkartılmayacaktır.

Firmaların bu kapsamda kullanacakları kredilerin faizleri ile diğer yükümlülüklerinin tamamını TOBB karşılayacaktır. Firmalar asgari 10 bin TL, azami 75 bin TL kredi kullanabilecektir" dedi.



## HİSARCIKLIOĞLU'NDAN ABD İLE İŞBİRLİĞİNDE EKONOMİK BOYUTU GÜÇLENDİRELİM ÇAĞRISI

Washington'da başlayan Amerikan-Türk Konseyi'nin (ATC) 30'uncu yıllık konferansında konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu, ABD Başkanı Barack Obama'nın Türkiye ile ilişkileri tanımladığı "model ortaklığın" herkes tarafından takip edilmesi gereken bir hedef olduğunu söyledi.



## HİSARCIKLIOĞLU REKOR OYLA YENİDEN EUROCHAMBERS'DA

Avrupa Odalar Birliği'nde Türkiye rüzgarı... Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu, Avrupa Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği (Eurochambres) başkan yardımcılığına rekor oyla yeniden seçildi.



## TÜRKİYE VE İNGİLTERE ARASINDAKİ EKONOMİK İŞBİRLİĞİNİ ARTTIRMAK İÇİN FIRSATLAR İYİ DEĞERLENDİRİLMELİ

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu, İngiltere Büyükelçisi David Reddaway, Türkiye'de İngiliz Ticaret Odası Başkanı Jonathan Beard ve beraberindeki heyet ile öğle yemeğinde bir araya geldi.





## STK'LAR TERÖRE KARŞI TEK YUMRUK

TOBB ile birlikte, Türkiye'nin her bölgesinde örgütlü, toplumun bütün kesimlerini temsil eden 13 sivil toplum kuruluşu Başbakan Erdoğan'ı ziyaret ederek 'terör' konusunu görüştü.

Görüşme sonrası ortak açıklamayı seslendiren TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, terörü nefretle kınadıklarını belirterek, "Huzurlu ve güçlü bir Türkiye için gün birlikte hareket etme günüdür" dedi.



## SERBEST TİCARET ANLAŞMASI İMZALARSAK HER İKİ ÜLKENİN HALKI DA BUNDAN KAZANÇLI OLUR

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "iki ülkenin yatırım ve ticaret hacminin artmasında bir engel var. O da Serbest ticaret anlaşması. Eğer serbest ticaret anlaşması imzalarsak her iki ülkenin halkı da bundan kazançlı olur. Ticaretin önündeki bu engellerin kaldırılmasını bekliyoruz" dedi.



## KADINLARIN GİRİŞİMCİLİĞİ MODA DEĞİL, ZORUNLULUK

Balkan Odaları Birliği (ABC) Kadın Girişimciler Konseyi 1. Toplantısı'nda konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, zengin olmak ve refah seviyesini artırmak için girişimci sayısını artırmak gerektiğine işaret etti. Hisarcıklıoğlu, kadın girişimci sayısının artırılmasının ve tapu kayıtlarında erkek-kadın oranında denge sağlanmasının kadına yönelik şiddet olaylarını önlemede çok önemli rol oynayacağını bildirdi.

## ARTIK BİZ GÖÇMEN İŞÇİ TOPLULUĞU DEĞİL; TÜRK DİASPORASIYIZ

Dünya Türk Girişimciler Kurultayı'nın ikinci gün açılış oturumunda konuşan TOBB/DEİK/DTİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, gurbet döneminin bittiğini ifade ederek, "Madem dünya küresel, madem artık Türkiye'nin her yanı havaalanı olmuş, internet her yerde, şirketlerimiz her yerde, o zaman Türkiye her yerde! Artık biz göçmen işçi topluluğu değil; Türk Diasporasıyız" dedi.



## ZENGİN OLMANIN ANAHTARI GİRİŞİMCİLİK

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, girişimciliğin asıl, bireysel nedeninin "zengin olmak" olduğunu belirterek, "Zengin olmak istemeyen var mı aranızda? Bunun anahtarı girişimcilikte arkadaşlar" dedi.





## DOKU VE ORGAN BAĞIŞI

**Tüm gelişmiş dünya ülkelerinde olduğu gibi ülkemizde, Tedavisi sadece organ ve doku nakli ile mümkün olan hastalıklar önemli sağlık sorunlarından birini oluşturur.**

**Özellikle ileri derecede KALP, KARACİĞER ve BÖBREK yetersizliği olan bazı hastaları tedavi etmek Ya da konforlu bir yaşam olanağı sağlamak, ancak organ nakli ile mümkün olabilmektedir.**

Ülkemizde yaşamını makineye bağlanarak (dializ tedavisi) devam ettiren yaklaşık 50.000 böbrek hastası, organ nakli için sıra beklemekte ve her yıl bunlardan 6.000 kadarı organ bulanamadığı için hayatını kaybetmektedir.

Ülkemizde ileri teknolojiyi yakalamış, organ ve doku nakil merkezleri ve bu konuda deneyimli uzman hekimler olduğu halde yapılan organ nakli sayıları yetersiz kalmaktadır. Bu durumun en önemli nedenleri arasında halkımızın organ bağışı konusunda, duyarsızlığı ve bilgisizliği gelmektedir.

Sağlık Bakanlığı verilerine göre Avrupa ülkelerindeki organ bağışı oranı, yılda milyon nüfus başına; İspanya: 33.9, Amerika:17,8, Norveç :14.4, İngiltere:12.3, Almanya:13.8, Yunanistan:6.2, TÜRKİYE :2

### Organ ve doku bağışı nedir :

Kişi hayatta iken, serbest iradesi ile tıbben yaşamı sona erdikten sonra doku ve organlarının başka hastaların tedavisi için, hiçbir karşılık beklemeden, kullanılmasına izin verilmesine organ bağışı denir.

2238 sayılı "Organ ve Doku alınması, aklanması ve nakli, hakkındaki kanunda belirtildiği gibi: 18 yaşından büyük ve akli dengesi yerinde olan herkes organlarının tamamını veya bir bölümünü bağışlayabilir.

### Organ bağışında bulunmak isteyenler:

-Organ Nakil merkezleri

-İl sağlık müdürlüğü,ve

-Hastanelerde kurulmuş olan Organ Bağış Koodinatörlüğüne başvurabilirler. İki tanık huzurunda bir belge imzalıyarak Organ Bağış Belgesine sahip olurlar.

Bu belgeyi kişinin her zaman üzerinde taşıması gerekmektedir. Ancak Organ Bağış Belgesi tek başına yeterli değildir. Birinci derece yakınlarınızın izni olmadan organlarınız alınamaz. Bu nedenle bağışta bulunduğunuzu ailenizle paylaşmanız gerekmektedir. Bağış Belgesi sadece manevi baskı unsurudur. Ailenizin ikna olmasına, karar vermesine yardımcı olur.

### Kimler organ bağışında bulunamaz ?

-Hepatit (A-B-C)

-Ağır iltihabi hastalıklar

-Şeker Hastalığı

-Kanser

-Atmışbeş yaş üzeri kimselerden mecbur kalınmadıkça organ bağışı istenmez

### Organ nakli nedir?

Tedavisi mümkün olmayan hastalıklar nedeniyle görev yapamayacak derecede hasar gören

organların yerine, canlı veya ölüden alınan yeni, sağlam organın nakledilerek hastanın tedavi edilmesine organ nakli denir.

### Organ nakli kimlerden yapılır ?

-Canlı donör  
-Kadavra donör

**Canlı donör:** Organ nakli gereken hastanın eşi veya yakın akrabaları tarafından Ya da doku uyumu olan biri tarafından yapılan bağıştır.

-Böbrek ve  
-Karaciğer

**Kadavra donör:** Yoğun bakımda tedavisi devam ederken, geri dönüşümsüz beyin hasarı gelişmiş hastaların organlarının bağışlanmasıdır.

-Böbrek,  
-Karaciğer,  
-Pankreas,  
-Kalp,  
-Kalp kapakları,  
-Kornea





Tıp bugün "Ölüm ve Yaşamın" ayırımını tartışmasız yapabilmektedir. Eğer böyle olmasaydı organ nakli de olmazdı. Çünkü Tıpta en temel ilke her bireyin kendi yaşam hakkı olduğu gerçeğidir.

#### Beyin ölümü nedir?

Beyin fonksiyonlarının geri dönüşümsüz olarak kaybolmasıdır.

Beyin ölümü gerçekleşen kişide solunum ve dolaşım yoğun bakım koşullarında ventilatör gibi destek makinelerine bağlanarak sürdürülebilirken, beyin fonksiyonları yapay olarak sürdürülemez .

Bu nedenle beyin ölümü gerçekleştiğinde, kişi tıbben ölü kabul edilir. Beyin ölümü tanısı almış kişilerin hayata dönmesi mümkün değildir.

#### Beyin ölümüne kim karar verir?

Ülkemizde, diğer ülkelerdeki gibi 4 uzman hekim tarafından değerlendirme yapılarak beyin ölümü kararı verilir ve buna dair rapor hazırlanır (2238 sayılı Organ ve Doku Alınması, Saklanması ve Nakli Hakkındaki Kanun 11. ve 13. maddeleri) .

#### Beyin ölümü kurulu;

- Kardiyoloji,
- Nöroloji
- Beyin cerrahisi (nöroşirürjiyen)
- Anesteziyoloji ve reanimasyon uzmanlarından oluşmaktadır.

#### Bitkisel hayat nedir?

Bitkisel hayattaki hastaların solunumları devam eder. Beyin sapı sağlamdır. Beyin fonksiyonları azalmış yada, kısmen kaybolmuş olabilir. Ama tam anlamıyla ölüm oluşmamıştır. Bu hastalar aylarca yada yıllarca hareketsiz yaşamaya devam etmekte ve bazen de düşük bir olasılıkla iyileşerek normale dönebilmektedir.

Beyin ölümünü vazodaki çiçeğe, bitkisel hayatı ise saksıdaki çiçeğe benzetebiliriz. Vazodaki çiçek istesek de istemesek de birkaç gün sonra solacak ve kuruyacaktır. Oysaki saksıdaki çiçek suladığımız müddetçe solmayacaktır.



her bağış  
yeni bir  
hayat

Beyin ölümü kurulundaki dört uzman hekim kendi uzmanlık dallarında bilgi birikimlerini ve teknolojiyi kullanarak en küçük bir şüpheyi yer vermeyecek şekilde bu ayırımı yaparlar, beyin ölümü kararını onaylarlar ancak bundan sonra yoğun bakımda tedavi görmekte olan hastanın yakınlarından organ bağışı için izin istenir.

Beyin ölümü kararı alınmadan asla organ nakli düşünülmez ve gündeme getirilemez.

Organ bağışında bulunan kişinin evde, yolda ölmesi, trafik kazası veya bir afet sonrası ölü bulunması halinde organları nakil için kullanılamaz. yoğun bakım şartlarında tedavisi sürdürülürken beyin ölümünün oluşması şarttır

.Organların ancak ameliyathane ortamında ,genel anestezi desteğinde alınması ve uygun şartlarda organ nakil merkezine ulaştırılması gerekmektedir. Ameliyathane şartlarında yapılan organ çıkarılması sırasında son derece titiz çalışılır. Alınan organın zarar görmemesi ve organın alınan vucudun bütünlüğünün bozulmaması için azami dikkat gösterilir.

Ülkemizde organ bağışı konusunda duyarlılığı arttırmak ve bu konuda doğru bilgiye ulaşarak, yaşamını uygun bir organ bulma ümidi ile ızdırap içinde sürdüren binlerce genç insanın yüzünü güldürmek, onlara yaşam sevinci sağlamak, İnsan olarak hepimizin görevi olmalıdır. Ümidi yeşertmek elimizdedir.

**Hem kim bilebilir bir gün belki bize veya çok sevdiğimiz yakınımıza.....!**

Kuşadası Devlet Hastanesi Başhekimisi  
Uzman Dr. Selma ÖZCAN

Kuşadası Devlet Hastanesi Organ  
Bağış Koordinatörü  
Anestezi Uzmanı A. Salim DEVAMOĞLU







Av. BİRGÜL ÖNER

# FİKİR VE SANAT ESERLERİ KANUNU DEĞİŞİKLİKLERİ

5846 Sayılı Fikir ve Sanat Eserleri Kanunu ya da kısaca FSEK, Türkiye'de 5 Aralık 1951 tarihinde kabul edilmiş ve 13 Aralık 1951 tarihinde yürürlüğe girmiştir.

Kanun, bilgisayar programları dahil bilim ve edebiyat eserleri, müzik eserleri, güzel sanatlar eserleri ve sinema eserlerinden doğan hakları tanımlar ve güvence altına almaktadır.. Buna göre ilgililerin bu eserler dolayısıyla maddi ve manevi yetkileri doğmaktadır.

## 5846 Sayılı Fikir ve Sanat Eserleri Kanunu Düzenlemesi

**B**ağlantılı Hak Sahibi Fonogram Yapımcıları Meslek Birliği (MÜ-YAP) fonogram yapımcılarının bir araya gelerek oluşturduğu, 5846 sayılı Fikir ve Sanat Eserleri Kanunu' nun 42. maddesi gereğince kurulmuş olan bir meslek birliğidir. Odamızı ziyaret eden yetkililer ile yapılan toplantı neticesinde ;"Eser, İcra, Yapım ve Yayınların Kullanılması ve/veya İletilmesine İlişkin Usul ve Esaslar Hakkında Yönetmelik" uyarınca;

1. Türkiye Musiki Eserleri Sahipleri Meslek Birliği (MESAM), Müzikbir Bağlantılı Hak Sahibi Fonogram Yapımcıları Meslek Birliği (MÜZİKBİR), Bağlantılı Hak Sahibi Fonogram Yapımcıları Meslek Birliği (MÜYAP), Radyo Televizyon Yapımcıları Meslek Birliği (RATEM), Müzik Yorumcuları Birliği (MÜYORBİR) in 2011 yılı tarifelerini belirlediği belirtilerek ; tarifelerle ilgili alternatif tekliflerimizin ve tarifelere ilişkin görüş ve önerilerimizin bildirilmesi istenmiş ve Komitelerden alınan görüşler Odamız tarafından birliğe iletilmiştir.

Ayrıca Mü-Yap Bağlantılı Hak Sahibi Fonogram Yapımcıları Meslek Birliği Yetkilileri ile odamız öncülüğünde önümüzdeki günlerde bilgilendirme toplantısı yapılmasına karar verilmiştir.

Yönetmeliğin "Sertifika uygulamasının denetimi ve yaptırımlar" başlıklı 12. maddesinin 2. fıkrasında "Denetimler sonucu, alınması zorunlu sertifikaları olmaksızın faaliyet gösterdiği bir tutanakla tespit edilenlere mülki idare amirlerince, 30/03/2005 tarihli ve 5326 sayılı Kabahatler Kanununun 17'nci maddesinin ikinci fıkrası hükmü göz önünde bulundurularak, Kanunun EK 10'uncu maddesinin birinci fıkrasının (1) numaralı bendinde öngörülen idari para cezası verilir." Denilmektedir.

Söz konusu hüküm gereğince; idari para cezasının miktarının yüksekliği ve Sertifika Denetim Komisyonlarının denetimlerini sıklaştırdığı da göz önünde bulundurularak, sertifika alma yükümlülüğü bulunan esnaf ve sanatkarlarımızın mağduriyetlerinin önlenmesi amacıyla söz konusu Yönetmelik değişiklikleri üyelerimize duyurulmuştur.

5101 Sayılı Çeşitli Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına İlişkin Kanun ile yapılan değişiklikte Yasaya aykırı fillerin yaptırımları hüküm altına alınmıştır. Bu Kanuna aykırı olarak kasten;

1. Aralarında mevcut bir sözleşme olmasına rağmen bu sözleşme hükümlerine aykırı olarak bir eser veya işlenmelerinin kendi tarafından çoğaltılmış nüshalarını satan veya dağıtan kişiler hakkında, üç aydan iki yıla kadar hapis veya onmilyar liradan ellimilyar liraya kadar ağır para cezasına veya zararın ağırlığı dikkate alınarak her ikisine birden,

2. Hak sahibinin izni olmaksızın bir eseri ve çoğaltılmış nüshalarını, bu Kanunun 81 inci maddesinin yedinci fıkrasında sayılan yerlerde satan kişiler hakkında üç aydan iki yıla kadar hapis veya beşmilyar liradan ellimilyar liraya kadar ağır para cezasına veya zararın ağırlığı dikkate alınarak her ikisine birden,

3. Hak sahibinin izni olmaksızın;

a) Bir eseri herhangi bir şekilde işleyen,  
b) Bir eseri herhangi bir şekilde çoğaltan,  
c) Bir eseri herhangi bir şekilde yayan,  
d) Bir eserin nüshalarını yasal veya yasal olmayan yollardan ülkeye sokan ve her ne şekilde olursa olsun ticaret konusu yapan,





e) Bir eseri topluma açık yerlerde gösteren veya temsil eden, bu gösterimi düzenleyen veya dijital iletim de dahil olmak üzere her nevi işaret, ses ve/veya görüntü iletimine yarayan araçlarla yayan veya yayımına aracılık eden, Kişiler hakkında iki yıldan dört yıla kadar hapis veya ellimilyar liradan yüzellimilyar liraya kadar ağır para cezasına veya zararın ağırlığı dikkate alınarak her ikisine birden hükmolunur.

71, 72, 73 ve 80 inci maddelerde sayılan suçlardan dolayı soruşturma şikâyetine bağlıdır. Şikâyet üzerine hak sahiplerinin haklarını kanıtlayan belge ve/veya nüshaları Cumhuriyet savcılığına sunmaları halinde kamu davası açılır. Altı ay içinde bu belge ve/veya nüshaların sunulmaması halinde takipsizlik kararı verilir, bu Kanunun 76. madde hükümleri saklıdır. Bu madde hükümlerinin uygulanmasında 1412 sayılı Ceza Muhakemeleri Usulü Kanununun 344 üncü maddesinin birinci fıkrasının (8) numaralı bendi uygulanmaz.

Eser sahiplerinin, eser sahiplerinin hakları ile bağlantılı hak sahiplerinin veya diğer hak sahiplerinin haklarının ihlâli halinde, şikâyetle selahiyeti olanların başvurusu üzerine, tecavüzün gerçekleştiği veya sonuçlarının meydana geldiği yerin Cumhuriyet savcısı, yetkili mahkemeden usulsüz çoğaltılmış nüsha veya yayınlara el konulmasını, bunların imha edilmesini, bu konuda kullanılan teknik araçların mühürlenmesini, satışını ve usulsüz çoğaltımın gerçekleştirildiği yerin kapatılmasını talep edebilir.

Tekerrür üzerine verilen hapis cezası ertelenemez ve para cezasına veya tedbire çevrilemez. Bu Kanunda belirtilen suçlara, unsurlarını taşıması halinde 4422 sayılı Çıkar Amaçlı Suç Örgütleriyle Mücadele Kanununun ilgili hükümleri uygulanır.

Para cezasının, tutanağın tebliği tarihinden itibaren on gün içinde ödenmesi gerekir. On gün içinde ödenmeyen cezalar iki katına çıkar ve ödeme süresi on gün daha uzar, bu süre içinde de ödenmeyen cezalar üç katına çıkar. Cezanın ödenmiş olması, yükümlülükleri ortadan kaldırmaz. Bu maddeye göre verilen para cezaları 6183 sayılı Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun hükümleri uyarınca tahsil edilir. Para cezaları ilgililere usulüne göre tebliğ edilir.

Bu para cezalarına karşı tebliğ tarihinden itibaren on gün içinde yetkili idare mahkemesine itiraz edilebilir. İtiraz üzerine işlemler durmaz. Mahkemenin itiraz üzerine verdiği kararlar kesindir. İtiraz, zorunlu görülmeyen hallerde evrak üzerinde inceleme yapılarak ve kısa sürede sonuçlandırılır.

**Karşılıksız çek keşide suçu ile ilgili davalar ve fiilleri giderek artış gösterdiği bu günlerde 5941 sayılı Çek kanununda değişiklik yapılması için bir kanun tasarısı TBMM adalet komisyonuna sunuldu,.**

Bilindiği gibi, yürürlükteki 5941 Sayılı Çek Kanunu'nda çekle ilgili olarak karşılıksız işlemi yapılmasına sebebiyet verme fiili, adli para cezası ve güvenlik tedbiri yaptırımlarını getiren bir suç olarak düzenlenmiş, şikayetten vazgeçme veya ödeme durumunda davanın tüm sonuçları ile ortadan kaldırılacağı düzenlenmiştir.

Çekle ilgili davalar, 2010 yılsonu itibariyle tespit edilmiştir. 2010 yılında sadece karşılıksız çek nedeniyle 250.302 dava açılmış ve bunların 224.986'sı mahkumiyetle sonuçlanmıştır. Ceza mahkemelerinde açılan yaklaşık 3.5 milyon davanın ise, yüzde 12'si çekle ilgili davalardan oluşmaktadır.

Yargının çözümde zorlandığı bir fiilin çözümünde zorluklar yaşanmaya devam etmekle birlikte mağdur sayısı her geçen gün artış göstermektedir. Bu nedenle Adalet Bakanlığı'nın karşılıksız çek düzenlemeyi suç olmaktan çıkaran ve hapis cezasını kaldıran Yasa tasarısı ile ilgili çalışma tamamlanmıştır.

#### 5941 Sayılı çek kanununda değişiklik öngören tasarıda;

1- Bankaların çek başına ödeme yükümlülüğü miktar ve tutar olarak arttırılması öngörülmektedir.

2- Kanunun 5'inci maddesi değiştirilerek karşılıksız çek keşide etme fiili tamamen suç olmaktan çıkarılmakta, karşılıksız çek düzenleyen, adına karşılıksız çek düzenlenen ve ileri düzenleme tarihi çek üzerinde yazılı tarihe göre kanuni ibraz süresi içinde ibrazında karşılığını bankada bulundurmayan gerçek veya tüzel kişi hakkında, hamilin şikayeti üzerine Cumhuriyet savcılığının talebi ile Sulh Ceza Hakimi tarafından karşılıksız çıkan her bir çekle ilgili bir koruma tedbiri olarak, çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı kararı verileceği öngörülmektedir.

3- Dolayısıyla 5941 sayılı kanunun 5 inci maddesinde yer alan adli para cezası ve buna bağlı TCK 50 maddesi hükmünce olası hapsen tazyik durumu ortadan tamamen kaldırılmakla birlikte artık karşılıksız çek keşide etmek suç teşkil eden bir fiil olmaktan çıkarılması öngörülmüştür.

4- 5941 sayılı kanunun 5 inci maddesinde yapılması düşünülen değişikliğe paralel olarak etkin pişmanlıkla ilgili 6. maddesi de yeniden düzenlenmiştir.

5- 5941 sayılı kanunun 7. maddesinin başlığı 5. maddede yapılan değişiklik doğrultusunda " ceza hükümleri " olarak değiştirilmesi öngörülmüştür.

6- Üzerinde yazılı düzenleme tarihinden önce çekin ödenmek için bankaya ibrazının geçersizliği 31/12/2011 tarihi olarak öngörülmüştür.

Yukarıda açıklandığı üzere yapılması düşünülen değişiklikler sonucunda karşılıksız çek düzenleme fiili tamamen suç olmaktan çıkarılması düşünülmüştür. Ancak çekin daha güvenilir bir ödeme aracı olmasının yanı sıra bu itibarının korunması bakımından bankalara daha ağır yükümlülükler getirilmiştir. Bankalar (A) (B) ve (C) olmak üzere üçlü gruptan oluşan çeklerin her bir yaprağı için 5.000.-TL tutarında ödeme yükümlülüğü altına alınmak istenmesi ile çek müşterilerinden gerektiğinde teminat isteyebilecektir.

Tasarının komisyondan geçmesi ile Mecliste onaylanması durumunda yargıda bekleyen dosyalar tüm sonuçları ile düşürülecek, karşılıksız çek fiilinden hüküm giyenlerin bu hükümlerden yararlanması söz konusu olacaktır.





### BeoSound 5 Encore

Dünyanın en iyi high-end ses ve görüntü sistemleri markası Bang & Olufsen, birbirinden özel ürünleriyle lükse yeni bir boyut kazandırıyor.

Seksen yılı aşkın süredir, içindeki tasarım aşkını yüksek kalite anlayışı ile buluşturan Bang & Olufsen, yeni yılda da gözlere ve kulaklara eşsiz bir ziyafet sunmaya devam ediyor. Danimarkalı teknoloji devi Bang & Olufsen, 2012 yılı için hazırladığı yepyeni koleksiyonuyla sevdiklerini mutlu etmek isteyenlere muhteşem alternatifler sunuyor. İster dijital dahisi çocuklar ister tasarım meraklıları isterse de hayatın incelikleri konusunda zevk sahibi olanlar, Bang & Olufsen'in yeni koleksiyonunda kendilerinden bir parça bulabilecek.

Dijital müzik hazinesi; BeoSound 5 Encore  
Bang & Olufsen'in yeni tak ve oynat dijital müzik sistemi BeoSound 5 Encore, herhangi bir USB, kablosuz avuç içi



cihazı, sabit disk ve bilgisayardan dijital müzik koleksiyonunuza erişim imkanı sağlıyor. 13 binden fazla internet radyo istasyonuna bağlanmayı sağlayan BeoSound 5 Encore, dijital müzik kitaplığınızda ve dosyalarınızı düzenlemeniz için ideal bir platform sunuyor.

Bang & Olufsen'in patentli MOTS algoritmasını içinde barındıran BeoSound 5 Encore, müzik listenizden parça seçiminize dayalı olarak benzer şarkılara otomatik olarak belirleyebiliyor.

### LG'den titremeyen 3D Dizüstü !

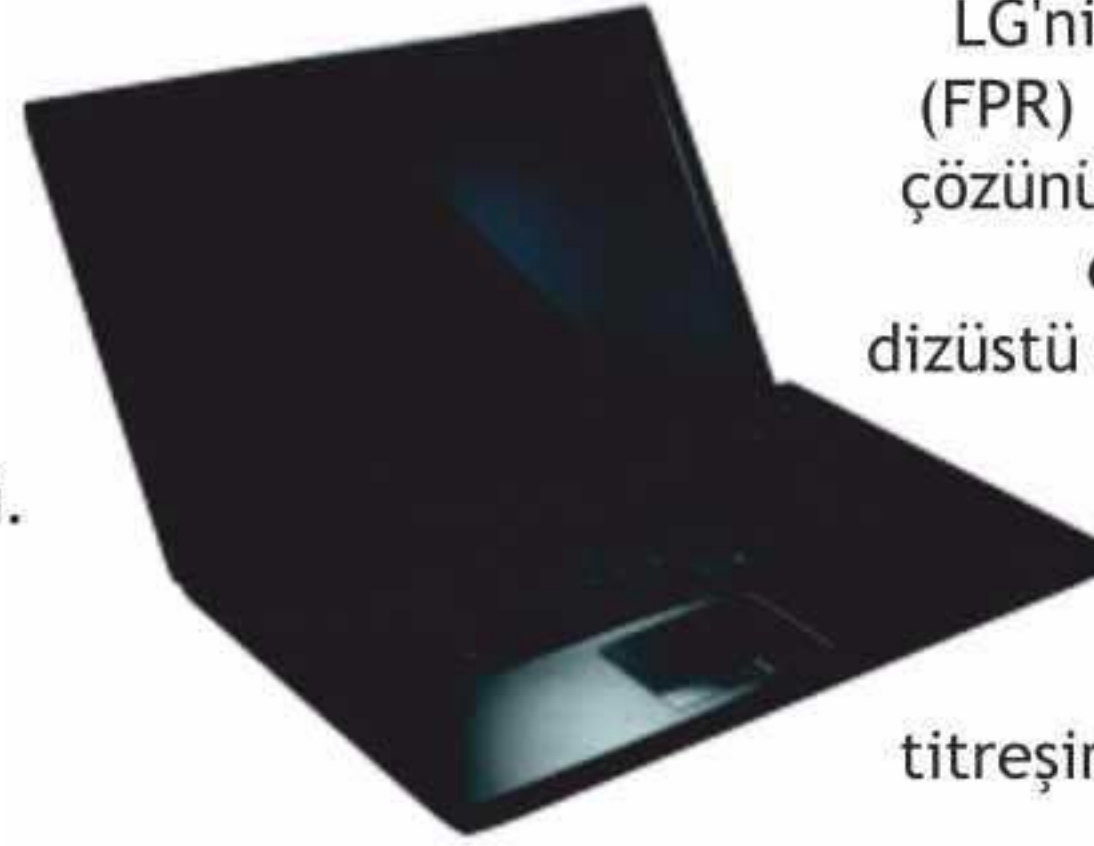
LG'nin yeni 3 boyutlu dizüstü bilgisayar, 3D ekranlardaki önemli bir sorunu ortadan kaldırıyor!

LG Electronics, yeni nesil 3D dizüstü bilgisayar A530'un titremeyen ekranı ile teknik, güvenlik ve sertifika servisleri veren Avrupa'nın en büyük sertifika kuruluşu TÜV Rheinland tarafından sertifika almaya layık görüldü.

TÜV, LG A530 dizüstü bilgisayara "Titremeyen ekrana sahip ilk 3D bilgisayar" sertifikası verdi.

TÜV Rheinland'dan yapılan açıklamada, pazardaki diğer bütün 3D dizüstü bilgisayarlarda titreşim probleminin yaşandığına dikkat çekildi ve LG A530 bilgisayara bu sertifika verilmeden önce cihazın uzun süreli testlere tabi tutulduğu belirtildi.

Titreşim, kullanıcıları özellikle uzun süre ekrana baktıktan sonra rahatsız etmeye başlayan bir sorun.



LG'nin, Film Patterned Retarder (FPR) patentli Full HD 1920x1080 çözünürlüklü ekranında, görseller diğer shutter gözlük tipi 3D dizüstü bilgisayarlarda olduğundan daha net görünüyor.

Çünkü görüntüler FPR teknolojisi sayesinde titreşimsiz, bulanıklık ve kararma olmadan izlenebiliyor.

Ayrıca hafif, pilsiz, baş ağrısı yapmayan ve hesaplı gözlükler kullanıcıya ekstra değer katıyor.

Böylece kullanıcılar oyun oynarken, film izlerken ya da fotoğraflara bakarken daha fazla keyif alıyor.



### Avuç içine sığan projektör

Dell'in dizüstü bilgisayar çantasına yerleştirilebilecek kadar küçük projeksiyon cihazı, sık seyahat eden profesyonellerin tercih edebileceği bir ürün.

Yalnızca 360 gram ağırlığındaki bu projeksiyon cihazı, 10.4 cm x 10.5 cm x 3.65 cm ölçülerıyla avuç içinden bile küçük. VGA, HDMI ve USB girişlerine sahip olan bu küçük projeksiyon cihazının 1 GB dahili Flash belleği de var. 1280x800 ekran çözünürlüğü ve 720p HD video oynatma özelliğine sahip bu ultra mobil projektör, ev ve ofis sunumları için oldukça ideal.



### Trafikte uzay çağı

Amerika'da faaliyet gösteren Lit Motors adlı şirket, trafikte dengeleri değiştirebilecek bir konsept araç üretti.

Şirket, motosikletin kolaylıklarından faydalanmak isteyen ancak güvenli sürüşten vazgeçmek istemeyenler için iki teker üstünde her zaman dengede durabilen bir motosiklet hayalini hayata geçirdi.

Şirketin Genel Müdürü Dan Kim, "Motosikleti yeniden icat edeceğim" diyerek işe başladığını söylüyor. Elektrikle çalışan, bilim kurgu filmlerinden çıkmış gibi görünen motosikletin adı C1

C1, uzaktan bakınca akla önce bir motosikleti getiriyor. Ancak iki tekerli olmasının dışında motora benzer pek bir yanı yok. Bir otomobili andıran, tıpkı bir otomobil gibi bir direksiyonu ve göstergeleri olan bir araç bu.

C1'i farklı kılan ise denge sistemi. Şirket yetkilileri herhangi bir yan ayağa ya da 3'üncü tekere ihtiyaç duymadan dik durabildiğini söylüyor C1'in. Yandan çarpılsa da devrilmediği belirtiliyor.



Yani araç, her şartta akslar arasındaki denge dağıtımını sayesinde ayakta kalabiliyor. Bunu sağlayan şey motorda bir "gyroscope" (Cirooskop) kullanılmış olması.

Motosikleti yaratan Dan Kim, "Motor üreticileri güvenli motor üretmeyi hiç denemiyorlar. Ben, bunu yapmak istedim" diyor. Şirketin internet sitesinde de bu durum şöyle açıklanıyor: "Bu model motosikletin verdiği özgürlük hissi ve avantajıyla, bir arabanın verebileceği güvenlik ve rahatlığı birleştiriyor."

### Nokia'dan ilginç telefon

Nokia bükülerek kullanılabilen arayüze sahip, ilginç telefonunu tanıttı. Altı yeni akıllı telefonun tanıtıldığı Dünya Nokia Konferansı gerçekleşti. Asha serisinden 4 telefon ayrıca Windows Phone Mango işletim sistemi kullanan Lumia 710 ve 800 görücüye çıktı. Etkinliğin ilerleyen saatlerinde Nokia'nın henüz yalnızca prototipini geliştirdiği ilginç bir telefon daha ortaya çıktı: Bükülerek kullanılabilen bir akıllı telefon.

Telefonun arayüzünü kullanmak için sağ, sol ve ortasından bükmek gerekiyor. Fotoğraflar arası için geçiş için sağdan ya da soldan bükmek gerekiyor. Fotoğrafa tıklamak ya da yakınlaştırmak için içeri doğru bükülüyor. Görüntüyü uzaklaştırmak içinse dışa bükme hareketi uygulanıyor.

Nokia, cihazın nasıl çalıştığıyla ilgili şimdilik sessiz kalmayı tercih ediyor. Bilinen tek şey; gerçek Oled ekran kullanıldığı. Bükülebilen telefonların ne zaman piyasaya sürüleceğine dair bir bilgi bulunmuyor. Böyle bir cihazda araba yarışı gibi mobil oyunları oynamak oldukça ilginç olabilir.



### En basit telefon John's phone

Her türlü marifete sahip yeni nesil cep telefonlarına karşı, aramaktan başka hiçbir özelliği bulunmayan cep telefonu üretildi. Bu telefonla, internete girilemediği, oyun onanamadığı, fotoğraf çekilemediği ve daha bir sürü şey yapılamadığı gibi, mesaj bile atılamıyor.

"John's Phone" adı verilen telefon sadece bir telefonun asli işlevini yerine getiriyor: arama yapmak. Dümdüz bir görünüme sahip, üzerindeki butonları kocaman olan, adeta bir oyuncağa benzeyen cep telefonu, adını Hollandalı tasarımcısı John Doe'dan aldı.

5 değişik renkte ve modelde seçenekleri olan telefonun, teknoloji fobisinden muzdarip olanlarla, ilk kez telefonla tanışan çocuklar arasında ilgi çekmesi bekleniyor.

Telefonun adres defteri bile eski model: Arkasındaki bir kapağın altına saklanan kağıt-kaleminden ibaret





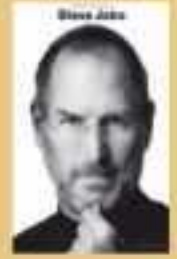
# Kitap Okudukça, İnsan Okudukça Güzel... Ben kitap okumaya gidiyorum...

## Kuşadası'nda ayın en çok satılan kitapları



### GİZLİ ANLARIN YOLCUSU

Ayşe Kulin / Everest Yayınları



### STEVE JOBS

Walter Isaacson / Domingo Yayınları



### CELLATBAŞI

Erk Acarer / Sayfa 6



### AŞKIN GÖZYAŞLARI-3 Kimya Hatun

Sinan Yağmur / Karatay Yayınları



### İKİNCİ CAHİLLİKLER KİTABI

John Llyod / Ntv Yayınları



### SUSKUN

Gökhan Karadağ / Alfa Yayıncılık



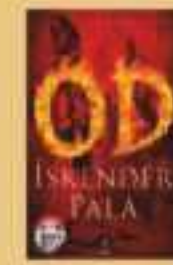
### PARGALI ve HATİCE

Demet Altınyeleklioğlu / Artemis Yayıncılık



### SESSİZLİK

Becca Fitzpatrick / Pegasus Yayınları



### OD

İskender Pala / Kapı Yayınları



### BİR ÇİFT AYAKKABI

Sunay Akın / İşbankası Yayınları



### KÜÇÜK MUCİZELER DÜKKANI

Debbie Macomber / Martı Yayınları



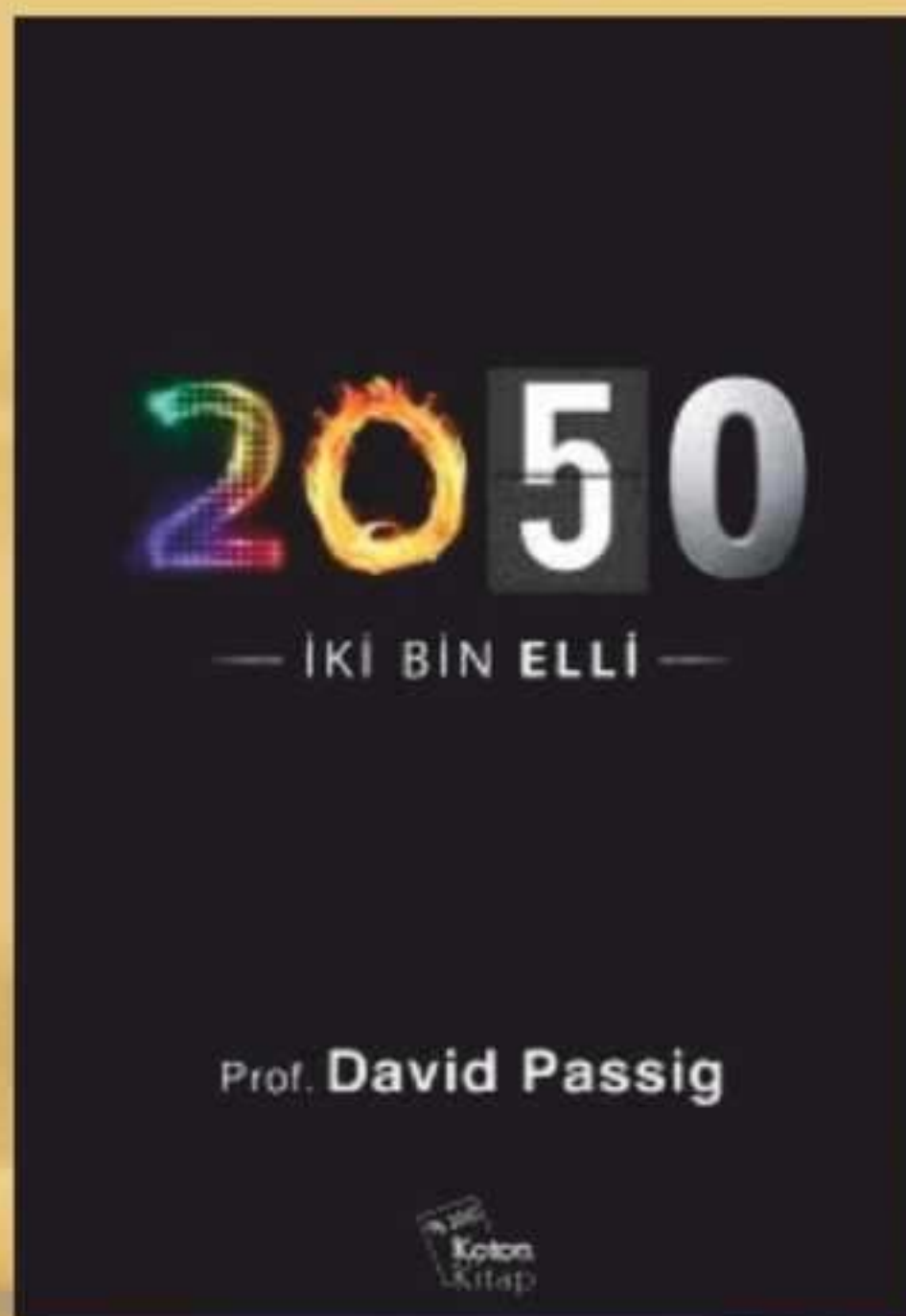
### EV KURALLARI

Judi Picoult / April Yayıncılık

## Bir Kitap Bir Yorum...

Kaynak: İnsan Okur Kitabevi

Serkan TAŞDELEN



### 2050-İKİ BİN ELLİ / Prof. David Passig / Koton Kitap / 387 s.

Yeni yüzyılın ortalarında Dünya'yı neler bekliyor? Önümüzdeki 40 yılda hangi teknolojik gelişmeler yaşanacak? Dünya nüfusu nasıl değişecek? Yeni güç dengeleri ne olacak? Türkiye 'süpergüç'lüğe soyunacak mı? Ticarette kimler başarılı olacak? Hangi yeni enerji kaynakları kullanılacak?

Bütün bu soruların ve fazlasının cevabı Ekim ayının ilk günlerinde raflardaki yerini alan 2050'de...

Dünyaca ünlü gelecek bilimci Prof. David Passig'in yeni kitabı 2050, geleceğin alacağı şekli bilimsel yöntemlerle inceleyip akıl almaz sonuçlara varan etkileyici bir kitap.

Birbirinden önemli dünya liderlerinin sıklıkla danıştığı Passig'in Türkiye baskısı için özel bir önsözle kaleme aldığı 2050'yi geleceğe kafa yoran herkes zevkle okuyacak. "Uzun vadeli düşünce insanı hata yapmaktan tabii ki alıkoymaz, ama insanın içinde bulunduğu dünyayı anlaması, kişileri istenmeyen çukurlara düşmekten kurtarabilir.

Daha da önemlisi, bir daha ele geçmeyecek olanakları yakalamalarını sağlayabilir." 2050'nin çıkış noktası özetle bu... İçinde bahsettiklerine gelince; yeni dünya dengelerinden henüz bulunmamış enerji kaynaklarına, 10 yıl gibi kısa sürede Türkiye'nin de içinde yer alacağı yeni savaşlardan, geleceğin aile yapısına kadar birçok akıllamaz öngörü bu kitapta yer alıyor. Bugünün istatistiksel gerçeklerini analitik bir yöntem içinde değerlendiren bilim adamı Passig'in geleceğe yönelik tahminleri insanı hem şaşırtıyor hem de düşündürüyor. Ana uzmanlık alanı 'ileride teknolojinin geleceği nokta, bunun dünya ve hayata etkisi' olan Passig, 2050 adlı kitabı ile bugüne kadar gerçekleşmiş onlarca öngörüsüne yenilerini ekleyecek.





# Bir İsim... Bir Hayat...

## Lev Tolstoy

Lev Nikolayeviç Tolstoy  
1828 -1910  
Rus Yazar

9 Eylül 1828'de Rusya Yasnaya Polyana'da doğdu. 20 Kasım 1910'da Astopova'da yaşamını yitirdi. Asıl ismi Lev Nikolayeviç Tolstoy. Soylu, tanınmış bir ailenin çocuğuydu. Babası konttu. Kendisinin de kont unvanı vardı. Çocuk yaşta anne-babasını yitirdi. Akrabalarının yanında yetişti. Bir süre Kazan Üniversitesi'nde öğrenim gördü. Ama Çarlık yönetimine karşı büyük tiksinti duyuyordu. Okulu bırakıp doğduğu topraklara Yasnaya Polyana'ya döndü.

Topraklarını yönetti, kendini yetiştirmeye çalıştı. Daha sonra Moskova ve Petersburg'un hareketli ortamını tercih etti. 1851'de Kafkaslar'da asker olan kardeşi Nikolay'ın yanına gitti. Ertesi yıl orduya katıldı. İlk kitabı Detstvo'yu (Çocukluk) 1852'de yazdı. Kırım Savaşı'ndan sonra ordudan ayrıldı.

1857'de Fransa, İsviçre ve Almanya'yı kapsayan bir geziye çıktı. Dönüşte köylülerin eğitimine ağırlık verdi. 1860-1861 arasında bir Avrupa gezisi daha yaptı. Çeşitli ülkelerdeki eğitim sistemlerini inceledi.

Ülkesine dönüşte bir eğitim dergisi ve basit, anlaşılır ders kitapları yayımladı. Sonraki 15 yılı mutlu bir aile babası olarak geçirdi. Topraklarını yönetti, tam 13 çocuk babası oldu. Anna Karenina (1875), Savaş ve Barış'ı (1865) bu dönemde yazdı

Dünya edebiyatının en büyük romanlarından Savaş ve Barış'ın yazımını 7 yıl sürdü. Anna Karenina'yı bitirden sonra bunalıma girdi. İntiharın eşiğinden döndü. 1900'lerden sonra zamanının büyük bölümünü dini düşüncelere ayırdı.

Bir tür Hristiyan anarşizmi savunduğu için 1901'de kilise tarafından aforoz edildi. Öyküler, çocuk kitapları, tiyatro oyunları yazdı. Ölümü ıssız bir tren istasyonunda zatürreeden oldu. Bugün dünyanın bütün dillerinde en çok okunan, en çok beğenilen yazarlardan biri.

turkceciler.com'dan alınmıştır.





## KUŞADASI ADÜ TURİZM İŞLETMECİLİĞİ ve OTELCİLİK YÜKSEK OKULU UYGULAMALI ve TEORİK DERSLİKLERİ AÇILDI

Kültür ve Turizm Bakanı Ertuğrul Günay, geçen yıl eğitime başlayan Adnan Menderes Üniversitesi Kuşadası Turizm İşletmeciliği ve Otelcilik Yüksekokulu Gregory Michael Kiez Uygulamalı ve Teorik Dersliklerinin resmi açılış törenine katılmak için Kuşadası'na geldi.

Açılışa Bakan Günay'ın yanı sıra , protokol, daire amirleri, okulun öğretim görevlileri ve öğrenciler katıldı.



## PANEL ÖNCESİ KOKTEYL

Odamızın 25 Kasım'da düzenlediği "Kadına Yönelik Şiddet, Nedenleri ve Çözüm Önerileri" konulu panel öncesi kokteyle ilgi yoğunluğuydu.

Paneli dinlemeye gelen konuklar, ayrıca çok ilgi gösterdikleri panelistlerle fotoğraf çektirmeyi de ihmal etmediler.



## SEA LIGHT'TAN HAYAT MUSİKİDİR

Sealight Otel tarafından her ayın son Pazar günü düzenlenen "Hayat Musikidir" konserleri kapsamındaki caz konseri dinleyiciler tarafından büyük alkış aldı.

Önder Focan&Meltem Ege Quartet, verdikleri konser sonunda unutulmaz dakikalar yaşattıkları Kuşadalılar tarafından ayakta alkışlandı.



## ÖĞRETMENLER GÜNÜ KUTLANDI

Tüm Türkiye'de olduğu gibi Kuşadası'nda da 24 Kasım Öğretmenler Günü törenlerle kutlandı. Yönetim Kurulu Başkanı Serdar Akdoğan Öğretmenler Günü dolayısıyla yayınladığı mesajında; sevgi, emek ve özveri ile yeni nesillere rehberlik eden tüm öğretmenlerimizin 24 Kasım Öğretmenler Günü'nü kutlarım. Dedi.





# 4 MEVSİM TEK KLİMA

K-KARTINA  
12 TAKSİT  
İMKANI

PEŞİN  
ÖDEMELERDE  
ÖZEL  
İNDİRİMLER



## DAIKIN

|                |                                 |                     |          |
|----------------|---------------------------------|---------------------|----------|
| FTX25JV DAIKIN | İNVERTER DUVAR TİPİ SPLIT KLİMA | <del>2.550</del> TL | 2.100 TL |
| FTX35JV DAIKIN | İNVERTER DUVAR TİPİ SPLIT KLİMA | <del>2.850</del> TL | 2.350 TL |
| FTX50GV DAIKIN | İNVERTER DUVAR TİPİ SPLIT KLİMA | <del>4.900</del> TL | 4.200 TL |
| FTX60GV DAIKIN | İNVERTER DUVAR TİPİ SPLIT KLİMA | <del>5.165</del> TL | 4.400 TL |
| FTX71GV DAIKIN | İNVERTER DUVAR TİPİ SPLIT KLİMA | <del>6.200</del> TL | 5.250 TL |



FUJITSU

NOBO

SAMSUNG

HITACHI

zibro

Panasonic

MDV

DIAMOND  
ELECTRIC  
Air Conditioners

atherma

Amana

FUJITHERMA

Merkez

İnönü Bulvarı No: 83 / C Kuşadası/AYDIN • 0 256 613 05 57  
0 532 521 15 40

kıpa  
A.V.M. Şube

Söke Yolu Üzeri 5. km Kuşadası/AYDIN • 0 256 622 07 17



**ARALIK****Beyanname  
Verme Tarihi****Son Ödeme  
Tarihi****BSMV Beyannamesi Verme ve Ödeme****15 Aralık****Damga Vergisi, Gelir Vergisi****23 Aralık****26 Aralık****Katma Değer Vergisi Beyanname****23 Aralık****26 Aralık****Sosyal Sigorta Bağ-Kur Primleri****28 Aralık****OCAK****Beyanname  
Verme Tarihi****Son Ödeme  
Tarihi****BSMV Beyanname Verme ve Ödeme****17 Ocak****Damga Vergisi, Gelir Vergisi****24 Ocak****26 Ocak****Sosyal Sigorta, Bağ-Kur Primleri****24 Ocak****26 Ocak****Motorlu Taşıtlar Vergisi 1. Taksit****31 Ocak****Acil Telefonlar**

|                               |            |                             |            |
|-------------------------------|------------|-----------------------------|------------|
| <b>Yangın İhbar</b>           | <b>110</b> | <b>Orman Yangını İhbar</b>  | <b>177</b> |
| <b>Sihhi İmdat</b>            | <b>112</b> | <b>Sahil Güvenlik</b>       | <b>158</b> |
| <b>Alo Zabıta Servisi</b>     | <b>153</b> | <b>Tedaş Elektrik Arıza</b> | <b>186</b> |
| <b>Polis İmdat Servisi</b>    | <b>155</b> |                             |            |
| <b>Jandarma İmdat Servisi</b> | <b>156</b> |                             |            |



# BLUE HILL

## RESIDENCE



**29.000 €** 'DAN BAŞLAYAN  
FİYATLARLA

[www.bluehillkusadasi.com](http://www.bluehillkusadasi.com)

**krbek**  
CONSTRUCTION

Yurtdışı Satış Ofisi

**Tel: 0031648170053**



**EMPA**

Yurtiçi Satış Ofisi

**Tel: 0 256 614 73 11**



# Turizm Sektörü Destek Paketi

Daha verimli bir turizm sezonu için.



## Turizm Sektörü Destek Paketi

- Turizm Sektörü İşletme Kredisi
- Turizm Sektörü Yatırım Kredisi
- İşyeri Kredileri
- Üye İşyeri Anlaşmaları
- Şirket Kredi Kartı Kredisi
- Kredili Ticari Mevduat Hesabı
- Teminat Mektubu Kredisi
- Leasing Garantisi Kredisi
- Döviz Endeksli Çek İştirak Kredisi
- TL Çek İskontosu/İştirak Kredisi
- Ticari Taşıt ve Filo Kredisi
- Turistik Tesis Sigortası
- Nakit Yönetimi Ürünleri
  - Çoklu Havale-EFT
  - Düzenli Ödeme Sistemi
  - Muhasebe Yönetimi

Tüm kredi çeşitlerinde firma ve kefilleri için son karar Bankamız tarafından verilecektir. Bankamız kredi talebini reddetme ya da gerekli gördüğü takdirde farklı şartlarla kredi tahsis etme ve kredi tahsisi için ilave teminat talep etme hakkına sahiptir.

**Türkiye İş Bankası A.Ş.**  
**Çarşı - Kuşadası Şubesi**

Camikebir Mah. Sabucalı Sok. No: 24 Kuşadası - Aydın

**Özgen Erzaim Demir**  
Tel: (0256) 612 24 22

**Mehmet Toruntay**  
Tel: (0256) 612 80 79 - Dahili: 121

