

KUŞADASI güvercin

ÜCRETSİZDİR



KUTO
Kuşadası Ticaret Odası
Chamber of Commerce

KUŞADASI TİCARET ODASI DERGİSİ
Sayı: 7 KASIM - ARALIK 2010

**ODAMIZ AKREDİTASYON
SÜRECİNİ TAMAMLADI**

YÜZYILLIK UNUTULMUŞLUKTAN SONRA

Tralleis Kazıları

TUFAN DİNARLI'NIN OBJEKTİFİNDEN

Pamuk İnsanları

1 KUŞADASI
güvercin
. Yaşını Kutluyor!



Farkınızı Hissedin...



Bölgenin En Büyüğü Farklı Modelleri, Mobilya Tasarımları ve
Üstün Kalitesiyle Hizmetinizde...



Süleyman Demirel Bulvarı A-Plus İşmerkezi
No: 98 Kuşadası / AYDIN
T : 0 256 622 10 00

Fatura Vizyon

Yetkili Ödeme Noktası

Türkiye genelindeki 350'ye yakın ödeme noktasından sonra artık,
KUŞADASI'nda da hizmetinizde...

Üstelik banka altyapısı güvencesi ve teminatıyla ilk ve tek...



Tüm Faturavizyon Bayileri
Türkiye Finans Katılım Bankası
İnternet Şubesi Altyapısını
kullanmaktadır.



Tüm fatura işlemlerinizi sıra
beklemeden, vezne vezne
dolaşmadan, tek bir vezne altında,
üstelik sadece 1 TL karşılığında
online olarak gerçekleştirebilirsiniz.

İletişim: Çağrı Rifat KALE
Tel - Faks: 0256 614 14 34
Muammer Ülgen Sok. No: 7/B
(Sönmez Sürücü Kursu Karşısı)
www.faturavizyon.com

www.faturavizyon.com

TELEFON
İNTERNET

GSM
ELEKTRİK
SU

KABLOLU TV
DIGITURK

TRAFİK CEZASI

SSK ve BAĞKUR PRİMLERİ
VERGİ

TÜM KREDİ KARTI BORÇLARI

Yararlanabileceğiniz diğer hizmetler;

Online Uçak Bileti Temini 
(THY, Sun Express, Onur Air, Pegasus)

Metro Turizm Otobüs Bileti 

TTNet ADSL ve Telefon Hattı Başvurusu
Biri ADSL Başvurusu 
Smile ADSL 

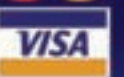
Digiturk Başvurusu 

GSM Kart ve Parça Kontör Satışı

CallShop (Ucuz telefon Görüşmesi) 

Exper Bilgisayar Satışı 

Günü geçmiş faturalarınız dahil tüm
ödemelerinizi kredi kartı ile yapabilirsiniz.



Faturanız bizim, zamanınız sizin olsun!

KUŞADASI guvercin

KUŞADASI TİCARET ODASI DERGİSİ
KASIM ARALIK 2010 SAYI 7



Sahibi

Kuşadası Ticaret Odası
Yönetim Kurulu Adına
SERDAR AKDOĞAN

Genel Yayın Yönetmeni
TOLGA ERDEM

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
BÜLENT BAKYAZ

Yayın Kurulu

Nejad Özalp
Mustafa Oğuzkaan
Mahmut Öztaş
Sefa Zengin
Namık Kemal Daylan
Haydar Erbay
Mehmet Çavuşoğlu
Murat Boranalp

Yayın Türü

Yerel, Süreli, Aylık

Tasarım Ve Uygulama

Grafikada Reklam
Kemal Arıkan Caddesi Paşa Han
Kat:2 No:208 Kuşadası
Tel: (256) 614 29 49

Kapak Fotoğrafı

Tufan Dinarlı

Reklam Rezervasyon

0 256 614 29 49
0543 592 67 90

Hukuk Danışmanı

AV. Birgül ÖNER

Basıldığı Yer

Işık Ofset Etiket ve Ambalaj Sanayi
1203/5 Sok. No:1 - 38/B Büyük Çarşı
Gıda Çarşısı - Yenişehir - İzmir
0232 469 55 06

Basıldığı Tarih

Kasım 2010

Kuşadası Güvercinde yer alan yazılar aksi belirtilmedikçe KUTO'nun resmi görüşünü yansıtmaz. İmzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlara aittir. Reklamlar reklam veren şirketlerin sorumluluğundadır. Dergimizdeki yazılar kaynak gösterilerek kullanılabilir. Dergide yer alan bazı haberler konu ile ilgili sitelerden alıntı yapılarak kullanılmıştır.

Tüm üyelerimizin adreslerine ücretsiz olarak ulaştırılan Kuşadası GüvercinDergisi, 3000 adet basılmaktadır.



46

16

EGE'NİN YALNIZ İSTASYONLARI

Levent Vardar'ın kaleminden, yıllar önce demir ağlarla örülen bir coğrafyanın gezi notları...

ZEYTİN

Akdeniz efsanelerinin hayat ağacı

28

34

AYŞİN GEMALMAZ

Yıldız Fener Spor Kulübü Erkek Voleybol Takımının Zarif Antrenörü

TRALLEIS KAZILARI

Yrd. Doç. Dr. Rafet DİNÇ anlatıyor.

36

42

ALİ ALKIŞ

İnsan sağlığı ve sosyal sorumluluk projelerine adanmış bir hayat

PAMUK İNSANLARI

Fotoğraf sanatçısı
Tufan Dinarlı ve
"Fotoğraflarla Pamuk Belgeseli"

46



Değirmen RESTAURANT



*Eski Değirmen gelenekselini, Yeni Yüzü ile Yeniden, Yine,
Organik tatlarla Lezzet Avcılarına sunuyor.*



Değirmen RESTAURANT

Atatürk Cad. No: 128 Davutlar / Kuşadası - AYDIN
Tel: 0 256 681 41 00 • Faks : 0 256 681 41 03
www.degirmenltd.com • info@degirmenltd.com



SERDAR AKDOĞAN

**Kuşadası Ticaret Odası
Yönetim Kurulu Başkanı**

Liman

Kruvaziyer limanımız 2003 yılında özelleştirildiğinden beri gündemimizden hiç düşmüyor. Aslında Türkiye ölçütünde giriş yapan yolcu sayısı ile bir numara olan ve övünç kaynağımız olması gereken limanımız, nedense hep sorunlarla gündeme geliyor.

Burada limanı işleten şirketin hataları olduğu, ilçe kamuoyu ile devamlı bir sürtüşme içerisinde olduğu ve gerekli barışı bir türlü sağlayamadığını söyleyebiliriz. Ancak bu gergin ortamın hiç kimseye bir faydası olmadığını da geçtiğimiz yıllar içerisinde gördük. Hep beraber kabul etmemiz gereken bir şey varsa, liman Kuşadası'nın bir parçasıdır ve ada halkı için büyük ticari önem taşımaktadır.

Yıllar içerisinde gelişen hukuki süreç ve birbiri ardına devam eden davaları bir kenara koyarsak, yani özelleştirmenin iptali, yıkım süreci vs. buralardan gelecek kararlar ne olursa olsun,” biz ne istiyoruz? “bunun plan ve programını yapmalıyız. Çünkü ne olursa olsun liman çalışmaya devam edecek ve etmeli..

En son çed süreci ve bayındırlık bakanlığı imar planı konuları odamız gündemine düştüğünden beri gerek yönetim kurulumuzda gerekse meclis toplantılarımızda bu konuyu defalarca tartıştık.

Bu toplantılarımızda belirginleşen genel görüşler şöyle oluştu; Öncelikle liman ilçe ekonomisi için hayati bir önem taşımaktadır ve burada yapılacak imar artışları ilçe ekonomisine zarar verecektir. Ayrıca çevreye

ilçe ekonomisine zarar verecektir. Ayrıca çevreye vereceği zararlarda büyük olacaktır. Balıkçı limanının doldurularak otopark yapılması ve diğer dolgu alanları kabul edilemez niteliktedir. Bu arada liman dışında kalan belediyeye ait turistik çarşının ve genel olarak Küçükada ile Kısmet otel arasında kalan sahil bandının da durumu ortadır ve birçok olumsuzluğu taşımaktadır. Bu nedenle noktasal liman projesi ve plan çözümü yerine bu noktanın da içerisinde bulunduğu tüm sahil bandının bütünsel bir proje ile çözüme kavuşturulması genel olarak odamız görüşü olarak belirlenmiştir. Bu taleplerimiz, bu konu ile ilgili toplantılarda kamuoyuna duyurulmuştur. Böyle bir çözümün limanı işleten ya da ilerde işletecek olanlarında sorunlarına çözüm olacağını, aynı zamanda ilçe halkına da büyük fayda sağlayacağını düşünüyoruz. Bu görüşlerimizin Ankara'da da daha iyi anlaşılması için İktidar partisinin bölge milletvekilleri ticaret odasına davet edilmiş ve onlar tarafından davetimiz kabul edilmiştir. Bu yazının yazıldığı tarihten üç gün sonra yapılacak olan bu toplantı ile ilgili gelişmeleri daha sonra duyurmaya devam edeceğiz. Bir çok sorunun kavga etmeden de çözülebileceğini düşünüyor, bütün üyelerimize mutlu ,hayırlı ve bereketli bir yeni yıl diliyoruz.

Sorunların Çözümünde Beyin Fırtınası

Dergimiz bu sayısı ile birinci yılını dolduruyor. Sizlere ulaşmada bizlere sağladığı olanaktan dolayı dergimizin hazırlanmasında emeği geçen herkese teşekkür ederim. Değerli üyelerimiz, sorunlarınıza çözüm üretme metotları üzerine düşündüğümüzde beyin fırtınası yöntem olarak sıklıkla uygulanmaktadır. Basit anlamda, bir grup insanın yaratıcı bir şekilde düşünerek fikir üretmesi tekniğidir. Beyin Fırtınası, mevcut bazı kural ve teknikleri kullanarak yeni fikirlerin teşvik edilmesi ve oluşturulması yöntemidir. Beyin fırtınası tekniği, farkında olmadan çoğumuzun zaman zaman kullanıp faydalandığı bir yöntemdir. 1941 yılında Alex Osborn tarafından her tür eleştirel değerlendirmenin, kişilerin yaratıcılık ve imajinasyonunu engellediği gerekçesiyle uygulamaya konan (Özden, Y., 1997) "Beyin Fırtınası" etkinliği, tartışma becerilerinin ön plana çıkarılarak sorun çözme becerilerini geliştirmeye yönelik olarak uygulanan bir tekniktir. Osborn (1963), uyguladığı beyin fırtınası seanslarında her tür eleştiri ve değerlendirmenin kişilerin hayal gücünü engellediğini gözlemlemiştir; çünkü fikir üretme ve eleştiri aynı anda gerçekleşmez (Özden, Y., 1997). Bir başka deyişle, beyin fırtınası; hayal yoluyla fikir elde etmede kullanılan yaratıcı bir tekniktir. Beyin fırtınası, bir konuya çözüm getirmek, karar vermek ve hayal yoluyla düşünce ve fikir üretmek için kullanılan yaratıcı bir tekniktir. Buna, "buluş - fırtınası" da denilmektedir. Bu yöntemde çok sayıda fikir, bir grup insandan kısa bir zaman süreci içinde elde edilir. Yaratıcılığı geliştirme, uyarılma ve teşvik edilme, fikir-görüş kazandırma, tartışma becerilerinin öğrenildiği bir etkinlik olarak tanımlanmaktadır.

Beyin Fırtınası, ekip içerisinde yer alan bireylerin ürettiği fikirler ile eski, etkisiz ve önemini kaybetmiş fikirlerden kurtulmayı ve bu serbest çalışan mekanizma problemlere, görünüşte basit ancak uygulamada orijinal ve etkili çözümler bulunmasını sağlar. Üretkenliği teşvik eder, kısa süre içerisinde birçok fikir üretilir, problemi genele yayar, ekipteki tüm bireylerin problem ile aynı düzeyde ilgilenmesini ve paylaşımı geliştirir, Kalite ve Yönetim Araçları'nın uygulanmasında da Beyin Fırtınası Tekniği kullanılmaktadır. Beyin Fırtınası, konu seçimi, olası sorunların önceden belirlenmesi, bir soruna yol açan nedenleri saptama (sebeup sonuç analizi), bir sorunla ilgili hangi yolların toplanacağı'nın saptanması ve bir sorunu ortadan kaldıracak çözüm önerilerinin belirlenmesinde başarıyla kullanılır. Beyin fırtınasının esası; belirli bir durum veya probleme ilişkin fikir ve seçenekleri ortaya koymaktır. Bir takım, bu teknikle çalışmayı becerbilirse, etkili bir takım çalışması için yaşamsal



MEHMET OĞUZ KABAÇAM

**Kuşadası Ticaret Odası
Meclis Başkanı**

önemde olan bir tür "temiz iletişim" kapasitesini de geliştirmiş olur. Beyin fırtınası tekniği, belirli bir konu ya da sorunla ilgili, değişik görüş elde etmek istendiği zaman da uygulanabilir. Bu tekniğin diğer bir kullanılış şekli de varsayımda bulunmak ve bireyi yaratıcı düşünmeye zorlamaktır.

Bu tekniğin temel ilkeleri şunlardır: Bir problem çözmekle görevlendirilen bir grubun üyeleri mümkün olduğu kadar çok fikir ileri sürerler. Dile getirilen her çözüm teklifi, diğer grup üyelerini daha yeni ve iyi buluşları ortaya çıkarmaya yöneltir; ancak ortaya atılan fikirlerin ayrıntılı bir şekilde açıklanması ya da savunulması istenmez. Sadece fikirlerin mümkün olduğu kadar hızlı ifade edilmesi, yazıya geçirilmesi ve sonra değerlendirilmesi istenir. Beyin fırtınası etkinliğinin, yaratıcı düşünme ve imgeleme sağlaması için dört temel koşulu sağlaması gerekir: Eleştiri, kapı dışında bırakılır. Kişinin hayal gücünü kullanabilmesi ve zihninde imgeleme yapabilmesi için düşüncelerinin yargılanacağı endişesinden uzak olması gerekir. Sınırsız düşünme teşvik edilir. Üretilen fikirlerin acayip olmasından çekinilmez. Acayip fikir ve düşünceler, yeni çözüm yollarının ortaya çıkmasına yardımcı olur. Nicelik aranır. Temel prensip, mümkün olduğunca çok sayıda fikir üretmektir. Amaç, iyi bir çözüm bulma olasılığını arttırmaktır. Kombinasyon ve gelişme aranır. Bu şekilde, düşünce listesi daha da uzar. Beyin fırtınası seansında; katılımcılar birbirlerinin fikirlerinden etkilenecek, değişik imgelemeler yaratacaklardır.

Değerli üyelerimiz SWOT analizi ve Beyin Fırtınası yöntem olarak işletmelerinizin daha iyi yönetilmesinde ve sorunlarınıza çözümler geliştirmede uygulayabileceğiniz çağdaş yöntemlerdir.

Saygılarımla.

GIDA GÜVENLİĞİ EYLEM KURULU BEYAZ İNCİ BAYRAK ve BERATI

Üretim ve toplu tüketim yerlerinin, halk sağlığı ve gıda güvenliği adına yapması gerekenlerin ötesinde, gerekenden çok daha fazla özel gayret sarf etmekte olan işyerlerinin çalışmalarını karşılıksız bırakmamak ve ödüllendirmek amacıyla; İlimizde “Gıda Güvenliği Eylem Kurulu”na kabul edilen “Beyaz İnci Bayrağı ve Berat Projesi” oluşturulmuştur.

Beyaz İnci Bayrağı ve Berat almak isteyen üretim ve toplu tüketim yerleri “Beyaz İnci Bayrağı ve Berat Başvuru Formu”nu (İl Tarım Müdürlüğünden temin edilebilir) doldurarak İl Tarım Müdürlüğü Gıda Güvenliği Eylem Kurulu Bürosuna 19 Eylül 2009 tarihinden itibaren müracaatlar başlamıştır.

Beyaz İnci Bayrağı ve Berat Alma Koşulları;

Bir işletmenin Beyaz İnci Bayrak ve Berat almaya hak kazanabilmesi için; ana başlıkları aşağıda belirtilen konularla ilgili kriterleri, üst seviyede bünyesinde taşıması gerekmektedir. Bunlar; İşletme çevresi kriterleri, İşletme içi kriterleri, Gıda güvenliği, Temizlik ve dezenfeksiyon kriterleri, Zararlılarla mücadele kriterleri, Tedarikçi ve girdi kontrol kriterleri (Hammadde, yardımcı madde, katkı maddeleri), İşyerinde kullanılacak su, buz, buhar, Teknik donanım, alet ve/veya ekipman kriterleri, Sıvı ve katı atık kontrol kriterleri, Personel hijyeni, Ambalajlama / paketleme ve etiketleme kriterleri, Aydınlatma ve havalandırma kriterleri, Nakliye, depolama ve saklama kriterleri, Eğitim kriterleridir. Bu konularda “Denetim Komisyonu” tarafından incelenmeye tabi tutularak uygun görülen işyerlerine “Beyaz İnci Bayrağı ve Berat” verilecektir.

Verilen Bayrak, Berat ve Plaketin Kullanımı;

- Verilen Bayrak ve Berat ve/veya logosu;
- İşyerlerinin her türlü reklamlarında (tv, radyo, broşür, kartvizit, vb)
- Menü kartlarında
- İşyeri çalışanlarının üniformalarında,
- İşyeri girişinde ya da girişinde yer alacak gönderde,
- İşyeri içerisinde uygun görülen bir duvarda kullanılabilir.

Ancak, Bayrak ve Berat o işyerine verildiği için şubelerinde kullanılamaz.

Beyaz İnci Bayrağı ve Berat Başvuru Formu Odamızdan da temin edilebilmektedir.

DENİZBANK BÖLGE VE ŞUBE MÜDÜRLERİ ODAMIZI ZİYARET ETTİ

Denizbank'ın uygun faiz oranları ile müşterilerine sunduğu kredileri tanıtmak amacıyla Denizbank Genel Müdür Yardımcısı Gökhan Sun, Bölge Müdürü Cenk Berk ve Kuşadası Şube Müdürü Özen Akten, Yönetim Kurulu Başkanımız Serdar Akdoğan'ı ziyaret etti.

Turistik işletmelerin sezonun son günlerinde önümüzdeki sezona hazırlık amacıyla tadilatlarla başlayacaklarını belirten yetkililer bu amaçla hazırlanmış yeni kredi turizm paketlerinden, Denizbank'ın ülkemiz genelinde küçük ve orta ölçekli işletmeler ile işletme sahiplerinin finansal ihtiyaçlarına yönelik sunduğu kredi paketlerine kadar bir çok avantajlı ürün hakkında bilgi verdi.





ALD

İNŞAAT

Yapı Sanatları



Projelendirme ve Taahhüt • Proje Yönetimi
İç ve Dış Mekan Tasarım ve Uygulama
Kesin Hesap • Cephe Tasarımı, Uygulama ve Yenilenmesi
Fuar Standı Tasarım ve Uygulaması • Mimari Görselleştirme



İNŞAAT MÜHENDİSLİK LTD. ŞTİ. İNŞAAT TAAHHÜT ve TURİZM

İnönü Bulv. Demokrasi Meyd. No: 69 Altaş İş Mrk. Kat: 2 Daire : 201-202

Belediye Karşısı Kuşadası / AYDIN

T : 0 256 614 76 64 • F : 0 256 612 99 02 • alperustaci@gmail.com • ibrahimustaci@mynet.com

MAKEDONYALI BELEDİYE BAŞKANI ODAMIZI ZİYARET ETTİ

Makedonya'nın Gorce Petrov Şehri Belediye Başkanı ve beraberindeki heyet Odamız Yönetim Kurulunu ziyaret etti.

Kuşadası Belediyesi'nin kardeş şehirler festivali kapsamında ilçemizde bulunan Makedonya'nın Gorce Petrov Heyeti Odamız yönetim kurulunu ziyaret etti. Ziyarette, Odamız Yönetim Kurulu Başkanı Serdar Akdoğan, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Nejad Özalp, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mahmut Öztaş, Yönetim Kurulu Üyeleri A.Mustafa Oğuzkaan, Tolga Erdem ve Mehmet Çavuşoğlu katıldı.

Ege ve Marmara Bölgesine yapılan göçlerden dolayı Balkanların bizim için çok önemli olduğunu belirten Yönetim Kurulu Başkanımız Serdar AKDOĞAN, Balkanlar Bizim bir parçamız bu yüzden orada yaşanan herşey bizi çok ilgilendiriyor dedi.

Serdar AKDOĞAN, bizim bölgemizin turizm bölgesi olduğunu ve bölge insanımızın turizm yatırımlarına alışık olduğunu söyleyerek, eğer Makedonya bölgesine yatırım yapmak isteyen olursa memnuniyetle aracılık yapacaklarını belirtti.

Gorce Petrov Belediye Başkanı Sokol MITROVSKI Bölgenin özelliklerini anlatarak, özellikle sanayi ve turizm

alanında yatırımcıları bölgelerine beklediklerini belirtti. Amaçlarının bölgelerinde Türk yatırımcıyı görmek olduğunu belirten MITROVSKI, kendisine ulaşıldığı takdirde basit ve çabuk yatırım prosedürlerini anlatılacağını söyledi.

Ziyaret sonrası oda hizmet binamızı gezen heyet hizmet binamız önünde hatıra fotoğrafı çekti.



ODAMIZ, TS EN ISO 9001:2008 KALİTE BELGESİNİ ALMASININ ARDINDAN İLK GÖZETİM TETKİKİNİ BAŞARIYLA TAMAMLADI

Uzun süren yoğun bir çalışmanın ardından TS EN ISO 9001:2008 KALİTE BELGESİ'ni almaya hak kazanan Odamızda belgenin devamlılığı için her yıl yapılacak olan tetkiklerden ilki olan Gözetim tetkikini Türk Standartları Enstitüsü İzmir Bölge Müdürlüğü tarafından yapıldı.

Yapılan tetkikin ardından hazırlanan rapora göre Odamızda yürütülen çalışmaların sürekliliği değerlendirilerek ISO 9001 Kalite Belgemizin de sürekliliği sağlanmış oldu.

Yapılan çalışmaların Kalite Belgeleriyle ödüllendirildiğini söyleyen Oda Başkanımız Serdar Akdoğan: "hizmet kalitesini arttırmak, üye memnuniyeti ve üye odaklı hizmet sürdürmek amacı ile yaptığımız çalışmaların sonuçlarını görüyoruz. Odamız 5174 sayılı TOBB kanunu ile ilgili mevzuat çerçevesinde, insanı merkezine oturtan bir anlayışı benimsemiş, hizmet kalitesinin sürekliliğinin sağlanmasını olmazsa olmaz koşulu olarak kabul etmiştir. Kalite Yönetim Sistemi Belgesi

olarak amacımıza ulaşmanın mutluluğunu yaşıyor, belgenin devamlılığını sağlama konusunda da gerekli çalışmaları yapmaya devam ediyoruz dedi.



Dexter
U.S.A

Clarks
ENGLAND

STONEFLY
ABSOLUTE COMFORT
ITALY

camel
active

VIOLA

Shoes Man

Sadece Ayakkabı Satmaz !
Rahat ve Şık Adımlar Yaratır.



VIOLA
Shoes

Türkmen Mah. İnönü Bulv. No: 21 / 2
T & F : 0 256 612 09 17 Kuşadası / AYDIN

PERFORMANS YÖNETİM SİSTEMİ EĞİTİM SEMİNERİ ODA HİZMET BİNAMIZDA BULUNAN EĞİTİM SALONUMUZDA YAPILDI

2010-2011 Yılı Eğitim Programlarımız dahilinde yapılan Performans Yönetim Sistemi Eğitim Semineri Oda hizmet binamızda bulunan Eğitim Salonumuzda yapıldı.



Özkan Danışmanlık Eğitim Merkezi yetkilisi Memet Özkan'ın verdiği eğitimde Performans Yönetiminin tanımı, unsurları ve önemi, aşamaları, organizasyon şemasının performanstaki önemi, iş süreçlerinin ve iş analizinin performanstaki önemi, performans hedefleri, performans değerlendirmesinin nasıl yapılacağı, değerlendirme aşamasında dikkat

edilmesi gereken konular ve sonuçların nerelerde ve nasıl kullanılacağı anlatılarak örneklerle katılımcıların da etkin olması sağlandı. Seminere Odamız personelinin yanısıra değişik kurumlardan personellerde katıldı. Verilen seminerin iş hayatlarına katkı sağlayacağını söyleyen katılımcılar düzenlenecek diğer seminerleri de takip edeceklerini belirttiler.

İNTERNET REKLAMCILIĞI EĞİTİM SEMİNERİ ODA HİZMET BİNAMIZDA BULUNAN EĞİTİM SALONUMUZDA YAPILDI

Ant Eğitim Danışmanlık Hizmetleri'nden eğitmen Erol Orhan'ın verdiği seminer tam gün sürdü.

Amacının Google AdWords hesabı oluşturmak, fiyat teklifi vermek ve kampanya yönetim stratejilerini içeren konularla, AdWords hesabınızı etkin bir şekilde yönetmeyi öğretmek olan seminerde internet ve Online Reklamcılık AdWords hesabınızı etkin bir şekilde yönetmeyi öğretmek olan seminerde İnternet ve Online Reklamcılık, AdWords Hesap İşlemleri, fatura işlemleri ve maliyet kontrolü, Kampanya yönetimi, kampanya optimizasyonu, Google AdWords rapor merkezi, Google yardımcı araçları, örnek kampanyalar ve başarı hikayeleri gibi konular anlatıldı.



CV HAZIRLAMA VE MÜLAKAT TEKNİKLERİ EĞİTİM SEMİNERİ ODA HİZMET BİNAMIZDAKİ EĞİTİM SALONUMUZDA YAPILDI

İzmir Kariyer Merkezi yetkilisi Ahmet Tokeri'nin verdiği ve 2 saat süren eğitimde CV nedir, CV çeşitleri nelerdir, Etkili bir CV yazmak için gerekli temel unsurlar nelerdir, -Mülakat tanımı ve aşamaları nelerdir, -Mülakat sırasında yapılması ve yapılmaması gerekenler nelerdir, konuları anlatılarak, örneklerle katılımcıların da etkin olması sağlandı. Seminere daha çok öğrencilerin katılması dikkat çekti.



YENİ DÖNEM KOSGEB DESTEK PROGRAMLARI TANITIM TOPLANTISI KONFERANS SALONU'NDA YAPILDI



Yeni dönemde KOSGEB'in Kobi'ler için hazırladığı yeni destek programlarının anlatıldığı ve kobi proje destek programı, tematik proje destek programı, işbirliği - güçbirliği destek programı, ar-ge, inovasyon ve endüstriyel uygulama destek programı, girişimcilik destek programı, genel destek programı olmak üzere 6 ana başlığa ayrılan programlarının tanıtımı Odamız Konferans Salonu'nda yapıldı.

Aydın KOSGEB Merkez Müdürü Turgut Gözen'in sunum yaptığı toplantıya Odamız Yönetim Kurulu Başkanı Serdar Akdoğan, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mahmut Öztaş, Meclis üyeleri, Türsab Bölgesel Yürütme Kurulu Başkanı Bülent İlbahar, banka müdürleri ve KOBİ'ler katıldı.

KOSGEB Sinerji Odağınının Odamızda da kurulduğunun bilgisini de veren Merkez Müdürü Turgut Gözen artık KOBİ'lerin işlemler için Aydın'a gitmesine gerek kalmadığını tüm işlemlerin Odamızda kurulan Sinerji Odağından yürütülebileceğini belirtti.

Konferans sonrası açıklama yapan Yönetim Kurulu Başkanı Serdar Akdoğan "üyelerimizin işlerini kolaylaştırma ve gelişimleri adına yapacakları her çalışmada yanlarında olmaya gayret ediyoruz" dedi.



UZMANLIK DALLARI

- Kadın Hastalıkları ve Doğum
 - Genel Cerrahi
 - Ortopedi
- Çocuk Sağlığı ve Hastalıkları
 - İç Hastalıkları
 - Kardiyoloji
- Kulak Burun Boğaz
 - Radyoloji
 - Anestezi
- Aile Hekimliği
- Diş Hekimliği

GÖRÜNTÜLEME BİRİMLERİ

- Konvansiyonel Röntgen
- 4D Ultrason Görüntüleme
 - Mammografi
 - Tomografi
- Renkli Doppler

www.saydamtipmerkezi.com



**24 SAAT
AMBULANS
ACİL SERVİS**

Türkmen Mah. Tunay Sok. Prestij Konutları A Blok No:1 09400 Kuşadası - Aydın
Tel: 0256 614 30 40 - 0256 614 80 40 Faks: 0256 614 88 41
saydam@saydamtipmerkezi.com

LARVALAR KUŞADASI'NIN PALMİYELERİNİ KURUTUYOR

İlçemizde Çok Yoğun Sayıda Görülen Kırmızı Palmiye Böceği, Palmiye Ağaçlarını Kurutuyor. Sahillerin Simgesi Haline Gelen, Daha Önce Halk Plajı Olarak Bilinen Yerin Adının Bile Palmiye Plajı Olarak Değiştirilmesine Sebep Olan Palmiyeler, Gövdelerine Yerleşen Böcekler Yüzünden Ölmeye başladı.

İlk defa 1980 yılında Malezya'da Hindistan cevizi ağaçlarında görülen bu böcek, 1985 yılında Suudi Arabistan'a, oradan da ihraç edilen hurma fidanlarıyla Birleşik Arap Emirlikleri'ne ve 1994'te Mısır'a sıçradı. 1996 yılında Mısır'dan ihraç edilen hurma ağaçlarıyla İspanya'ya bulaştırıldı. 1999'da İsrail'de görüldü. Son yıllarda Mısır'dan ithal edilen hurma ve palmiye ağaçlarıyla KKTC'ye geldi.

Ağaçların kurumaya başlamasıyla 2007 yılında Türkiye'ye de bulaştığı anlaşıldı.

Konu ile ilgili Odamız Ekim Ayı olağan Meclis toplantısında katılan Kuşadası İlçe Tarım Müdürü Hasan Göçmen, "İlçe merkezindeki Palmiye Plajı'nda bulunan ağaçlarının büyük bölümünde, kısaca larva adı verilen kırmızı palmiye böceği var. Hastalanan ağaçları tespit etmeğe başladık. Kaymakamımız öndeliğinde ve belediyemizin de yardımıyla halkımızı larvaya karşı bilinçlendireceğiz. Hastalık, bütün sahil şeridindeki palmiyelerde görülüyor.



Palmiyelere yerleşip yok eden bu böceklerin, başka ağaçlara ve insanlara ise zararı yok." dedi.

Böceklerin verdiği zararın önlenmesi konusunda yetkililerle iletişime geçilerek gerekli çalışmaların yapılması konusunda görüşmelerde bulunuldu.

KUŞADASI LİMANI

Kuşadası limanında son günlerde gelişen olaylarla ilgili, Odamız Yönetim Kurulu ve Odamız hukuk müşaviri Birgül Öner'in katılımlarıyla, limanda bulunan işyerleri ile Ege Portta, işyerlerinin mağduriyetinin giderilmesi için hukuki hakları konusunda bilgilendirme toplantısı yapıldı.



İLÇE MİLLİ EĞİTİM MÜDÜRÜ ÖMER FARUK TÜRKKAN;

“Kuşadası Eğitimde Başarılı”

Kuşadası İlçe Milli Eğitim müdürü Ömer Faruk Türkkan, Kuşadası’nda eğitim, sınavlar, eksikler ve başarılar ile ilgili görüşlerini Kuşadası Güvercin’e anlattı;

Bir ülkenin geleceğinde eğitim ve öğretimin oynadığı rolün önemi tartışılmaz bir gerçektir. Bütün Dünya ülkelerinde olduğu gibi ülkemizde de eğitim ve öğretime harcanan paralar bir yatırım kabul ediliyor. Biz eğitimcilere düşen sorumlulukların bilincinde olarak, çağdaş gelişme, milli kalkınma ve demokrasi için eğitimin inkar edilemeyen gücünün ve fonksiyonunun en etkin bir biçimde realize edilmesi, sahip olunan olanak ve kaynakların en verimli şekilde kullanılması için hep beraber çaba göstermeliyiz.

İlçemizde eğitim ve öğretim hizmetlerinin en iyi şekilde yürütülmesi için tüm kamu kuruluşları, ilgili kurumlar, yönetici ve öğretmenler ve öğrenci velileri ile inanarak, güvenerek ve dialog içerisinde çalışmalarımız sürüyor.

Kuşadası 2010 Yılı SBS sonuçlarına göre, 2010 yılı OYP’ye göre öğrenci yerleştirmede Aydın merkez ve 16 ilçe arasında birinci oldu. Bu gelinen iyi nokta bizi son derece memnun etti. Bu başarının korunması için iyi çalışmamız ve dikkatli olmamız lazım. Öğrencilerimiz de devamı konusunda çaba içerisinde.

Başarı değerlendirme sınavlarını ilçe olarak kendimiz de yapacağız. Dershanelerle de

toplantılar yapıp gerekli hassasiyeti gösteriyoruz. Maddi durumu iyi olmayan öğrencileri de takip ediyor, yardımcı olmaya çalışıyoruz. Okul aile birlikleri de çabalıyor. İlgili ve duyarlı herkesi bu konuda katkıda bulunmaya çağırıyorum. Her eğitim-öğretim yılı başında durumu iyi olmayan 800 öğrencimize Sosyal Yardımlaşma ve Dayanışma Vakfı yardımcı olurken, Kuşadası Ticaret Odası’da 600 öğrenciye yardım fişi yolladı. Hepsini ihtiyacı olan öğrencilerimize dağıttık. Herkes çok memnun oldu.

“MERKEZDE İLKÖĞRETİM OKULUNA İHTİYACIMIZ VAR”

Bakanlığın yapmış olduğu planlamada sınıflarda 30 kişi olması gerekiyor. İlçemizdeyse bazı

okullarda 40-45 kişilik sınıflar olmak zorunda. Bunun iyileştirilmesi için bazı hayırseverlerle görüşüyoruz. Önümüzdeki üç yıl içerisinde Kadınlar Denizi ve Çevre Yoluna birer okul düşünülüyor. Ayrıca Yavansu-Karaova tarafına okul yapılması konusunda çalışmalarımız devam ediyor.

1996-1997’den beri taşınmalı ilköğretim uygulaması devam ediyor. Dört köyden, iki taşıma merkezine 153 öğrenci 11 araçla taşınıyor. Öğle yemeklerini ve taşımayı devlet karşılıyor.

OKULLARIMIZ BEYAZ BAYRAK ALDI

201 Yılında MEB ve Sağlık Bakanlığı arasındaki protokol kapsamında, okullara hijyen koşullarına göre verilen Beyaz Bayrağı ilçemizde 19 okul aldı. Bölgemizde en fazla beyaz bayrak alan tek ilçeyiz. Çocuklarımız sağlıklı ortamlarda eğitimlerini sürdürüyorlar. İki yıl süreyle verilen Beyaz bayrak koşullarının okullarda devamı için, komisyon zaman zaman denetimlerle takibini yapıyor.

Okul kantinlerini de bir bütün içerisinde görerek okullar arasında en temiz kantin yarışması düzenledik. İlkinde Nermin-Metin Akar İlköğretim okulu kantini birinci oldu. Devamı da gelecek.



Odamız, Akreditasyon Sürecini Tamamlayarak TOBB 6. Dönem Akredite Oda ve Borsalar Arasına Girdi

Oda Borsa Akreditasyon Projesi kapsamında odamızın da yer aldığı altıncı dönem çalışmaları tamamlandı.

Bu çerçevede onaylı Akreditasyon denetçilerince odamızda gerçekleştirilen denetim sonrasında hazırlanan rapor Akreditasyon Kurulunda değerlendirilerek odamızın akredite edilmesine karar verildi.

Odamız personeli ve işbirliği yaptığımız TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi ile birlikte hazırlanan odamızın 2010-2013 stratejik planı da geçtiğimiz aylarda tamamlanarak kitap haline getirildi.

Odamız 2010-2013 Stratejik planı Kuşadası'nın ve Ticaret Odasının tanıtımı ile başlıyor. Planda 4 yıllık amaçlarımız, bu amaçların hedefleri ve gerçekleştireceğimiz faaliyetlerimizle birlikte 4 yıllık iş planımız, organizasyon şemamız, odamızın vizyon ve misyonu ile odamızın temel amaçlarımız, oda olarak yerine getirmemiz gereken yükümlülüklerimiz, paydaşlarımız ve kurumumuza etkileri gibi kısaca odamızı ve çalışma prensiplerimizi anlatıyor.

Planın son bölümünde “ İŞ PLANLARIMIZI “ yer alıyor. Bu iş planları proje yapan, denetleyen kişilerle yıllık bazda tarih ve maliyetleri içeriyor. İş planlarımız her yıl sonunda yönetim kurulunda kontrol edilecek duruma göre değiştirilip geliştirilebilecek.

ODA AKREDİTASYON SİSTEMİ

TOBB'nin, 2001 yılında İngiltere Odalar Birliği ile birlikte yürütmeye başladığı ve 30 Haziran 2005 tarihinden itibaren de devam ettirilmekte olan Oda Akreditasyon Sistemi, Odaların üyesi olan KOBİ'lere yönelik hizmet kalitelerinin iyileştirilmesine yönelik bir TOBB girişimidir.

Sistem sürekli gelişmeyi öngörmektedir. TOBB'a bağlı odalar her seferinde önlerine daha büyük hedefler koyacaklar ve hedeflere ulaşmaya çalışacaklardır. TOBB, Oda Akreditasyon Modeli uygulamasıyla odaların hizmet kalitesinin mükemmele ulaşmalarında yardımcı olmayı hedeflemiştir.



KUTO
Kuşadası Ticaret Odası
Chamber of Commerce

TES-KA

ISITMA
SOĞUTMA
SİSTEMLERİ

Daikin Altherma ile ısıtma, soğutma
ve sıcak su birarada..



TES-KA

ISITMA-SOĞUTMA SİS. LTD. ŞTİ.

İnönü Bulvarı No:83/C
Kuşadası / AYDIN
Tel:0 256 613 05 57
Kipa tel:0 256 622 07 17
Gsm:0 532 521 15 40

DAIKIN
Heating & Air Conditioning
Amana

AIRFEL
ILERI IKLİM TEKNOLOJİLERİ

HITACHI
Inspire the Next

Buderus

Noirot

kipa

mağazamız hizmetinizde.

www.tes-ka.com

Ege'nin Yalnız İstasyonları

LEVENT VARDAR

İzmir Alsancak Gar'ında yorgun trenleri daha fazla yormadan motosiklet selesi üzerinde başlayan bu anılara ve Anadolu'ya yolculuk, her bir raya, her bir makasa, tek tek hatırı sorularak belirsiz bir günde ama mutlaka Basmane Gar'ında İzmir'de son

bulacak.

Amacımız, Anadolu'da 1856 yılından bugüne örülen demiryolu ağını motosikletle kat etmek ve artık yarısından çoğu kapanmış istasyonları düğün salonlarına, lokantalara dönüşmeden fotoğraflamak, bir arşiv oluşturmak.

Bu etkinlik aynı zamanda trafikteki motosikletlere de dikkat çekmeyi amaçlamakta...

Anadolu'daki demiryolu ağı, ilk olarak Ege Bölgesi'nde İzmir-Aydın hattıyla 155 yıl önce 1856'da başladı. Bizim de gezimizin birinci etabı, bu sürecin en eski istasyonlarından biri olan Alsancak Garı'ndan başlayacak. İzmir'de Tren garlarından bir çoğu eski rayların hafif raylı metro sistemine adapte edilmesi işleminden dolayı hizmet dışı. Bugüne kadar

birçok kavuşmaya ve ayrılığa sahne olan Alsancak Garı da bu yalnızlıktan nasibini almış durumda. Sessiz, kimsesiz, yapayalnız ama hala çok güzel....

Alsancak Garı'ndaki o büyüğü sessizlik bugün, lokomotiflerin sesi yerine motorlarımızın sesi ile bozuluyor. TCDD Genel Müdürlüğü'nden aldığımız izin sayesinde tüm istasyonlara girebiliyor, fotoğraf ve film çekebiliyoruz. Gar çalışanları bize bu konuda yardımcı oluyorlar.

Uzun soluklu bu yolculuğu tüm Türkiye ile paylaşmak en büyük hedeflerimizden biri. Bunun için ilk etap içinden bir tanıtım filmi çıkartmak fikri, girişimlerimize Kuşadası Belediyesi cevap veriyor ve 30 dakikalık belgesel filmimiz de bugün start alıyor.

Anadolu'daki demiryolu ağı, ilk olarak Ege Bölgesi'nde İzmir-Aydın hattıyla 155 yıl önce 1856'da başladı. Bizim de gezimizin birinci etabı, bu sürecin en eski istasyonlarından biri olan Alsancak Garı'ndan başlayacak.



Yıllar önce demir ağlarla örülen bir ülkenin coğrafyasını, bu demiryollarını ray ray takip ederek iki tekerimiz ile dolaşmak düşüncesiydi içimizi kaynatan. Küçük, sakın, gururlu, yorgun istasyonlar demirbaş demiryolcular. Ceplerinde köstekli Serkisoflarıyla yıllar öncesinin Express saatlerini içlerinden hala ezber eden emektarlar. Yüksek tavanlı taş binalar. Pencerelerinde sardunyalar, kapı eşiğinde sefer tasları...

Artık yola çıkma zamanı... Gar'da yaptığımız röportajlar bitince bizi uğurlamaya gelenlere el sallayarak uzun yolculuğumuza başlıyoruz.

Bizden önce Alsancak Garında motosikletle dolaşan oldu mu bilmiyoruz ama bu bize büyük keyif veriyor. Demir atlarımız ile demiryolunun hemen yanından seyrediyoruz. Motorlarımızdan çıkan sesler boş Gar'da yankılanıyor ve gelişimizi ilan ediyor:

İki Teker ile Çok Tekerin Ardından yola çıkıyoruz.

İzmir içinde birçok istasyon var ama bazıları daha özellikli. Bunlardan biri de 1980 sonlarında kapanmış olan Seydiköy İstasyonu. Gaziemir İlçesi'nin içinde, bir zamanlar zengin Levantenlerin sayfiyelerinin

bulunduğu bir yerde bu istasyon. 19.yüzyılın sonlarında bu insanlara hizmet vermek için kurulan istasyon şimdi kapalı ve metruk bir halde. Yok olan sadece istasyon değil. İstasyona giden raylar da artık yok. Yolların, bahçelerin ve parkların altında kalmış. Eskiden tren yolu olduğunu bildiğimiz rotada istasyona doğru ilerliyoruz.

Bir zamanların belki de en önemli yapılarından biri olan Seydiköy İstasyonu şimdilerde önemini yitirmiş ve kaderine terk edilmiş bir şekilde belki de yıkılacağı günü bekliyor. Aslına olması gereken, tarihimize sahip çıkıp, bu değerleri gelecek yüzyıllara aktarmak. Bunun için biraz ilgi ve sevgi yeterli aslında. Bir de, hemen yanına gecekondur yapılmasına izin vermemek gerekiyor galiba. Böylesi

İstasyon civarında, sadece Türkiye'de rastlayabileceğiniz türden bir gerçekliğe tanık oluyoruz. 25 yıl önce kapatılan Seydiköy İstasyonu'na uzanan raylar sökülmeden asfalt ile kapatıldığından, yer yer bu kadere baş kaldırmak ister gibi tekrar yeryüzüne çıkıyor.

bir yapının buna ve daha fazlasına hakkı olduğunu düşünüyoruz.

İstasyon civarında, sadece Türkiye'de rastlayabileceğiniz türden bir gerçekliğe tanık oluyoruz. 25 yıl önce kapatılan



Seydiköy İstasyonu'na uzanan raylar sökülmeden asfalt ile kapatıldığından, yer yer bu kadere baş kaldırmak ister gibi tekrar yeryüzüne çıkıyor. Birkaç yerde görülen bu enstantane ilk bakışta bizi eğlendirse de sonradan hüzünlenmemize neden oluyor. Öyle ya, yüz yılı aşkın bir zaman, nice seyahatlere tanıklık eden bu raylar böylesi bir yol olmayı hak ediyor mu?

İzmir'i terk edip yollarla baş başa kaldığımızda, yaptığımız planları tekrar gözden geçirip, yeni saat ayarlamaları yapıyoruz. TCDD'den edindiğimiz Demiryolu haritası başlıca kaynağımız. Ama yollarla olan bağlantısını kurmak yine başa düşüyor. Hangi istasyonun nerede olduğunu bulmak hiç de kolay değil.

Bazı istasyonlar tümüyle ortadan kalkmış, bazıları da kapatılmış. Ve biz tüm bunları bulup ortaya

çıkartmak için son derece ciddi bir çalışma gerçekleştirmeliyiz. Küçük bir hata bile, birkaç saatimize mal olabilir.

İzmir'in genel bakım istasyonu ve deposu olan Halkapınar kapatıldıktan sonra bu işlevi Cumaovası İstasyonu üstlenmiş. Birbirine paralel uzanan birçok hat var burada. Günlük seyahatini tamamlayan trenler burada bakıma alınıyor ve bu sırada temizlikleri de gerçekleştirilip bir sonraki seferlerine hazırlanıyorlar. Bu alanların düzlüklerden oluşması bizim de arayollardan rayları takip etmemizi kolaylaştırıyor. İstasyona geldiğimizde devasa makinelerin arasına giriyoruz.

Cumaovası İstasyonu aslında küçük bir binaya sahip. Ama dediğimiz gibi bu civardaki bütün trenlerin bakımı burada gerçekleşiyor. Bu iş gerçekten de zor. Bir avuç insan büyük bir özveriyle işlerini layıkıyla yerine getirebilmek için koşturup duruyorlar.

Gar binasının hemen yanında eskiden kullanılan tabelalar duruyor. Belki de bu tabela bir daha hiç kullanılmayacak. Yola çıktığımız Alsancak Garı ve şimdi içinde bulunduğumuz Cumaovası istasyonu arasında gidip gelen tren seferleri şimdilerde yok. Geride kalan, bu seferlerin yaşayan tanıkları, bu

tabelalar...

Artık yeniden yola çıkma vakti. Cumaovası'na veda eden sadece biz değiliz. Denizli mototreni de bizimle aynı anda hareket ediyor. Keşke onunla yaptığımız yolculuk uzun sürebilse ama onunla birlikte gidebileceğimiz yol kısıtlı. Yine de elimizden geldiğince beraber yol almaya çalışıyoruz...

Bir sonraki durağımız Torbalı İstasyonu. Yüzlerce kez içinden ve yanından geçtiğimiz Torbalı'da bir tren istasyonu olduğundan o güne kadar haberimiz dahi yoktu. Bunu bir sebebi de görebileceğimiz tabelaların olmayışı. Yol boyunca bütün kasaba ve şehirlerde aradığımız tabelalar ne yazık ki hiçbir yerde karşımıza çıkmadı. Her yerleşimde olan "Otogar" tabelası, hiçbir yerde kendini "Tren İstasyonu" tabelasına bırakmadı. Bu büyük bir eksiklik.

Bazı istasyonlar birbirlerine inanılmayacak kadar yakın. Torbalı ve Tepeköy istasyonları da buna bir örnek. Birkaç kilometre arayla kurulmuş iki istasyon. Neden böyle bir şeye gerek duyulmuş anlamak mümkün değil. Ama o günün şartlarında mutlaka bir nedeni olmalı. Tepeköy küçük bir istasyon. Buna karşın gelecek olan treni bekleyen yolcuları var.

Torbalı-Selçuk karayolunun biraz dışında kalan bir istasyonun

Bir sonraki durağımız Torbalı İstasyonu. Yüzlerce kez içinden ve yanından geçtiğimiz Torbalı'da bir tren istasyonu olduğundan o güne kadar haberimiz dahi yoktu.



peşindeyiz. Başta da dediğimiz gibi, hangi istasyonun nerede olduğunu bilmek bazen mümkün olmuyor. O yüzden de deneme yanılma yöntemini seçiyoruz. “Belki buradadır” diyerek anayoldan ayrılıyor. Biraz aramadan sonra, tren yolunun da yol göstermesiyle aradığımız istasyonu buluyoruz.

Şimdi Sağlık İstasyonu’ndayız. Burası şimdiye kadar gördüğümüz en yeni istasyon binası. Evet yeni, evet temiz, evet işlevsel. Ama bizim aradığımız ya da sevdiğimiz istasyon binalarından biri değil.

Bu yüzden de Sağlık istasyonunda çok vakit geçirmiyoruz ve yola devam ediyoruz. Bu kez aradığımız istasyonun hala var olduğundan bile emin değiliz. Sadece ismini ve aşağı yukarı mevkiini biliyoruz. Ama arayan bulur felsefesiyle yola devam ediyoruz. Süratimizi çok yavaş tutuyoruz ve elimizden geldiğince raylara yakın yolları seçiyoruz. Bir ara küçük bir fabrikanın arkasında eski-püskü bir yapı görüyoruz. Yapıya ulaşacak olan yol bile kapanmış. Allahtan enduro motorlarımız var da çekinmeden bu kapalı yollara dalıyoruz.

Ve nihayetinde istasyonu buluyoruz. İşte karşınızda Kozpınar İstasyonu

İstasyondan çok bir sığınağa benziyor. Bu haliyle de yaşlı bir karı-kocaya ev sahipliği yapıyor. Ama

biz yine de bu istasyonu yapıldığı günlerdeki gibi hayal ediyor ve ona gereken saygıyı gösteriyoruz.

Yolumuzun üstünde yine büyük sayılabilecek bir istasyon var: Selçuk İstasyonu. Olması gerektiği gibi bir istasyon. Taş bina ve oldukça bakımlı. Selçuk’un turistik bir belde olmasıyla alakası var mı bilmiyoruz ama sebep ne olursa olsun böyle bir istasyon hoşumuza gidiyor.

Her yerde olduğu gibi aldığımız izni yetkililere gösterip motorlarımızı istasyon binasının önüne kadar sokuyoruz. İstasyon oldukça kalabalık. Bu da bize çok yakında bir trenin buraya uğrayacağını gösteriyor.

Demiryolu çalışanları çok sıcak insanlar. Tüm sorularınıza sıkılmadan cevap verip sizinle sıcak sohbetler kuruyorlar. Saatlerin bir saat geri alınmasıyla çok erken kararan hava yüzünden bu istasyon ilk gün geçeceğimiz son istasyon olacak. O yüzden vaktimiz bol.

Trenlerden, seferlerden, geçmişten bahsedip çay içmenin tam zamanı. Soldan sağa, Gar Şefi Ömer Yılmaz, Makinist Şakir Kaynar, Levent Vardar, tren teşkilmemuru Bünyamin ve yol arkadaşım Zafer Akçay.

İstasyonda kısa süre kalan ekspres, yolcularını alıp gittikten sonra

Yolumuzun üstünde yine büyük sayılabilecek bir istasyon var: Selçuk İstasyonu. Olması gerektiği gibi bir istasyon. Taş bina ve oldukça bakımlı. Selçuk’un turistik bir belde olmasıyla alakası var mı bilmiyoruz ama sebep ne olursa olsun böyle bir istasyon hoşumuza gidiyor.

istasyon kısmen de olsa sessizliğe bürünüyor. Bu resimde motorlarımız ve duvardaki afiş olmasa, zamanda bir yolculuğa çıkmış gibi olacağız. 1900lü yılların başında istasyonun yeni yapıldığı zamanlarda çekilmiş bir fotoğraf gibi... Kimler gelip kimler gidiyor belli değil. Belli olan tek şey, çalıştığı sürece istasyon hep kavuşmalara ve ayrılıklara sahne olacak...

Birinci günün sonunda tatlı bir yorgunluk var üstümüzde. Bu yorgunluğu atmanın en kolay ve zevkli şeklini bulmakta zorlanmıyoruz. Güzel bir yerde yemek ve artık soğumaya başlayan havada sıcak ve kuru bir yatak.

Devam edecek, çünkü artık yollardayız...





Feridun Uzun
SMMM

Muhasebeciliğin Dünü ve Bugünü

Geçmiş hatırlarsak, mesleğimizi icra ederken işletme defteri, yevmiye defteri, kasa defteri, defter-i kebir, ve envanter defteri, hep elle yazılırdı. Beyanname ve bildirgeler elle doldurulur, bordrolar elle yapılırdı, mizan ve bilançolar da elle hazırlanırdı.

Daha sonraları bilgisayar diye bir alet icat oldu. Bütün işlemler bilgisayar ortamında yapılmaya başlandı. Bilgisayarı ilk kullanmaya başladığımızda, tuşlarına korka korka basıyorduk, acaba yanlış yapar mıyız diye. Bu arada mesleğimizde de önemli gelişmeler oldu. Tek Düzen Hesap Planı çıktı. Enflasyon muhasebesi çıktı. Teknoloji geliştikçe bizlerde kendimizi geliştirdik. İletişim teknolojisinin gelişimi ile birlikte Devlet E-Beyanname ve E-Bildirge sistemini getirdi. Bu sistemle birlikte beyannameler; Katma Değer Vergisi Beyannamesi, Damga Vergisi Beyannamesi, Stopaj Gelir Vergisi Beyannamesi, Gelir Geçici

Vergi Beyannamesi, Kurum Geçici Vergi Beyannamesi, Kurumlar Vergisi Beyannamesi Gelir Vergisi Beyannamesi ve Alış Belgelerinin Bildirildiği BA Formu ile Satış belgelerinin bildirildiği BS Formu muhasebeciler ve mali müşavirler tarafından düzenlenerek internet ortamında vergi idaresine verilir oldu. Aynı şekilde E-Bildirge sistemi ile Aylık Prim Hizmet Bildirgeleri, İşe Giriş Bildirgeleri, İşten Ayrılma Bildirgeleri, İşçilere Ait Sağlık Raporları, Eksik Gün Bildirimleri, Aylık İşgücü Çizelgeleri, yine muhasebeci ve mali müşavirler tarafından düzenlenerek internet ortamından Sosyal Güvenlik Kurumlarına gönderilir oldu. Teknolojinin gelişimi ile birlikte işlerimizin azalacağı yerde daha da çoğaldı.

Yukarıda saydığımız beyanname ve bildirgelerin zamanında gönderilmemesi her biri için yüklü cezalar getirmektedir. Bu da mükellefin canını acıtmaktadır. Bunların dışında gelen gelir ve gider evraklarını bir nakış gibi işleyip sonuca gelip devlete ekonomik yönden en büyük katkıyı sağlayan kazanç vergilerinin tahakkukunun yapılması da biz

meslek mensuplarınca yerine getirilmektedir. Mükelleflerin düzenli olması, gelir gider belgelerini zamanında almaları ve vermeleri muhasebeci ve mali müşaviri ile sürekli iletişim halinde olmaları bizlerin işlerini kolaylaştıracak gibi, mükelleflerinde cezaya maruz kalmamalarını sağlayacaktır.

Bizler bu işleri yapmaktan hiçbir zaman yüksünmedik, hep işimizi en iyi şekilde yapmaya çalıştık. Biz muhasebeci ve mali müşavirler bilgi ve birikimimiz ile kazanç sağlayan bir meslek grubuyuz. Ne yazık ki bazı mükellefler tarafından verilen hizmet ve emeğin karşılığı hakkıyla ve zamanında ödenmemekte buda özveri ile çalışan muhasebeci ve mali müşavirleri sıkıntıya sokmaktadır. Mükellef için muhasebeciye ödenecek ücret füzuli görülmekte, tüm ödemeler yapıldıktan sonra en son muhasebeci ve mali müşavire sıra gelmektedir.

İşte bizler böyle hizmet vermekte ve mesleğimizi böyle icra etmekteyiz.

Bilgisayarı ilk kullanmaya başladığımızda, tuşlarına korka korka basıyorduk, acaba yanlış yapar mıyız diye. Bu arada mesleğimizde de önemli gelişmeler oldu. Teknoloji geliştikçe bizlerde kendimizi geliştirdik.

Dün'den Bugüne Birlikte, Tam 64 Yıldır Bu Yollardayız



Kuşadası - İzmir Yolcu Taşımacılığı,
Tur ve Transfer Turizmi Hizmetlerimiz ile
Değerlerimizi Koruyarak Taşımacılık
Sektöründe Öncü Olma Görevimizi
Sürdürüyoruz.



Kuşadası : 0 256 614 10 08

İzmir : 0 232 472 01 60

info@elbirlikturizm.com

www.elbirlikturizm.com

SGK MÜDÜRLÜĞÜ'NDEN DUYURU

SGK Primleri Kredi Kartıyla Ödenebilecek

Günümüz ekonomik koşullarını dikkate alan ve vatandaş odaklı hizmet anlayışı çerçevesinde, prim ödeme yükümlülerinin primlerini kredi kartı ile ödemeleri konusunda SGK tarafından bazı bankalarla anlaşma yapılmıştır.

06/10/2010 tarihi itibarıyla, aşağıda isimleri belirtilen 17 banka ile protokol imzalanmış olup diğer bankalarla protokol çalışmaları devam etmektedir. Prim ödemelerinin kredi kartıyla yapılabileceği bankalar; Akbank, Albaraka Türk Katılım Bankası, Şekerbank, Turklandbank, Türk Ekonomi Bankası, Türkiye Garanti Bankası, Türkiye İş Bankası, Türkiye Halk Bankası, Türkiye Vakıflar Bankası, T.C. Ziraat Bankası ve Yapı Kredi Bankası'dır.

Prim ödeme yükümlüleri, yukarıda belirtilen bankaların birinden edinmiş olduğu kredi kartı ile aynı bankanın alternatif dağıtım kanalları (internet bankacılığı, ATM gibi) aracılığı ile prim ödemelerini gerçekleştirebildikleri gibi, ilgili bankanın kredi kartına verecekleri otomatik ödeme talimatı ile de prim ödemelerini yapabilmektedir. Kredi kartı ile prim ödemesinin, banka şubesinde yapılan tüm prim tahsilatı işlemlerinden bir farkı bulunmamakta olup nakit sıkıntısı içinde bulunan prim ödeme yükümlüsüne bu şekilde kolaylık sağlanması amaçlanmıştır. Yapılan protokoller ile bankalar, Kurumca, bankalara açılmış bulunan tüm tahsilatı türlerinin kredi kartı kapsamında

ödenmesini sağlayabileceklerdir. Kredi kartı ile prim tahsilatı protokolü imzalayan bankalardan bazıları söz konusu uygulamaya başlamış olup diğer bankalar ise bilgi işlem alt yapılarını oluşturmalarını müteakip uygulamaya geçeceklerdir.

Bu aşamada, T.C. Ziraat Bankası A.Ş. Ve Yapı ve Kredi Bankası A.Ş. Tarafından 5510 sayılı Kanunun 4/1-a kapsamındaki sigortalıları çalıştıran işverenlerin cari ay primleri, 4/1-b kapsamında kendi nam ve hesabına çalışan sigortalıların (tarım sigortalıları ile borçlanma ve yapılandırma kapsamındaki primler hariç) primleri ve isteğe bağlı sigorta primlerini, Türkiye Garanti Bankası A.Ş. ise şimdilik 4/1-b kapsamında kendi nam ve hesabına çalışan sigortalıların (tarım sigortalıları ile borçlanma ve yapılandırma kapsamındaki primler hariç) primleri ve isteğe bağlı sigorta primlerinin bu bankaların kendi kredi kartı ile tahsilat işlemlerine başlamıştır. Prim ödeme yükümlüsünün kredi kartı ile yapacağı ödemelerde

komisyon bedeli alınması veya alınmaması hususunda, SGK ile bankalar arasında yapılan protokoller gereği bankaların genel uygulaması geçerlidir.

SGK web sayfasında da primlerin kredi kartıyla ödenebilmesi çalışmaları devam ettirilmektedir. Bu uygulamayla tüm bankaların kredi kartlarıyla prim ve diğer ödemelerin yapılması mümkün olacaktır. Ayrıca halen kredi kartıyla yapılan ödeme türlerinin kapsamı da genişletilecektir.

Hangi tür ödemelerin kredi kartı ile yapılabileceği bilgisi SGK'nın resmi internet sayfasında duyurulacaktır.



KOSGEB KUŞADASI SİNERJİ ODAĞI

İlçemizde faaliyet gösteren Küçük ve orta ölçekli sanayi işletmelerine KOSGEB tarafından verilecek hizmetlerin ve desteklerin kamu ve özel sektör ile işbirliği ve güç birliği yaparak yaygın bir şekilde sunulmasını sağlamak amacı ile Odamız ve KOSGEB arasında 14.06.2010 tarihinde imzalanan protokol ile Odamız bünyesinde KOSGEB SİNERJİ ODAĞI kurulmuştur.

KOSGEB' in KOBİLERE vermekte olduğu hizmet ve destekleri yaygınlaştırmak, ülke kaynaklarını etkin ve verimli bir şekilde kullanarak, KOBİ' lerin üyesi bulunduğu Odalar ve Borsalar ile yakın iş birliği içinde yeni yapılanmalar gerçekleştirmek üzere KOSGEB ve TOBB arasında 29 Nisan 2003 tarihinde bir protokol imzalanmıştır.

Söz konusu protokol kapsamında TOBB' a bağlı olan Odaların ve Borsaların KOBİ' lerle olan üyelik bağlarından, insan kaynakları ve donanımından etkin bir şekilde faydalanılarak KOSGEB desteklerinin KOBİ' lerin ayağına getirilmesi amaçlanmıştır.

Sinerji Odakları KOSGEB hizmet ve desteklerinin küçük ve orta ölçekli sanayi işletmelerine sunulmasında aktif olarak görev alacak olup, ayrıca KOBİ' lere yönelik gelişme projelerinin hazırlanarak hayata geçirilmesini sağlayacak ve koordine edecektir. Sinerji Odakları KOSGEB tarafından sağlanan hizmet ve desteklerin yaygınlaştırılmasını sağlamak amacıyla, KOSGEB hizmet birimlerinin

faaliyetlerine destek sağlamak üzere, KOSGEB - Oda/Borsa ve/veya kuruluş işbirliği ile oluşturulacak bir birimdir.

Sinerji odaklarının en önemli özelliği, KOBİ' lerin sorun ve ihtiyaçlarının tespiti, işletmelere sunulacak hizmet ve desteklerin belirlenmesi ve gerektiğinde projeler bazında çözüm üretilmesi aşamalarında TOBB üyesi oda ve borsalara kayıtlı işletmelere yol göstermektir. Organize Sanayi Bölgesi ve Küçük Sanayi Sitesi Yönetimleri, KOBİ' lerle ilgili vakıf ve dernekler, Belediyeler ve Üniversitelerimizin bilgi ve tecrübe birikimi ile diğer imkanlarından yararlanılarak oluşturulacak olan sinerji ile başarının hedeflenmiş olmasıdır. Bir başka deyişle, güçler ve imkânlar birleştirilerek, illerimizde küçük ve orta ölçekli işletmelerin rekabet güçlerinin geliştirilmesi, dünya pazarına açılması ve buna bağlı olarak ilimizin ekonomik ve sosyal gelişmesine katkıda bulunulması Sinerji Odaklarının amacını oluşturmaktadır.

Kosgeb Sinerji Odağı Odamız Temsilcileri
Yeliz Yıldırım - Burhan Sezer
0256 6125763





Fotoğraflar LATİF SANSUR

ORGANİK TARIM DEYİNCE AKLA GELEN İLK İSİM;

Gürsel Tonbul

Gürsel Tonbul ile, organik tarım, Zeytinyağı Müzesi ve kadın girişimcilik ile ilgili sohbet ettik.

K.G.- Gürsel Tonbul ismi organik tarımla bütünleşti. Tarıma başlamanızı anlatır mısınız?

G.T.-Toprakla ilk tanışmam, kendi ailemizin ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla amatör çiftçilikle başladı. Yumurta, süt vs. derken, toprak sevgisi ile başlayan bu durum tarım alanlarının katlini görünce toprak satın alma boyutuna geçti. Araziler çoğalınca da hobi olmaktan çıktı, kontrol edilmesi gereken boyuta ve yönetilmesi gereken bir işletme hacmine ulaştı.

Aile şirketimizde de bu görev bana verildi. Tarım alanlarını toparla, ekimini, dikimini yap dendiğinde hiç bilmediğim bu sektöre girdim. 1993-1994 Yıllarında başlayan bu süreçte, ilk bir kaç yıl tecrübe edinmekle geçti. Çok araştırdım ve tecrübelerim bana organik tarımın uzun vadede uluslar arası bir değer olarak karşımıza çıkacağını gösterdi. O gün geldiğinde hazırlıklı olmak için hakkında hiç bir şey bilmediğimiz organik tarıma geçmeye karar verdik.

Bu arada da en temel felsefesi olan iç döngünün tamamlanması için en iyi tüketicinin kendi bünyemizdeki bir restoran işletmesi olacağını düşündüm. Eko turizm örneklerinden yola çıkarak Değirmen'i yapmaya karar verdik. Zaman içinde büyüyen Değirmen'in ortaya çıkmasının en önemli sebebi kendi bünyemizdeki kardeş kuruluş olması.

Çiftlikte en az 3 yıl olan organik tarıma

geçiş sürecini tamamladık. Bu arada çiftliğin kurumsal kimliği oluştu. Organik tarımda hayvan gübreciliğine, besi hayvancılığı ile başlamıştım. 1999-2000 de süt hayvancılığına dönüştürdüm.

2000’li yılların başında marka yaratma süreci başladı. En önemli ürün tabii ki zeytinyağı. Biz de o yıllarda geleneksel bir üretim tesisi yaptık ve zeytinyağı fabrikasından ilk ürünü 2004’te aldık.

İki hasat yılından sonra 2006 da, Dünyanın hem organik, hem de geleneksel üretim biçiminden dolayı ilk 100 zeytinyağı arasına girdik. Yerlim markası daha sonra ürün yelpazesini geliştirdi, yeni ürünler devreye girdi. Ürün profili 150’nin üzerinde, üretim izni organik sertifikası ile ulusal bir marka haline geldi. Üretimimiz butik kaldı. Burada zaten hedefimiz oydu, çok üretmek gibi hedefimiz olmadı. Özgün, yerel, gurme, geleneksel tekniklerle yapılmış organik ürünler olarak tanındı markamız. 10 yıldır kesintisiz, sertifikalı üretim yapıyoruz.

K.G.-Çiftliğiniz bu gün oldukça tanınıyor. Konaklama yapılabiliyor mu?

G.T.-Çiftlikte sadece sektörümüzle, organik tarım ve ekolojik yaşamla ilgililer, hocalar, öğrenciler, çevre gönüllüleri, stajyerler, yüksek

lisans ve tez öğrencileri konaklıyor. Karşılıklı bilgi alışverişinde bulunuyoruz.

K.G.-Organik ürünler oldukça pahalı. Bunun sebebi nedir?

G.T.-Organik gıdanın maliyeti yüksektir. Üretim biçimi, bu tarımda kullanılan toprakların limitleri, depolama maliyeti, sertifikasyon bedelleri ve bir çok nedenden dolayı üretim süreci pahalı bir üründür. Biz mücadelemizi elle sürdürüyoruz, emek çok fazla. Organik tarımda kullanılması gereken gübre çok pahalı. Bütün bunlar etken oluyor. Kaliteli ürün yetiştirmek çok ciddi emek gerektiriyor. Üretim maliyeti çok yüksek olan bu ürünü hala devam ettirenleri Don Kişot olarak görüyorum.

K.G.-Bölgemize kazandırdığınız Zeytinyağı Müzesi ile ilgili bilgi alabilir miyiz?

G.T.-Evliya Çelebi kitaplarında “ovalarından bal, dağlarından yağ akar” diye anlatmış Aydın bölgesini ve zeytinyağını. Zeytin bölgemizde çok çok eski ve kendine has özellikleri var. En eski işlik Orta Ege’de bulunuldu. “Zeytinyağı İşlikleri Sergisi” yapmak eşim Hasan Tonbul’un hayaliydi. Anadolu’nun her yöresinden uzun yıllar malzeme topladı ve sergi alanının yapılmasının zamanının geldiğini düşündük. 5000 m2’ye oturan alanda, 2500 yıl önce kullanılan, örneğini Klozemanai’de


Toprakla ilk tanışmam, kendi ailemizin ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla amatör çiftçilikle başladı.

görebildiğimiz teknikten başlayıp, 100 yıl öncesinin taş değirmen ve kıl torbalarla sulu baskı sistemiyle sona eren bir zaman tüneline geçiyorsunuz Zeytinyağı Müzesinde. Erken Anadolu, Roma, Selçuklu, Osmanlı ve Yeni Cumhuriyet dönemlerinde kullanılan zeytinyağı üretim tekniklerini ve malzemelerini izleyebiliyorsunuz burada. Binaları yapmak kolaydı ve binaların yapım aşaması tamamlandı, ama daha tamamlanması gereken detaylar var. Net tarih belli değil ama Nisan sonu, Mayıs başı gibi açmayı planlıyoruz.

Türkiye’de 2500 yıl öncesinden başlayıp, 100 yıl öncesinde biten, hepsinin çalışır vaziyette olduğu, bu kadar büyük ve geniş kapsamlı başka bir müze yok. Bu müzenin zeytin ve zeytinyağı kültürüne ve Kuşadası kültür turizmine katkıda olmasını arzu ediyoruz. Sadece bu müze için bile insanların buraya gelmek isteyeceğini düşünüyorum.



Ayrıca bildiğim kadarıyla dünya genelinde de bu ölçekte bir sergi alanı yok.

K.G.-Bir kadın girişimci olarak, kadın girişimcilik konusunda neler önerirsiniz?

G.T.-Ben kadın girişimci olarak, üretim olmazsa artı değer yaratılamayan, sürekli ve sürdürülebilir üretim gerektiren bir iş seçtim kendime. Kadın girişimcilere üretici olmalarını ve koşullar ne olursa olsun üretim yapmaktan vazgeçmemelerini öneriyorum. Girişimciliğin ana felsefesi koşullar ne olursa olsun üretimin devam edecek olması. Çok çalışmak, yorulmak, risk almak ve insana insanla hizmet vermek gereken bir sektördeyim. Çok zor biliyorum ama inanarak başarılı olunabiliyor.

Bizim sektör aslında kadınlar için dezavantajlı. Tarım sektöründe ciddi bir erkek egemenliği var. Bir de organik tarım gibi çok iyi bilinmeyen bir sektörde, özellikle ilk yıllar çok zor oldu. Ama başarılı olunca çok ciddi saygı görüyor ve takdir ediliyorsunuz.

K.G.-Kuşadası turizminin geleceği ile ilgili ne düşünüyorsunuz?

G.T.-Kuşadası'nın çok güzel bir iklimi var. Ben de turizmin çıkış noktasını havasına bağladım. Bulunduğu koy, Dilek Yarımadası'nın havası Kuşadası için ciddi bir ayrıcalık. Burayı tercih eden insanların çoğunluğu orta yaş ve üstü. Daha çok iklime geliyorlar. Küresel ısınma nedeniyle de Kuşadası bu iklim avantajını doğru yönlendirebilirse kazançlı çıkar.

Yoğun iş temposu arasında bize vakit ayıran Gürsel Tonbul'a çok teşekkür ediyoruz.





BOZDAĞ
Group

20
YIL
GARANTİ



Nano Teknoloji ile Suya Geçit Vermeyin



CEPHE ve ÇATI YALITIMINDA YENİ NESİL NANO TEKNOLOJİ

Film Oluşturmaz - Nefes Alır
Beton ve Taş Doğal Görünümünü Kaybetmez
Alkali / Silis Reaksiyonlarını Azaltır
Kirlenme - Küf - Mantar Oluşumunu Engeller
Beton Kavlamasını Engeller
Beton ve Taşın Sertliğini Artırır
Betonarme Demirlerini Korozyondan Korur

Referanslarımız

Yapı BÜYÜKANIT Soğucak villa yalıtımı (800 m²) - Bodrum Yalıtımı - Cephe Yalıtımı (1600 m²)
Neapolis AVM Zemin Yalıtımı (1500 m²) - Çınar Sitesi Cephe - Çatı Yalıtımı (600 m²)
Osmanbey Sitesi Söke Çatı Yalıtımı (936 m²) - Zinco Villaları Havuz Yalıtımı (148 m²)



BOZDAĞ
Group

Kuşadası Ticaret Odası Yanı No :29 / D Kuşadası / AYDIN
Tel & Fax : 0 256 612 7 612

AKDENİZ EFSANELERİNİN HAYAT AĞACI;

ZEYTİN

Romalı yazar Plinius “İnsan vücuduna iyi gelen iki tür sıvı vardır. İçsel olarak şarap, dışsal olarak da zeytinyağı. Her ikisi de ağaçlardan elde ediliyor, ama zeytinyağının yeri bambaşkadır” demiş.

Akdeniz efsanelerinde adı Ölmez Ağaç ya da Hayat Ağacı olarak geçen zeytin ağacı, kimi zaman meyvesiyle, kimi zaman yağıyla insanlara sağlık, lezzet ve güzellik vaat etmiş.

Romalılardan Mısırlılara, Semitlerden Greklere kadar birçok kültürde zeytinyağı önemli bir gıda maddesi olmanın dışında, kandillerde yakılarak geceleri aydınlatmış, yaralara sürülerek şifa olmuş, ciltler onunla ovularak güzelleştirilmiş.

Yemek kültürümüzün de değişmez bir parçası olan zeytin, mutfağımızda “zeytinyağlılar” diye ayrı bir bölüm olarak yer almış ve kahvaltılarımızdan da eksik olmamıştır.

TÜRKİYE'nin İLK RAFİNE ZEYTİNYAĞI TESİSLERİ KUŞADASI'NDA

Kuşadası'nın, antik çağlarda Anadolu'nun Akdeniz'e açılan başlıca limanlarından biri olması nedeniyle, ticarete önemli bir ihracat ve ithalat limanı olduğu bilinmekte ve kazı ve sondaj çalışmalarında çıkarılan amphora kalıntıları ile de bu kanıtlanmaktadır.

Yılancı burnunda yapılan çalışmalarda çıkarılan kalıntılardan M.Ö 6. yüzyıldan itibaren Samos ve Kuşadası arasındaki deniz ticaretinde

burasının önemli bir liman işlevi gördüğü anlaşılmıştır. Dilek yarımadası- Büyük Menderes Deltası Milli Park Dipburun Koyu'nda çıkan amphora parçalarının yoğunluğu da, Antik dönemde ticaretin bu bölgeden yapıldığını göstermekte.

Osmanlı'nın son dönemlerinde Kuşadası'ndan Yunanistan, Fransa ve İngiltere'ye zeytinyağı ihraç edilmiş ve İtalyan işgali döneminde Kuşadası'nda ilk zeytinyağı fabrikaları kurulmuştur.

Cenovalı Baron Riacczoli 1930'lu yılların başlarında, Kuşadası'nda Türkiye'nin ilk rafine zeytinyağı tesislerini açmıştır.

1960'lı yıllara kadar tüm ekonomisi tarıma dayalı olan Kuşadası'nda halkın en büyük geçim kaynaklarını zeytin ve

zeytinyağı, meyve ve sebze oluşturmaktaydı. Daha sonra turizmin gelişmesi, yapılan yatırımlar, konutların çoğalması ve artan nüfus zeytin ağaçlarının sayısında azalmaya yol açsa da, Kuşadası için halen çok önemli bir ağaç türü olan zeytin, birçok insanın ekonomisine hayat vermeye devam etmekte.

TARİHE TANIKLIK EDEN ASIRLIK ZEYTİN AĞAÇLARI

Antik dönemden bu yana bir çok uygarlıkların gelip geçtiği Kuşadası'nda, tarihe tanıklık eden günümüze kadar ulaşmış yüzlerce yıllık zeytin ağaçları bulunmakta.

Asırlardır bu coğrafyada yaşayan insanlara ürün veren ve günümüzde de ürün vermeye devam eden Anadolu'nun bu kutsal ağaçlarından 5 tanesi Kuşadası'nda.





Kuşadası'nın gizli kalmış zenginlikleri olarak değerlendirilen bu zeytin ağaçlarının anıt ağaçlar kapsamına alınması için, EKODOSD tarafından Kültür ve Tabiat Varlıklarını Koruma Kurulu'na müracaatı yapılmış durumda.

Akdenizin en büyük zeytinyağı müzesinin yapımı da Değirmen Çiftliği'nde devam etmekte olup, zeytinin antik dönemden

günümüze kadar gelen yaşam hikayesi ve yüzlerce yıllık işliklerin sergileneceği buradaki eserlerin, Kuşadası turizmine büyük bir zenginlik katacağı düşünülmekte.

EKODOSD tarafından

Kuşadası ve yakın bölgedeki yaşlı zeytin ağaçları ve eski zeytin işlikleri konusunda araştırmalar sürdürülüyor.

ZEYTİN; TANRIÇA ATHENA'nın ARMAĞANI

Mitolojide zeytin ağacının, bilgeliğin Tanrıçası Athena ile Denizler tanrısı Poseidon arasında çıkan bir tartışma sonucu yaratıldığı söylenir.

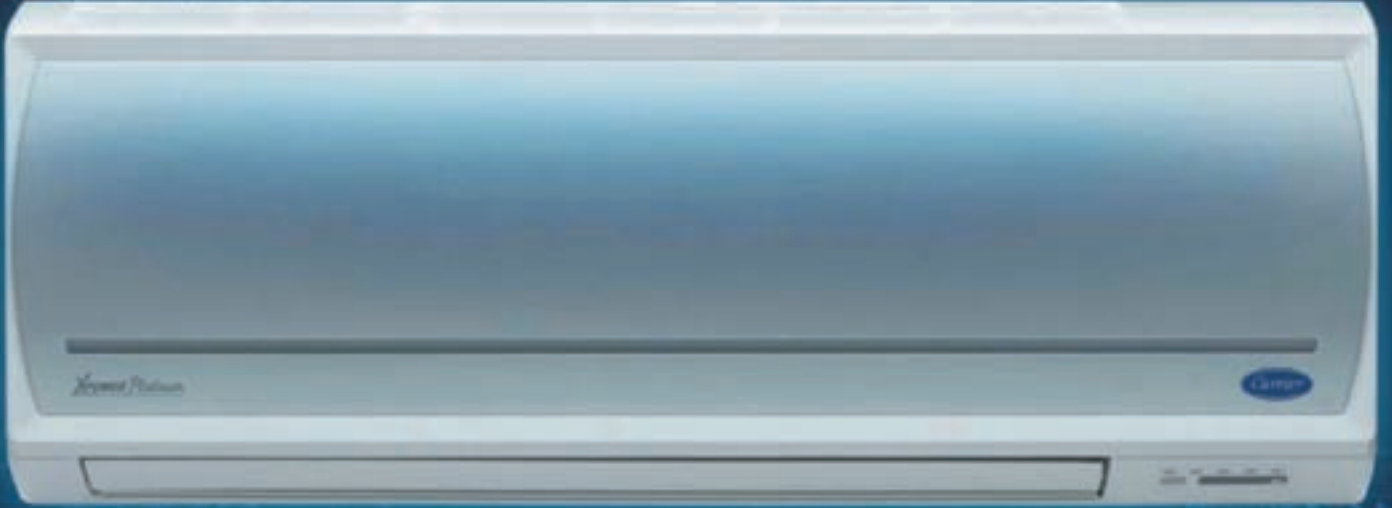
Anlaşmazlığa düşen Tanrıça Athena ile Tanrı Poseidon Tanrılar tanrısı Zeus'a başvururlar. Zeus, her ikisinin de insanlık için bir hediye yapmasını ve seçimi insanlara bırakmalarını söyler. İnsanlık için en yararlı hediye yapan, haklı bulunacaktır. Denizler Tanrısı Poseidon 3 çatallı mızrağını bir kayalığa dokundurur ve birdenbire bir kaynak suyu belirir ama su tuzludur ve içilecek gibi değildir. Bilgelik Tanrıçası Athena ise eğimli bir yamaçta yeryüzüne dokunur ve oradan bir fidan çıkar. Hızla büyür, her türlü soğuğa, kuraklığa, çetin koşullara dayanır ve hiç ölmez. İnsanlar Athena'nın zeytin ağacının daha yararlı olduğuna karar verir ve Athena yarattığı zeytin ağacı ile Poseidon'u alt eder. Bu yüzden mitolojide zeytin ağacı, Tanrıça Athena'nın armağanı olarak bilinir.

EKODOSD (Ekosistemi Koruma ve Doğa Sevenler Derneği) katkılarıyla.

<http://ekodosd.org>



5 YILDIZLI KLİMA



Her filtresi bir yıldız...

- ★ Ortamdaki virüsleri yakalayıp yok eden Nano Silver Filtre
- ★ Ortamdaki bakterileri ve küf sporlarını yok eden Nano Zinc Filtre
- ★ Ortama güzel koku yayan, size zindelik hissi veren Nano Ginseng Filtre
- ★ Ortamdaki kötü kokuları uzaklaştıran Nano Photo Copper Filtre
- ★ Ortamdaki büyük kirleticileri tutan Anti-Mold Filtre

Yani, anlayacağınız 5 filtreli Alarko Carrier Klimalar, sizin için çok çalışıyorlar.

Carrier

ALARKO

Carrier

MET MEKANİK LTD.ŞTİ
Yetkili Satıcısı & Servisi

Tel : 0 256 614 48 63
Fax : 0 256 612 12 37
Adres : Süleyman Demirel Blv. No:14
09400 Kuşadası / AYDIN
web : www.metmekanik.com



MET MEKANİK LTD.ŞTİ.
Şube

Tel : 0 256 614 48 91
Fax : 0 256 614 48 12
Adres: Adnan Menderes Blv.No:62/A
09400 Kuşadası / AYDIN
web : www.metmekanik.com

KUŞADASI TİCARET ODASI

2010-2011 ÜCRETLİ EĞİTİM PROGRAMLARI

PROGRAMIN ADI	AMAÇ	HEDEF KİTLE	DERS ve KONULAR	SÜRE/TARİH ÜCRET
TEMEL İLETİŞİM TEKNİKLERİ (SÖZLÜ-YAZILI İLETİŞİM ve BEDEN DİLİ)	Katılımcılara etkin iletişim için gerekli olan kendini ifade etme, dinleme ve empati kurma gibi becerilerinin kazandırılmasını sağlamak	Tüm işletme sahipleri, yöneticiler, yönetici adayları, çalışanlar	-İletişim nedir, temel özellik ve unsurları nelerdir? -Etkili bir iletişimle neler kazanabiliriz? -İletişimi zorlaştıran ve kolaylaştıran faktörler nelerdir? -İletişim nasıl gerçekleşir (kaynak, mesaj, kanal, alıcı)? -İletişim yöntemleri nelerdir (sözlü, sözsüz, beden dili)? -İletişimde kişisel özelliklerimizi nasıl farkedebiliriz (alıştırmalar)?	1 GÜN 25 Aralık 2010 35 TL
YÖNETİCİLER İÇİN İNSAN KAYNAKLARI YÖNETİM TEKNİKLERİ	Katılımcıların stratejik açıdan insan kaynaklarını değerlendirip yorumlayabilmeleri görev yaptıkları işletmelerde tüm İnsan Kaynakları Sistemlerini kurabilecek yetkinliğe sahip olmalarını sağlamak	Tüm işletme sahipleri, insan kaynakları yöneticileri, yönetici adayları	-İnsan kaynakları ve yönetimi nedir? -İşletmelerde insan kaynaklarının önemi ve temel yönetim ilkeleri nedir? -İnsan kaynaklarının planlanması -Eğitimlerin planlanması -Yetki ve sorumlulukların planlanması -Çalışan memnuniyetinin geliştirilmesi -Kariyer planlama -Performans değerlendirme. -İnsan kaynakları yöneticisi olmak.	1 GÜN 19 Ocak 2011 35 TL
YÖNETİCİLER İÇİN SATIŞ-PAZARLAMA VE MÜŞTERİ İLİŞKİLERİ EĞİTİM STRATEJİLERİ	Programın amacı ürün ya da hizmet için satış ortamını hazırlayabilen, satışa sunabilen, satabilen ve satış sonrası işlemleri yapabilen satış elemanı yetiştirmektir.	Bu konuda ihtiyacı olduğu belirlenen veya bizzat talep eden tüm sektörde çalışanlar, satış elemanları, satış eleman adayları.	-Pazarlama ve satış nedir, farkları nelerdir? -Günümüzde pazarlama ve satışın artan önemi nedir? -Neden hedef kitlenizi ve yaptığınız işi yeniden tanımlamalısınız? -Yeni ürün/yeni hizmet/yeni pazar/yeni müşteri nasıl bulunur? -Mevcut ürün/hizmetlerde nasıl farklılık yaratılır? -Rakipler nasıl tesbit edilir, rakiplerden nasıl kurtulunur? -İşletmelerde Müşteri İlişkileri Yönetim Sistemi nasıl kurulur? -Müşteri analizi ve segmentasyonu nasıl yapılır? -Hangi müşteri segmentlerine hangi pazarlama stratejileri sunulmalıdır?	1 GÜN 14 Şubat 2011 35 TL
SATIŞ ELEMANI EĞİTİMİ PROGRAMI	Programın amacı işletmelerde yenilikçi satış ve pazarlama stratejileri oluşturma, müşteri ilişkileri yönetimi sistemlerini kurma ve yürütme kapsamında temel bilgi ve yeteneklere sahip satış- pazarlama yöneticisi yetiştirmektir.	Bu konuda ihtiyacı olduğu belirlenen veya bizzat talep eden tüm sektörde çalışanlar, satış-pazarlama yöneticileri, yönetici adayları.	-Satış nedir, başarılı satışçı kime denir? -Neden satış yönetimi ve satış tekniklerine ihtiyaç duyuyoruz? -Değişen müşteri profili ve değişen satış teknikleri nedir? -Temel satış süreçleri nelerdir? -Temel satış yetenekleri nelerdir? -Kim, neyi, nasıl satıyor? -Satış performans göstergeleri nelerdir? -Satış öncesi, satış sırası ve satış sonrasında nelere dikkat etmeliyiz? (Gerçek hayattan örneklerle anlatılacaktır)	1 GÜN 25 Şubat 2011 35 TL
MAĞAZA YÖNETİM BECERİLERİ EĞİTİMİ PROGRAMI	Programın amacı mağaza yönetimini esas almak üzere mağaza tasarımı, stok yönetimi, finansal yönetim, marka yönetimi, liderlik ve ekip çalışması, müşteri ilişkileri yönetimi kapsamında temel bilgi ve yeteneklere sahip mağaza yöneticisi yetiştirmektir.	Bu konuda ihtiyacı olduğu belirlenen veya bizzat talep eden tüm sektörde çalışanlar, mağaza yöneticileri, yönetici adayları.	-Mağazacılık ve mağaza türleri nelerdir? -Mağazayı etkileyen iç ve dış çevre faktörleri nelerdir? -Mağazacılık stok yönetimi unsurları (stok, satınalma vb.) -Mağazacılık finansal yönetim unsurları (fiyatlar, kârlılık, rasyolar vb.) -Mağaza tasarım yönetimi unsurları (dizayn, ışıklandırma, teşhir vb.) -Mağaza operasyonel yönetim unsurları (ekipler, eğitim, liderlik vb.) -Mağaza marka yönetimi unsurları (reklam, promosyon vb.) -Mağaza müşteri yönetimi unsurları (müşteri veritabanı, şikayet vb.)	1 GÜN 7 Mart 2011 35 TL

KUŞADASI TİCARET ODASI

2010-2011 ÜCRETSİZ EĞİTİM PROGRAMLARI

PROGRAMIN ADI	AMAÇ	HEDEF KİTLE	DERS ve KONULAR	SÜRE/TARİH
STRES YÖNETİMİ PROGRAMI	Sürekli şikayet ettiğimiz ve rahatsız olduğumuz stres'i yönetebilmeyi ve stresi yönettiğimizde başarılarımızın arttığını, iş ve sosyal hayatımızın daha yaşanabilir hale geldiğini göstermek.	Bu konuda ihtiyacı olduğu belirlenen veya bizzat talep eden tüm sektörde çalışanlar.	-Stres, kaynakları ve belirtileri nelerdir? -Stresin neden olduğu rahatsızlıklar nelerdir? -Stresi yönetmek için gerekli temel beceriler nelerdir? -Etkili bir stres yönetimi sonunda neler kazanabiliriz?	2 SAAT 6 Aralık 2010
TEMEL DİKSİYON VE ETKİLİ KONUŞMA	Kurallara uygun etkili ve akıcı konuşma becerisi elde etmek, bireyin kendisini etkili bir biçimde ifade edebilmesini sağlamak, Topluluk önünde konuşurken heyecanını kontrol edebilmesini sağlamak, Sesbilim açısından tüm seslerin doğru ve güzel seslendirilmesini sağlamak, bireyin, sesini etkili bir biçimde kullanabilmesini ve doğru tonlama ile duygularını kontrol etmesini sağlamak, Bireyin beden dilini etkili biçimde kullanarak hitabet sanatında başarılı olmasını sağlamak.	Bu konuda ihtiyacı olduğu belirlenen veya bizzat talep eden tüm sektörde çalışanlar, satış-pazarlama yöneticileri, yönetici adayları.	-Temel diksiyon ve etkili konuşma tekniklerine neden ve ne zaman ihtiyaç duyarız? -Temel diksiyon teknikleri nelerdir? -Etkili konuşmanın unsurları nelerdir? -Etkili konuşmayı gerçekleştirebilmek için yapılması ve yapılmaması gerekenler nelerdir?	2 SAAT 10 Ocak 2011
MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ VE ŞİKAYET YÖNETİMİ	Müşterilerin Alacakları hizmetlerden tam ve eksiksiz yararlanmalarını sağlamak, hizmetlerin etkinliğini sağlamak, haklarıyla ilgili başvuru mekanizması oluşturmak, Müşterilerin Kurum Kültürünü destekleyen ve kendilerine özel hizmet almasını sağlamak, Kurumlar arasında işbirliği ve iletişim fırsatları oluşturmak, varolanları güçlendirmek, Danışman - Müşteri ilişkisinin işbirliği temeline dayandırılmasını sağlamak, böylelikle daha etkin ve güvenilir bir model oluşturmak.	Bu konuda ihtiyacı olduğu belirlenen veya bizzat talep eden tüm sektörde çalışanlar, müşteri ile temas noktasında bulunan tüm çalışanlar	-Müşteri kimdir, beklenti ve talepleri nelerdir? -Müşteri tatmini ve müşteri tatminsizliği nedir, nasıl gerçekleşir? -Müşteriler memnuniyeti ve şikayeti nasıl yansıtırlar? -Müşteri memnuniyeti nasıl karşılanmalıdır? -Müşteri şikayeti nasıl karşılanmalıdır? -Şikayet yönetiminin temel süreçleri nelerdir? -Müşteri şikayetleri, iş geliştirme fırsatlarına nasıl dönüştürülür?	2 SAAT 23 Mart 2011
Ayrıntılı Bilgi için: İLGİLİ BİRİM: KUTO Eğitim Birimi Tel: 0 256 612 57 63 Fax: 0 256 614 53 93 E-mail: info@kuto.org.tr				

YILDIZ FENER SPOR KULÜBÜ ERKEK VOLEYBOL TAKIMININ ZARİF ANTRENÖRÜ;

Ayşin Gemalmaz

Geçtiğimiz yıl, voleybolda erkek takımı olmadığından yola çıkarak kendi imkanları ile kurmuşlar Yıldız Fener Spor Kulübü Erkek Voleybol takımını. Kuruldukları ilk yıl deplasmanlı ligden 3. lige çıkmışlar.

Kısa sürede başarıya ulaşan takıma, bu yıl kulübün de daha fazla destek olduğunu söylüyor Ayşin Gemalmaz.

Ayşin hanımın içtenliği ve heyecanından etkilenecek aklımızdaki soruyu soruyoruz kendisine; Erkek takımına bayan antrenör olmak nasıl bir duygu?;

“Takım oyuncularım çok disiplinliler, saygılılar. Antrenörden çok abla-kardeş ilişkisi var aramızda. Geçen yıl zoru başardık. Herkes çok özveride bulundu. İyi niyet başarıyı getirdi bizim için. Çok sıkıntı çektik. Antrenmanlarımızı geç saatlerde yapıyoruz. Aydın’dan, Torbalı’dan gelen oyuncularımız var. Dönüşleri çok zor oluyordu. Bu yıl bize ulaşım araçları da destek olmaya başladı.

Maçlar başladı. İlk iki maçı kaybettik ama sebepleri var. Bu yıl 3. lige katılma kararını geç aldık. Bu nedenle takımı toparlamak güç oldu, düzgün takviye

yapamadık. Yeni yeni başlıyoruz. Geç başlamanız dezavantaj oldu ve pasör sıkıntısı çekiyoruz. Pasör sıkıntısı Türkiye genelinde de yaşıyor. Biz bundan sonrası için umutluyuz. “

Ayşin Gemalmaz, 1. ligde, İstanbul Üniversitesi kulüp takımında başlamış voleybol oyunculuğuna. Daha sonra Yeşilyurt ve Beşiktaş spor kulüplerinde profesyonel voleybol oynamış. 1994 Yılında Kuşadası’na gelmiş. Kuşadasıspor ve Aydın Belediyespor da destek amaçlı oynamış. Halen antrenörlüğün yanı sıra voleybol hakemliği de yapıyor.

Kuşadası’nda spora bakış nasıl diyoruz Ayşin hanıma;

“Kuşadalı’ların sosyal faaliyetlere daha fazla katılmasını arzu ediyorum. Geçen yıl çok güzel maçlar oldu. Katılım daha fazla olabilirdi. Maçlar genellikle kış sezonuna denk geliyor. Özellikle öğrenciler gelmelidir. Çocuklara spor sevgisi aşılanmalı. Maçlara seyirci olarak gelmeleri heveslerini arttıracaktır. Biz özveriliyiz. Kuşadalı’lardan da özveri bekliyoruz. Bu tarz spor aktiviteleri ilçemizin adının duyulması açısından da önemli. Kısacası spor her türlü çok önemli.”

Başarılı ve mütevazı bir bayan antrenör olan Ayşin Gemalmaz’a teşekkür ediyoruz ve takımına da başarılar diliyoruz.





Prestige
YAKSAN

Vakum Tüplü Güneş Enerji Sistemleri

" Kalite ve Teknolojide Önde "

Yüksek Performans

Kolay Montaj

-25 c 'ye kadar dayanıklılık

Yaksan Kalitesi



4 mevsim

Fabrika:
Aydın Cad. No: 79 SÖKE - AYDIN
0 256 512 99 00

Yenicami Mah. İstasyon Cad.
No: 108 / A. SÖKE - AYDIN
0 256 518 41 71

S. Demirel Bulv. Kayhan Suluoğlu İşmrk
No: 21 / 4 KUŞADASI - AYDIN
0 256 612 64 00

Karaçay Mah. Aydın Cad.
No: 19 / A NAZİLLİ - AYDIN
0 256 312 77 17

www.yaksan.com.tr • info@yaksan.com.tr

OTO ALP

PIRELLI

Ural - Faik ALP Oto San. Tur. Tic. Ltd. Şti.
Tel: 0 256 622 09 33 - 622 06 93
Fax: 0 256 622 12 32
Sanayi Sitesi A Blok No: 3 KUŞADASI



YÜZYILLIK UNUTULMUŞLUKTAN SONRA,
Tralleis Kazıları



1



Yrd. Doç. Dr. Rafet DİNÇ
ADÜ, Fen-Edebiyat Fakültesi
Öğretim Üyesi
Tralleis Kazısı Başkanı

Tralleis kazısı, 1996–2002 yılları arasında Kültür ve Turizm Bakanlığı Anıtlar ve Müzeler Genel Müdürlüğü’nün izinleriyle Adnan Menderes Üniversitesi adına, şahsımın Bilimsel Danışmanlığında, Aydın Müze Müdürlüğü Başkanlığı’nda katılımlı kazı olarak yürütülmüştür. Kazı finansmanı Aydın Eğitim ve Kültür Vakfı (AKVAK) tarafından gerçekleştirilmiştir. 2002 yılından sonra kazı çalışmalarına ara verilmiş, 2009 tarihinden itibaren Bakanlar Kurulu kararlı kazılar statüsünde Adnan Menderes Üniversitesi adına Başkanlığımdaki bir ekip tarafından yeniden başlatılmıştır.

Bu yazıda kısaca kazı çalışmalarımız sonucunda kentte ortaya çıkardığımız önemli mimari yapılar tanıtılacaktır.

Tralleis, Antik kaynaklar ve arkeolojik belgelerden edindiğimiz bilgilere göre Tralleis Aydın-Kestane (Mesogis) dağlarının kuzey eteklerinde kurulmuştur. Kentin kuzeyinde doğu-batı yönünde uzayan dağlık arazi, güneyinde ise Büyük Menderes nehrinin suladığı Menderes ovası yer almaktadır. Tralleis Menderes havzası boyunca uzanan ve Anadolu içlerine kadar ulaşımı sağlayan ünlü Symrna-Ephesos-Magnesia-Nysa-Laodekeia ana yolunu hem askeri, hem de ticari yönden güvence altında tutmuştur.

Kent, su gereksinimini kuzeyindeki Aydın-Kestane (Mesogis) dağlarından kaynak alan irili ufaklı pek çok dereyi bünyesinde toplayan İkizdere, Kemer deresi ve Tabakhane (Eudon) Çayın’dan sağlamıştır. Dolayısıyla Tralleis, uygun iklim koşulları, doğal savunması, verimli ve sulak toprakları sayesinde antik çağın güçlü kentlerinden bir olmuştur.

Kent hakkındaki ilk arkeolojik araştırmalar 19. Yüzyılda başlamıştır. Fransız Charles Texier kenti ziyareti sırasında şehir duvarlarının taşocağı olarak kullanıldığını görmüş ve tiyatro yakınlarında taş çıkartılmalar sırasında Karyatid heykelinin bulunduğunu tespit ederek, bu heykelin tiyatroya ait olabileceği fikrini ortaya atmıştır. İngiliz araştırmacı Charles Fellows, Tralleis kenti kalıntılarının Aydın-Güzelhisarı Mahallesi’ndeki yapılara taşındığını saptamış ve “Üç Gözler” olarak adlandırılan anıtsal yapı kalıntısının bir saray veya gymnasium’a olabileceği fikrini ortaya atmıştır.

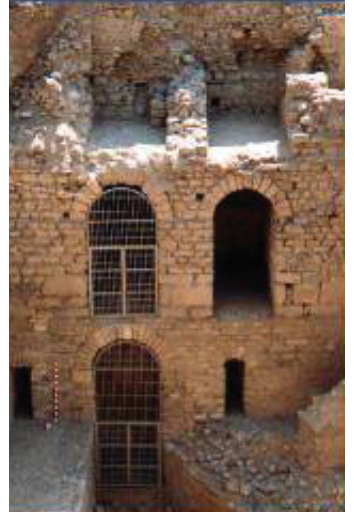
Tralleis’de ilk arkeolojik kazılar, 1888’de Alman Orient Komites’i adına Von Kaufmann Başkanlığı’nda Carl Humann ve W. Dörpfeld yönetiminde, tiyatro ve gymnasium’da gerçekleştirilmiştir. Bu çalışmalar esnasında Tralleis’in 1/10000 ölçeğinde planı hazırlanmıştır.

1898’de, meydana gelen büyük depremde yıkılan cami ve mescitlerin onarılması için Hacı Halil Efendi adlı bir kişi Tralleis’in mimari kalıntılarını sökerek o günün yapılarına taşımıştır. Bu çalışmalar sırasında bulunan Karyatid, Epheb ve Nymhe heykelleri İstanbul’a taşınmıştır. O dönemde Osman Hamdi Bey’in görevlendirdiği kardeşi Halil Edhem Bey



1- Konut Alanı Genel Görünüşü

2- Hamam-Gymnasium ve Konut Alanları Genel Görünüşü



Arsenal Askeri Depo Restorasyon öncesi ve sonrası

Tralleis’de kazılar yapmak ve Hacı Halil Efendi’nin bulmuş olduğu heykellerin devamını aramak amacıyla 1902’de Aydın’a gelmiştir. Edhem Bey, o yıl iki ayrı kampanya şeklinde stoa ve bazilika olarak belirttiği yapılarda kazılar yapmıştır. 1920-1922’de Yunan’lı G. Oikonomos, Batı Anadolu’daki bazı antik kentlerde kazılar yaparken aynı zamanda Tralleis heykellerini de yayınlamıştır. Tralleis heykeltıraşlığının özgün yapıtları yaklaşık 140 yıldan bu yana dünyanın çeşitli müze ve özel koleksiyonlarını süslemektedir. 1980’den sonraki yıllarda çok kalabalık işçi grupları ile zaman, zaman izinli olarak define kazıları gerçekleştirilmiştir.

Tralleis’in Kısa Tarihçesi
Kentin ilk sakinleri, bugün Dedekuyusu denilen yerdeki Prehistorik Deştepe Höyüğü’nde oturmaya başlamışlardır.

Tralleis’in bazen Karya, bazen de Lydia bölgesi içinde yer aldığı belirtilmektedir. Tralleis adı, ilk kez Xenophon’un Anabasis ve Hellenika adlı yapıtlarında Tralli adı altında geçmektedir. Antik Kenti, tarih içinde Charax, Tralli, Tralles, Tralleis, Selukeia, Antiochia ve Caisaria gibi adlar almakla birlikte asıl adı Tralleis’tir.

Perslerin (İ.Ö. 546) Lydia Krallığına son vermesinden sonra kent ve çevresinin yönetimi Persli Satrapların idaresi altına girmiştir. M.Ö. V. yüzyılın sonu, IV. yüzyılın başlarında Sparta Ordularına karşı koyacak kadar güçlü olan Tralleis, Aleksandros’a savaşmaksızın kapılarını açmış (İ.Ö. 334), daha sonra da Antigonos tarafından ele geçirilmiştir (İ.Ö. 313). Seleukoslar’ın yönetiminde Seleukeia adını alan Tralleis, İ.Ö. III. yüzyılda

sınırlı bir özerkliğe kavuşmuş ve hatta bronzdan sikkeler basmıştır.

Roma ile Suriyeliler arasındaki savaşta Roma’ya karşı tavır alan bu kent, sonuç olarak Bergama Krallığı’na bağlanmış ve Tralleis adını almıştır. Attaloslar’dan büyük yardım alan Tralleis, gerek zenginliği, gerekse ünlü retorik (hitabet) hocaları sayesinde önemli bir ticaret ve kültür merkezi haline gelmiştir. Bergama Kralları I. Attalos devrinde Ephesos’da ve II. Eumenes devrinde Pergamon’da darp edilmeye başlanan Cistophoriler’in Tralleis ve Nysa kentlerinde de basılmasına izin verilmiştir.

ARKEOLOJİK KAZILARLA AÇIĞA ÇIKARILAN ÖNEMLİ YAPILAR

Akropol Sur Duvarı

Akropolün batısından geçen, Aydın

Merkez-Horozköy yolunun doğu kısmında, kuzeybatıdan başlayarak güneye eğimli arazi üzerindeki iç kale suru, kuzeybatı-güneydoğu doğrultusunda uzanmaktadır. Bu alandaki çalışmalarımız 2000 ve 2001 yılı kazı sezonunda; 6 payende ve 7 Aralıktan oluşan testere ağız biçimindeki sur duvarları, su kanalı ve seyirdim yolu olmak üzere 3 kısımdan oluşan surun 70 m.lik bir bölümü ortaya çıkarılmıştır. Duvar örgü sisteminden, buluntulardan ve onarım izlerinden dolayı sur, Geç Roma-Geç Bizans dönemlerine tarihlendirilmiştir.

Akropol Teras Yapısı

Tralleis Akropolü'nde beşik tonozlu odaların birleşerek oluşturduğu bir yapı bulunmaktadır. Böylesine bir mimari tasarı, Menderes Vadisinde bilinen bir mezar geleneğini hatırlatır. Antik Karya bölgesinin bu kesiminde bu tipik beşik tonozlu yapılar komşu Nysa, Orthosia, Mastaura ve Koskina antik kentleri nekropollerinde de mevcuttur. Duvar teknikleri ve mimari açıdan birbirine oldukça yakınlık göstermelerine rağmen Tralleis örneği biraz daha kompleks bir yapı sergiler.

Arsenal Yapısı

Arsenal, çağlar boyu askeri garnizon kenti olan Tralleis'in önemli bir askeri yapısıdır. Gymnasium'un 300 m. doğusunda, Antik Tralleis-Efes (Doğu-Batı Yolu) yoluna açılan bir vadinin kuzey yamacına yapılmıştır. Üç katlı monumental bir yapının birinci katı Hellenistik dönemde yapılmış, sonraki dönemlerde ikinci ve üçüncü katlar da eklenerek yapı anıtsal boyutlar kazanmıştır. Güneybatıya açılan kent suru, Arsenal'in bağlı olduğu güneydeki derin vadiyi kontrol altında tutan, aynı zamanda kente giriş-çıkışları denetleyen önemli bir konumdadır. Arsenal, üç katlı giriş sistemi ve iki ayrı girişiyle, bir savunma kulesi bulunan anıtsal bir yapıdır. Bu üç katlı girişin doğu yönünde, saldırı sırasında girişleri kontrol eden iki katlı, geniş kemerli ve sağır nişlerle güçlendirilmiş bir kule sistemi vardır. Arsenal

yapısının cephesinde yer alan girişler, tünellerle şehrin önemli merkezlerine, akropole, askeri yapılara bağlanmıştır. Anakayanın (Konglomera) oyulmasıyla sağlanan bu tüneller sistemi, tavan üzerindeki yükü hafifletmek amacıyla sürekli kıvrımlar yaparak ilerletilmiştir. Tamamen statik hesaplara dayanarak yapılan bu yapı, piramidal formda oyularak tavandaki yük yanlara kaydırılmıştır. Doğal yapının zayıf olduğu yerlerde duvarlar örülerek yapı güçlendirilmiştir.

Tünel yükseklikleri ihtiyaca göre belirlenmiş olup; bazı yerlerde 9 m., bazı yerlerde 4 m. olarak değişmektedir. Tüneller kendi içinde bir labirenti andırmakta, bu da savunma sistemine bağlı bir unsurdur. Bu tünellerde belirli aralıklarda kapılar ve savunma setlerinin yapıldığı görülmüştür. Hava sirkülasyonun sağlanması için belirli aralıklarla havalandırma bacaları açılmıştır. Bazı mekânlarda tüneller iki katlı olup; gidişli gelişli olarak kullanılmıştır.

Hellenistik dönemden Pax Romana dönemine kadar askeri amaçla kullanılan yapı, Pax Romana'nın getirmiş olduğu barış ve huzur ortamıyla birlikte askeri işlevini kaybetmiştir. Bu dönemden sonra farklı iş kollarının üretim yaptığı atölyeler olarak kullanılmıştır. Bu atölyeler, ağırlıklı olarak metal, kemik, cam işleyen küçük bir sanayi konumundadır. Erken Bizans dönemine kadar kullanım gören Arsenal, tamamen doğal etkenler sonucunda tünellerin akıntı ve toprakla dolması nedeniyle terk edilmiştir.

Hamam Gymnasium

Gymnasimler, antik Yunan ve Roma'da gençlerin düşünsel ve bedensel yönden eğitildikleri, öğrenim gördükleri, spor etkinliklerinde bulundukları bir yapıdır. Üzeri açık bir kısım ile onun etrafındaki galeriler ve odalardan oluşmaktadır. Palaestra adını taşıyan, üzeri açık avluda beden eğitimi yapılmaktadır. Bunun etrafında üzeri kapalı

kısımlarda derslikler ya da işlevsel odalar bulunmaktadır.

M.Ö. 1. yy.'da varlığı bilinen hamam-gymnasium kompleksinin M.Ö. 27 depremiyle büyük bir tahribat gördüğü ve İmparator Augustus'un bu yapının onarılması için kente para verdiği antik kaynaklarda geçmektedir. Tralleis Gymnasium'u, imparatorluk tipi denen gruba girmektedir. Gymnasiumun orta alanında bulunan sütunlarla çevrili, toprak tabanlı palaestra, idman ve oyunlar içindir. Gymnasiumun ana girişi, palaestranın batısında ve binanın ana eksenini üstünde anıtsal boyutlardaki fil ayaklarının üstüne oturan üç kemer ile sağlanmıştır. Toprak tabanlı Palaestrayı çevreleyen revakların iki katlı olduğu düşünülmektedir. Yapı kompleksinin monumental boyutlarda olması tamamen imparatorluk kültürüyle ilgilidir.

Gymnasiumun kuzeydeki hamam yapısı, arazideki eğimden dolayı farklı kodlardaki iki teras üzerine inşa edilmiştir. Bu hamamda günde yüzlerce kişinin, aşağı yukarı iki saat süreyle yıkandığı düşünülmelidir. Hamamlar aynı zamanda sohbet toplantılarının yapıldığı, hoşça vakit geçirilen bir yerdi. Roma hamam geleneğine göre müşteriler önce palaestrada hafif bir idman yaptıktan sonra hamama geçiyorlardı.

Hamam yapısında yapılan kazılarda ortaya çıkan ambulakrada (Büyük Salon) günlük olayların ayaküstü konuşulduğu büyükçe bir salondur. Salon tabanındaki atık su kanalları içinden ele geçirilen bir amphora parçası üzerinde Sisam Adası'ndan getirilen tuzlama balıkların fiyatları yazmaktaydı. Salonun sağ kısımda yer alan tuğla örgülü tonozlu alt geçitle, üst kısımda yer alan kaldariuma ulaşmaktaydı. Alttan ve yanlardan ısıtılan kaldariumun hypocaust dikmeleri ve su künkleri sağlam olarak ortaya çıkarılmıştır.



Gymnasium Roma Dükkanları

Piskoposluk Sarayı

Tralleis yüksek düzlüğünün Kemer Mahallesi ile Hamam-Gymnasium Kompleksi arasında, modern Aydın kentine hâkim bir burun üzerinde yer almaktadır. Üç yanında dikey etekleri olan, sadece doğu yönünde düzgün bir girinti şeklinde olan burnun üzerine inşa edilen yapının, toplam 1500 m² bölümü kazılmıştır. Bu alanda farklı dönemlere ait, üst üste inşa edilmiş iki yapı tespit edilmiştir. I. yapı gerek freskoları, gerekse su

havuzlarıyla Geç Roma dönemine ait bir villa olmalıdır. Geç Roma villası bir şekilde yıkılmış ve üzerine aynı doğrultudaki ikinci yapı, Erken Bizans çağında Piskoposluk Sarayı inşa edilmiştir. Piskoposluk Sarayı plan şeması bakımından Miletos, Ephesos, Aphrodisias ve Side’de görülen Piskoposluk Saraylarına benzemektedir.

Konut Alanı

Hamam-Gymnasium alanının 150 m. batısında yer almaktadır. Doğu-

batı yönünde uzayan bir Insula duvarının güney bitişiğinde yan yana dizilmiş mekânlar ile bu duvarın kuzeyinde, duvara paralel giden hem Roma hem de Erken Bizans devrinde kullanılmış ana caddenin bir bölümü açığa çıkarılmıştır. Bu yol, Strabon’un da bahsettiği Ephesos’a kadar uzanan Doğu-Batı Caddesi’nin Tralleis Kenti içindeki uzantısıdır. Bizans Yolu ve Roma Caddesinin her iki yanı yerleşim birimlerine ayrılmıştır. Yolum güneyinde yan yana dizilmiş çok odalı, mozaik salonlu, avlulu ve küçük nişlerle süslenmiş su havuzuna sahip, Geç Roma dönemine tarihlenen bir villa tespit edilmiştir. Villa M.S. 616’daki Sasani saldırılarında yakılıp yıkılmıştır.

Roma Villasının batı yönündeki çalışmalarımızda, villadan bağımsız ve işlevleri farklı konutlar ortaya çıkarılmıştır. M.S. XIII-XIV. yy.’larda Tralleis’e gelen Bizanslı göçmenler tarafından yapılar tekrar kullanılmıştır. Bu göçmenler yeni yapılar yapmak yerine daha erken dönemde yapılan yapıları kendi ihtiyaçlarına göre yeniden şekillendirmişlerdir.



Piskoposluk Sarayı

Aydın'da Aile Hekimliği Uygulaması Başlıyor

Dr. H. Şebnem Özenir

Aile hekimi; kişinin ve ailesinin sağlık durumunu bilen, ihtiyaç duyulduğunda ulaşılabilen, sağlıkla ilgili her türlü sorunu çözmeye çalışan, sağlık problemleri için ilk değerlendirmeyi ve gerekli tedaviyi yapan hekimdir.

Amaç, vatandaşlara kendi seçtikleri aile hekimi vasıtası ile ulaşılabilir ve nitelikli sağlık hizmeti sağlamaktır. Aile hekimi anne karnındaki bebekten, en yaşlısına kadar kişinin ve ailesinin tüm sağlık problemlerinden sorumludur. İhtiyaç duyulduğunda ilk başvurulacak hekimdir.

Aile hekimliği uygulamasına geçilen yerlerde kişilerin sağlık hizmetinden yararlanabilmesi için aile hekimine kayıt yaptırması gerekmektedir.

Kişilerin aile hekimlerine kaydı, başlangıç aşamasında sağlık ocaklarında bulunan kayıtlar esas alınarak İl Sağlık Müdürlükleri tarafından oturdukları bölge göz önüne alınarak yapılır. Altı ay sonra kişiler isterlerse aile hekimini değiştirme hakkına sahip olacaklardır.

Kişinin herhangi bir hekimde kaydı yoksa, ikamet ettiği bölgeye hizmet veren aile hekimine başvurup kaydı yaptırmayı gerekmektedir. Kayıt yaptırmadığı tespit edilen kişiler ise İl Sağlık Müdürlüğü'nce bir aile hekimi listesine ekleneceklerdir.

Aile hekimleri, Aile Sağlığı Merkezleri'ne (ASM) dönüştürülecek



olan Sağlık Ocağı binalarında oluşturulacak ASM'lerde halka hizmet vereceklerdir.

Aile hekiminde, aile planlamasından, çocuk bakımına, aşı uygulamalarından, sağlıklı beslenmeye ve bulaşıcı hastalıklara kadar yardım almak ve danışmanlık istenen her konuda başvurmak mümkündür. Aile hekimliği uygulamasında sağlık güvencesi aranmayacaktır. Kişi bölgesi dışına çıktığında en yakın ASM'den ücretsiz olarak sağlık hizmeti alabilecektir. Aydın ili genelinde her belde, kasaba ve köy mutlaka bir aile hekimine

bağlı olacaktır. Ulaşım zorluğu olan yerlerde gezici sağlık hizmeti planlaması yapılacaktır.

Aile hekiminin uygun gördüğü tetkikleri İl Sağlık Müdürlüğü'nün uygun gördüğü resmi sağlık kuruluşlarından yaptırmak mümkün olacaktır.

Aile hekiminin reçete ettiği ilaçlar eczanelerden daha önceden temin edilen şekilde alınabilecektir.

Aile hekiminin uzun süreli yerinden ayrılması durumunda, yerine mutlaka hizmet verecek bir hekim atanacaktır.

Aile hekimini 6.11.2010 tarihinde yerleşmeler yapıldıktan sonra kişilerin öğrenmesi mümkün olacaktır. www.aydinsaglik.gov.tr internet adresinden Aile Hekimi öğrenme linkine TC kimlik numarasını girerek hekimini ve çalıştığı ASM (Aile Sağlık Merkezini) öğrenebilirler.

Ayrıca uygulamadan hemen önce Sağlık Ocakları; uygulamaya geçildikten sonra Aile Sağlığı ve Toplum Sağlığı merkezleri, İl Sağlık Md. ve Muhtarlıklar bu konuda yardımcı olacaklardır.

Bilgi Hattı: 0256 213 50 00

İNSAN SAĞLIĞI ve SOSYAL SORUMLULUK PROJELERİNE ADANMIŞ BİR HAYAT

Ali Alkış

Diabet konusunda Türkiye geneli yaptığı çalışmalar ve kitapları ile tanınan ve Türk Evi'ni yaparak Kuşadası'na kazandıran Ali Alkış, aynı zamanda Kuşadası'nda restorasyona da öncülük eden bir Kuşadası sevdalısı.

1929 Kuşadası doğumlu olan Ali alkış, Kışla sokağında doğmuş ama iki yaşından beri şu an Türk Evi olarak halkın hizmetine sunduğu evde büyümüş. Mahmut Esat Bozkurt İlkokulunda ilköğretimi bitirdikten sonra okumaya İzmir'e gitmiş. Askeri Tıbbiye'yi bitirdikten sonra ihtisasını

Gülhane'de yapmış. Çeşitli yerlerde görev yaptıktan sonra 1971 yılında Erzurum Mareşal Çakmak Hastanesi'nden emekli olarak Kuşadası'na dönen Ali Alkış, burada iki yıl Kuştur'un müdürlüğünü yapmış. 1976 Yılında gittiği İzmir'de Diabet Cemiyeti ve 1992'de Türkiye'nin ilk Diabet Hastanesi'ni kurmuş. 2007'de mali sıkıntılar dolayısıyla bu hastane kapanmış ama aynı cemiyetin kurduğu İstanbul'da bir Diabet Hastanesi daha olduğunu söylüyor Ali Alkış.

Bir çok derneğin kurucu olan Ali Alkış, bazılarının ismini bile hatırlamadığını anlatıyor. KEGEV, Türkiye Diabet Cemiyeti ve Obezite Vakfının mütevelli üyesi olan Ali Akış'ın bu güne kadar basılmış onikiye yakın kitabı var. Bir kitabı da baskıya hazır. Genellikle kitaplarında tıbbi konuları anlatan Ali Alkış'ın, diğerlerinden farklı olarak bir de şiir kitabı var. Şiir kitabında, şiirleriyle birlikte, bir diğer hobisi olan kendi çektiği fotoğrafları kullanmış. Ömrünü insanları tedavi etmek ve sıkıntılarını gidermeye çalışmakla geçiren Ali Alkış; "Onları tedavi etmeye çalışırken hiç bıkmadım ama zaman zaman yorulmadığımı söyleyemem. İşte o yorulduğum ve sıkıldığım zamanlarda kendimi hobilerimle baş başa bıraktım. Hobilerimden biri şiir karalamaktı. Aklıma geleni yazdım ve yazdıklarımı sakladım. Şiir kitabım öyle çıktı ortaya. Hobilerim

arasında yer alan fotoğrafçılıkta da, daha çok çiçekleri, meyve ağaçlarını ve tarihi anıtları çekerim. Bu konuda oldukça geniş bir arşive sahibim. Şiir kitabımda yayınlanan fotoğraflarda benim çektiklerim" diyor.

Ali Alkış'la sohbetimiz hobileri konusunda sürerken, yapı işleriyle uğraşmayı da çok sevdiğini öğrendik. Boş kaldığı zamanlarda beton döken, duvar ören, sıva yapan Ali bey, bizimle sohbe gelmeden önce de yol döşemiş.

Ege bölgesinde toplum taramasını en çok yapan kişi olan Ali Alkış, tam 32 yıl boyunca "Diabet" isimli bir



dergi yayınlamış. Kitaplarında da genel olarak hasta eğitimi ile ilgili bilgiler veren Ali bey gerçekten işine gönül vermiş bir insan.

Doğup büyüdüğü Kuşadası'nda huzuru bulduğunu, burayı çok sevdiğini söyleyen Ali Alkış, değişimin mutlaka olacağını ama bunun Kuşadası için iyi yönde olmasını istediğini söylüyor. Kuşadası'nda kültürel daha fazla işler yapılabileceği ve daha sosyal bir yer haline gelebileceği görüşünde. Bazı tarihi binaların müze ve kültür merkezi olması gerektiğini belirten Ali Alkış, baba evini, Türk Evi olarak biraz da restorasyona öncülük etmek için açmış. Evin aslında çok ilgi görmediğini ama açılış amacına ulaştığını belirtiyor ve Türk Evinden sonra o bölgenin daha düzenli hale geldiğini anlatıyor.

Cuma, cumartesi, Pazar günleri öğleden sonraları ücretsiz gezilebilen Fatma Şaban Alkış Türk Evi, geçmişte bir Türk ailesinin nasıl yaşadığını seriyor gözler önüne. Girişi, çocuk odaları, misafir ağırlama, oturma odası ve hamamı, dönemin Ali Alkış'ın ailesine ait olan eşyalarıyla, bugün bile hala içinde yaşanıyor muş izlenimi veriyor.

Biraz da eski Kuşadası'ndan



bahsetmek istiyoruz Ali Alkış'la;" eski Kuşadası'nda herkes birbirini tanır ve saygı gösterirdi. Yardımlaşma ön plandaydı. Zenginlik yoktu o zaman. Tütün ve zeytinden başka gelir kaynağı yoktu Kuşadası'nın. O günleri aramıyoruz ama bugünlerimiz de daha iyi olabilirdi. Okullarımız yoktu o zamanlar. İmkani olan okuyabiliyordu. Ben okuyabilmek için gittim askeri tıbbiye. Yoksa çiftçi olacaktım. Çiftçilik çok zor, olsaydım bu yaşa kadar yaşar mıydım bilmiyorum." Diye anlatıyor o zamanları.

Çok ilgimizi çeken bir şey daha

söylüyor Ali Alkış; "o zamanlar 14 lira yol vergisi vardı. Ödeyemeyen hapse giriyordu. Ama altı çocuğu olan bu vergiyi ödemiyordu. Türkiye de nüfus çok azdı. Bu gün Türkiye oldukça iyi bir noktaya geldi ama çabuk gelişmenin sancılarını da yaşıyor. Kültürel gelişmeyle, mali gelişme paralel olmadı." Diyor.

Çok teşekkür ediyoruz Ali Alkış'a ve o da son olarak bize "geldik gidiyoruz bu dünyadan. Hala büyük ümitlerimiz var. Kuşadası'nda kongre merkezinin açılıp biran önce faaliyete geçmesini istiyorum. Orayı Kuşadası için bir diriliş olarak görüyorum" diyor.





2 TOBB'dan '1 milyar Aç İnsan İmza Kampanyası'na destek çağrısı

Birleşmiş Milletler Dünya Gıda ve Tarım Örgütü (FAO) tarafından başlatılan "1 Milyar Aç İnsan İmza Kampanyası" nedeniyle düzenlenen basın toplantısında konuşan TOBB Başkan Yardımcısı Faik Yavuz, TOBB olarak bu kampanyayı desteklediklerini ve herkesi de destek olmaya çağırıldıklarını söyledi. Açlıkla mücadelenin öncelikli gündem maddesi olması gerektiğini anlatan Yavuz, "Açlık ve ölüm tehdidiyle karşı karşıya olan 1 milyar insanın varlığı kabul edilemez. Bu durum hepimizin vicdanlarını rahatsız etmelidir" dedi.

"Türkiye'nin eksen değişikliği varsayımı doğru değil"

American Turkish Council tarafından bu yıl 29'uncusu gerçekleştirilen Türkiye-ABD İlişkileri Konferansı'nın açılış konuşmasını yapan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu, Türkiye'nin batı dünyası ile ittifakının değiştiğine ilişkin varsayımların yanlış olduğunu vurguladı.

Konuşmasında İran konusuna da değinen Hisarcıkıoğlu, nükleer silaha sahip bir İran'ın kesinlikle kabul edilemeyeceğini belirtirken, "Biz potansiyel tehlikenin farkındayız. Unutmamalıyız ki, komşular daima ilk kurbandır. Uluslararası camiaya, İran dahil tüm nükleer silahların kaldırılması çağrısında bulunuyoruz" dedi.



"Türkiye'nin hedefleri çok büyük"

İş dünyası, TOBB 6. Türkiye Ticaret ve Sanayi Şurası'nda 81 ilin ticaret, sanayi, denizcilik gibi temel sektörlerinin sıkıntılarıyla, bunlara yönelik çözüm önerilerini Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'a, şuraya katılan bakanlara ve bürokratlara iletme imkânı buldu. TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu şura sonrasında yapılan basın toplantısında, küresel krizden çıkarak büyük bir yarıya giren Türkiye'nin, gelecek dönemde hedeflerinin çok büyük olduğunu işaret etti.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) 6. Türkiye Ticaret ve Sanayi Şurası sona erdi. Açılış konuşmalarının ardından basına kapalı bölümü yaklaşık 2.5 saat süren şuranın ardından, Başbakan Recep Tayyip Erdoğan, Devlet Bakanı ve Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün ve TOBB Başkanı Rifat Hisarcıkıoğlu'nun katılımıyla basın toplantısı düzenlendi.

Hisarcıkıoğlu, basın toplantısında, 81 ilin ticaret, sanayi, denizcilik gibi temel sektörlerinin sıkıntılarıyla, iş dünyası olarak bunlara yönelik çözüm önerilerini

Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'a, şuraya katılan bakanlarla bürokratlara iletme imkânı bulduklarını söyledi. Hisarcıkıoğlu, geçmişten bu yana Türk iş dünyası olarak, düzenlenecek şuralarda hükümet üyeleriyle bir araya gelip, derlerini iletme arzusunda olduklarını hatırlatarak, bugün yapılan 6. şurada bu imkana kavuştuklarını bildirdi. Hisarcıkıoğlu, bundan dolayı Başbakan Erdoğan'a teşekkür etti.



Şurada 7 bölge, üç büyük il ile 5 konsey bazında ve ana sektörler itibarıyla yaşadıkları sorunları ele aldıklarını ifade eden Hisarcıkıoğlu, bu konuda oda ve borsa başkanlarına yaptıkları çalışmadan dolayı da teşekkür etti.

Şurada ele alınan konular ve yapılan konuşmaların ilgili bakanlıklara kısa sürede iletileceğini belirten Hisarcıkıoğlu, küresel krizden çıkarak büyük bir yarıya giren Türkiye'nin gelecek dönemde hedeflerinin çok büyük olduğunu işaret etti. Başbakan Erdoğan'ın, 2023 yılı için dünyanın ilk 10 ekonomisi arasında olma hedefini Türkiye'nin önüne koyduğunu anımsatan Hisarcıkıoğlu, "Dinlenmeye, vakit kaybetmeye zamanımız yok. Burada kamu özel sektör işbirliğine, 72 milyon halkın mutluluğu ve refahı noktasında Türk iş alemi olarak biz üzerimize düşeni yapmaya hazır olduğumuzu ve bunun için de yapılması gerekenleri ilettik ve biz tekrar katılımcı demokrasi anlayışından dolayı bu fırsatı verdiği için Sayın Başbakan'a teşekkür ederiz" dedi.



Yükseköğrenim Meclisi'nden 'devlet garantili finansman modeli' önerisi

Türkiye Yükseköğrenim Meclisi, Bekir Okan'ın Başkanlığında, TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Halim Mete'nin de katılımlarıyla Ankara'da TOBB Birlik Merkezi'nde toplandı. Toplantıda, yükseköğretimde finansman, kalite ve kontenjan sorunları ile yabancı öğrencilere üniversitelerin tanıtımı için fuarlar düzenlenmesi konusu görüşüldü.

Hisarcıklıoğlu, 2. Avrupa İşletmeler Meclisi toplantısına katıldı

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, beraberindeki TOBB heyeti ile birlikte Brüksel'de Avrupa Parlamentosu'nda gerçekleştirilmiş olan 2. Avrupa İşletmeler Meclisi toplantısına katıldı. Toplantıda, farklı sektörlerden gelen yüzlerce girişimci, AB düzeyinde seslerini duyurmak için bir araya geldi. Müzakere ve oylamalar sonucu girişimciler; mevcut durumlar, kaynak ihtiyaçları ve pazar taleplerini karar vericiler ile paylaşma fırsatı buldular.



TOBB Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi kurulma, tasfiyeye giren ve kapanma istatistikleri açıklandı

Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi verilerine göre, kurulan şirket sayısında bir önceki aya göre % 11,41, gerçek kişi ticari işletme sayısında % 6,52 ve kooperatif sayısında ise % 32,11'lik bir azalış oldu.

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu'na "Yılın Meslek Örgütü Başkanı" ödülü

Kayseri Gazeteciler Cemiyeti, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'na "Yılın Meslek Örgütü Başkanı" ödülü verdi. Kayseri Gazeteciler Cemiyeti'nin "Kayseri Basını'nın 100. Yılı" etkinlikleri kapsamında düzenlediği yarışmada dereceye giren gazeteciler de, Cumhurbaşkanı Abdullah Gül ve KKTC Cumhurbaşkanı Derviş Eroğlu'nun katıldığı törenle ödülleri aldı.

Genel liselerin anadolu lisesine dönüştürülmesine 2013'e kadar devam edilecek



Türkiye Eğitim Meclisi Necdet Doğanata'nın başkanlığında toplandı. Çok sayıda kamu yöneticisinin de katıldığı toplantıda, eğitim sektöründeki sorunlar ele alındı. Milli Eğitim Bakanlığı Ortaöğretim Genel Müdürlüğü Daire Başkanı Nazmi Külekçi, 297 genel lisenin anadolu lisesine dönüştürüldüğü, 66 genel lisenin de mesleki ve teknik ortaöğretime devredildiği bilgisini

vererek; genel liselerin, anadolu lisesine dönüştürülmesi uygulamasının 2013 yılında tamamlanmasının planlandığını söyledi.







Pamuk BEYAZ BİR ÖYKÜ *İnsanları*



Fotoğraf sanatçısı Tufan Dinarlı ile ülkemizde ve yurt dışında bir çok ülkede sergilenen “Fotoğraflarla Pamuk Belgesi”nin hikayesini konuştuk.





Kuşadası ve Söke birbirine komşu, hatta neredeyse birleşmiş iki ilçe. Bu çok yakın komşumuz Söke'nin geçim kaynaklarının başını da pamuk çekiyor. Söke'li fotoğraf sanatçısı Tufan Dinarlı'nın hazırladığı "Fotoğraflarla Pamuk Belgeseli" makinalaşmadan sonra neredeyse bitmeye yüz tutan pamuk işçiliğini, yani "Pamuk İnsanları"nı ve onların yaşam biçimlerini anlatıyor.

Başka konularda da bir çok fotoğraflarla belgesel çalışmaları yapan Tufan Dinarlı, tüm içtenliği ile "Pamuğun Öyküsü"nü Kuşadası Güvercin'e anlattı.

K.G.-Pamuk belgeseli hazırlama fikri nasıl oluştu?

T.D.-İnsanların yaşadığı kentlere karşı, özellikle doğduğu, büyüdüğü yere karşı sorumlulukları olduğuna inanıyorum. Sorumluluk öyle metreyle ölçülebilen bir şey değil ama bir yüzyıl sonra, doğduğu kente yaşadığı ülkeye bir katkı yapmamış insanın sanatçı olarak anılması bana doğru ve anlamlı gelmiyor. Bu sanırım belgesel bir fotoğrafçı olmamdan kaynaklanıyor. Bir de ilçemizde yaşayan diğer sanatçıların örnekleri, mesela; Samim Kocağöz'ün "Nabi'nin Park Kahvesi" kitabı ve tanışmaktan onur duyduğum Zeki Özturanlı'nın "Batak Göl" isimli kitabı bana Söke hakkında çok şey öğretmiştir.

Tıpkı Milet'te doğmuş, eserleriyle dünyayı değiştirmiş Thales, Herodot ve diğerlerinin öğrettiği gibi. Ben de bu topraklarda doğmuş bir insan olarak, sorumluluğum olduğu düşüncesi ile bu belgeseli hazırladım.

1985'li yıllarda, babam Mustafa Dinarlı'nın yanında ticaret ile uğraşırken, bir yandan da fotoğraf çekmeye devam ediyordum. İşimiz tarım ürünleri ticareti olduğu için çiftçiler ile sürekli görüşüyor, dertlerini dinliyordum ve o yıllarda pamuk tarımının zamanla makinalaşmaya döneceği tartışmalarına şahit oldum. Bu tarımda insan gücü istihdamının sona ermesi değilse bile, çok aza inmesi anlamına geliyordu ki nitekim öyle oldu.

Oysa emeği yoğun bir tarım olan pamuk, onu üretenle birlikte, toplamaya gelen binlerce ailenin geçim kaynağı idi. Aynı zamanda Söke'nin ekonomisini ayakta tutan pamuk ticaretini, insani boyutlarının da belgelenmesi gerektiğini düşünerek bu konuda çalışmaya başladım.

K.G.-Belgele ne zaman başladınız, ne zaman bitirdiniz?

T.D.-İlk çekimler 1987 yılında başladı. Yoğun olarak 1995 yılına kadar sürdü. Bu geçen zaman diliminde yaklaşık 10.000 kare fotoğraf çekildi ve arşivlendi. 1995 diyorum ama daha sonraki yıllarda da zaman zaman ovaya gidip çekim yapmaya devam ettim.

K.G.-Çekimler nasıl gerçekleşti? İzin vermedikleri zaman ne yaptınız?

T.D.-Pamuk tarlasına girdiğim zaman ilk yaptığım şey, çalışanlar ile tanışmak, sohbet etmek ve güvenlerini kazanmaktı. Öğrencilerime de öğrettiğim şey budur, fotoğraf çekmeden önce mutlaka sohbet eder, izin isterim. Onların da genellikle soruları “ne yapacaksınız” bu fotoğrafları oluyor. Eğer amacınızı tam olarak anlatırsanız, çok nadir çekim yapmadan çıkıyorsunuz.

İzin alamadığım zaman oldu mu? Evet, oldu. Böyle olunca o tarladan çıkıp, başka bir tarlaya doğru yola çıkarım. Çünkü ısrar etmenin ya da görüntü çalmanın (izinsiz çekiyorsanız bu tanıma

girer) bir anlamı ve faydası yoktur.

K.G.-O zamanlar çekimlerde kullandığınız malzemeler hakkında bilgi verir misiniz ve bu sergiyle ilgili ilginç anılarınız var mı?

T. D.-Bu belgeseli hazırlarken siyah-beyaz film ve slayt olmak üzere iki çeşit film kullandım. İlk çekimleri yapmaya Minolta SRT 101 marka makinayla başladım daha sonra Nikon F801 ve Nikon F100 kullandım. Şimdi çekimler için hem analog, hem de dijital fotoğraf makinası kullanıyorum.

Bu belgeseli hazırladıktan sonra pek çok yerde fotoğraf sergisi ve saydam gösterisi olarak sunum yaptım. Bu sergiler sırasında benim için en ilginç anıyı Paris’te açtığım sergide yaşadım.

1997 yılında Türk-Fransız dostluğunu geliştirmek için kurulmuş bulunan ELELE isimli bir Fransız sivil toplum kuruluşu beni “Beyaz Bir Öykü-Pamuk İnsanları” isimli belgesel sergimi açmam için Fransa’ya davet etti. Nisan sonuna doğru gidip sergimi açtığım gün tanıştığım bir Fransız kadın

çocuğunun bu sergiyi görmeden önce pamuğun saksıda yetiştiğini sandığını, ama sergiyi gördükten sonra tarlada yetiştirildiğini anladığını söylemişti. Bana, pek de anlam veremediğim bu çeviriyi yapan arkadaşına neden böyle söylediğini sormasını rica edince, ilginç bir gerçek çıktı ortaya. Fransa’da çiçekçiler saksı içerisinde pamuk kozası yetiştiriyorlar ve satışa sunuyorlarmış. Bundan dolayı, Fransız çocuk orada gördüğü pamuk bitkisini saksıda yetiştiriyor zannediyormuş. Merakım daha da artmıştı, çiçekçiler neden saksıda pamuk bitkisi yetiştiriyorlardı ve bunu kimler alıyordu? Bu sorumu da Fransız bir bayan yanıtladı; erkekler, kız arkadaşlarına uzun süre dayandığı için, diğer çiçeklerle birlikte pamuk kozası da hediye ediyorlarmış.

Bu sergiyle doğduğu toprakları bir çok yerde tanıtan ve daha çok siyah beyaz olan fotoğraflarla bir dönemi anlatan Tufan Dinartı, bir çok projede yer almış, çeşitli konularda kişisel ve karma sergilerde yurtiçi ve yurt dışında sergiler açmış. Şu sıralar fotoğraflarla Söke belgeseli hazırlıyor. Yeni projeleri arasında eski İstanbul fotoğrafları albümü de var.



TUFAN DİNARLI

1982 de İFSAK'a (İstanbul Fotoğraf ve Sinema Amatörleri Derneği) üye oldu. Yönetim kurulu üyeliği yaptı. İlk karma sergisini 1983 yılında açtıktan sonra bugüne kadar toplam 54 fotoğraf etkinliği gerçekleştirdi, bunlar genel olarak; Bir tanesi Paris'te olmak üzere Anadolu'nun çeşitli yerlerinde toplam 19 kişisel sergi ve bir tanesi Belgrad'da olmak üzere toplam 15 karma sergi açtı.

Ayrıca 17 saydam gösterisi ve Didim Apollon tapınağında üç tane saydam ve dans gösterisi gerçekleştirdi.

Bunlardan ayrı olarak ta çeşitli yerlerde belgesel fotoğrafçılığı tanıtan ve anlatan seminerler ile onlarca kişiye fotoğrafa ve dijital fotoğrafa başlangıç seminerleri verdi.

2004 yılında "İzmir Saat Kulesi" ve 2005 yılında "8 Mart" isimli iki kısa metrajlı filmi yapıp yönetmiş ve 2007 yılında "İşkence İzleri İstanbul Protokolü" isimli belgesel filmin görüntü yönetmenliğini yapmıştır.

Hazırlamış olduğu belgesel fotoğraf projeleri şunlardır; Söke ovasında yetişen pamuk'un insanlarını ve pamuğu anlatmayı amaçlayarak "BEYAZ BİR ÖYKÜ;

PAMUK İNSANLARI" isimli belgesel saydam gösterisi ve fotoğraf sergisi hazırlayıp sundu.

Tufan Dinarlı ayrıca Ege bölgesine özgü gelenekler olan Deve güreşi, Boğa güreşi, Karakucak pehlivan güreşleri ve Rahvan at yarışlarının konu edildiği "EGE'DE KIŞ EĞLENCELERİ" isimli saydam gösterileri hazırladı.

"YALOVA. 2. GÜN" isimli 12. Kişisel sergisini deprem bölgesinde çektiği fotoğraflardan oluşturan sanatçı depremin 16. günü Yalova'da bu fotoğrafları sergileyerek insanların ihtiyaçlarının sadece su ve ekmek olmadığına dikkat çekmek, ayrıca yaşananların unutulmaması gerektiği bilincinden hareketle; içinde bulunduğu topluma ayna tutmayı amaçlamıştır.

Pamuk belgeselinden sonra yaşadığı kenti belgelemek amacıyla Söke ilçesinin ilk yerleşim yeri olan Kemalpaşa mahallesini belgeleyerek aynı mahallede bulunan Sümbül sokakta bir karma fotoğraf sergisi açmıştır.

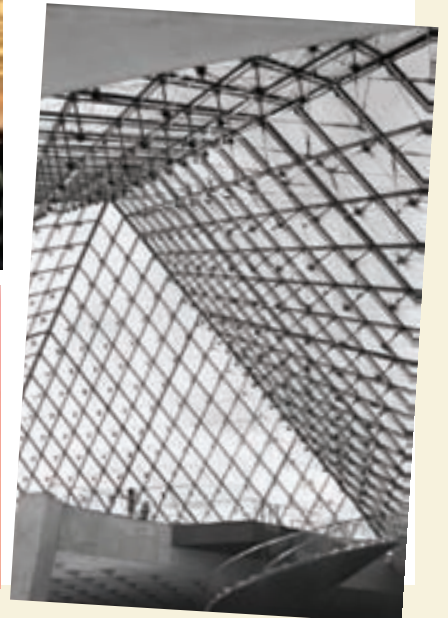
Fotoğrafları Söke de, İzmir, İstanbul, İtalya ve Paris'de çeşitli koleksiyonlar da yer almaktadır.



Tufan Dinarlı 2007-2008 yıllarında yerel bir televizyon kanalında on beş günde bir yayınlanan "Kültür Sanat Güncesi" isimli programın yapımcılığını ve yönetmenliğini yapmıştır.

İlk Fotoğraf Albümü "Körfez Depremi" depremin onuncu yılı olan 2009 yılında acıları paylaşmak amacıyla yayınlanmıştır.

2009 yılından bu yana Söke Belediyesi tarafından organize edilen Dijital Fotoğrafçılık kurslarında eğitmenlik yapmaktadır.



MISIR İLE TİCARETİMİZİ 10 MİLYAR DOLARA ÇIKARMAYI HEDEFLİYORUZ

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ve Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, DEİK üyesi 70 işadamları ile birlikte geldiği Mısır'ın başkenti Kahire'de, Türkiye'den 3 saatlik uçuş mesafesinde olan bölgelerde bulunan 9 trilyon dolarlık pazarı hedeflediklerini söyledi.

Hisarcıklıoğlu, Mısır ile olan ticareti kısa vadede 3 milyar dolardan 10 milyar dolara çıkarmayı hedeflediklerini bildirdi.

TOBB ve DEİK Başkanı Hisarcıklıoğlu ve beraberindeki işadamları heyeti, Kahire'deki Samiramis Otel'de, Mısır'da yatırım yapan Türk işadamları ile biraraya geldi. Burada yaptığı konuşmada, Türkiye'ye 3 saatlik uçuş mesafesinde 51 ülke, 1 milyar insan, 5 trilyon dolarlık dış ticaret hacmi ve 9 trilyon dolarlık pazar bulunduğunu belirten Hisarcıklıoğlu, "Hedefimiz bu 9 trilyon dolarlık pazardır, hiç korkmaya gerek yok" dedi.

TOBB ve DEİK Başkanı Hisarcıklıoğlu, küresel ekonomi krizin dahi Mısır ile Türkiye ilişkilerini etkilemediğini kaydederek, "Mısır ile kısa vadede hedefimiz ticaret hacmimizi 3 milyar dolardan 10 milyar dolara çıkarmaktır. Bu hedef hayal falan değildir. Önümüzdeki yıl içinde Mısır'da mevcut bulunan 1,5 milyar dolarlık yatırımımızı, 2 milyar dolara çıkarmayı planlıyoruz" şeklinde konuştu.

"Türkiye'yi ileri götürecek olan işadamlarının çabaları" Kahire'de, Mısır'da yerleşik Türk işadamları ve DTİK üyeleri ile gerçekleştirilen toplantıda, TOBB ve Türk özel sektörünün dönüşümü üzerine bir sunum yapan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, Türkiye'nin son 20 yıllık dönemde kalkınmasının özel sektörün çabaları sayesinde gerçekleştiğini, bundan sonra da Türkiye'yi yine işadamlarının çabalarının, ileriye taşıyacağını vurguladı. Hisarcıklıoğlu, Mısır'ın Afrika ve Ortadoğu'ya açılan kapı olduğunun altını çizdi.

Toplantıda konuşan Türkiye'nin Kahire Büyükelçisi Hüseyin Avni Botsalı da, Mısır ile Türkiye'nin coğrafi, stratejik ve ekonomik hedeflerinin benzer olduğunu vurgulayarak, büyükelçilik olarak Türk işadamlarına Mısır'da her türlü yardımı yapmaya hazır olduklarının altını çizdi.

DEİK, VENEZUELA DIŞİŞLERİ BAKANİ MADURO'YU AĞIRLADI

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) bünyesindeki Türk-Amerikan İş Konseyleri, 5 Kasım tarihinde İstanbul TOBB Plaza'da Dışişleri Bakanı Maduro, Bakan Yardımcısı Tamir Porras ve beraberindeki işadamları heyetini ağırladı. Maduro, toplantıdaki konuşmasında, dün Ankara'da çeşitli görüşmeler ve anlaşmalar yaptıklarını, Türkiye ile Venezuela arasında karma ekonomik işbirliği komisyonu kurulmasına karar verildiğini belirterek, işbirliğine geçmek üzere belirlenen konuları, enerji, ticaret, deniz ve hava ulaşımı, sanayi ve teknoloji transferi, inşaat ve finans olarak sıraladı.

Enerji konusunda ilk anlaşmanın dün yapıldığını hatırlatan Maduro, anlaşmanın içeriğinde petrol çıkarmak amacıyla yatırım yapmanın bulunduğunu, bu konuda hukuki altyapının hazır olduğunu söyledi. Maduro, şirketlerin Venezuela'dan Türkiye'ye petrol getirebileceğini, iki ülke ortaklığında üçüncü ülkelere yatırım yapılabileceğini anlatırken, petrokimya alanında bu ülkeye yatırım yapmak isteyen yatırımcıları davet etti. Ticaret konusunda yapılacaklar şeyler olduğunu belirten Maduro, "Biz bütün kapıları açtık. Serbest ticaret anlaşması konusunda hazırız" dedi.

Maduro, deniz ve hava ulaşımının işbirliğinin önemini altını çizerek, "İstanbul-Caracas arasında doğrudan uçuş olacağı günün hayalini kuruyoruz. Orta ve Güney Amerika'ya açılmak için Venezuela sıradışı bir yer. İstanbul-Caracas arasında doğrudan uçuşların başlaması için anlaşma hazırlaması konusunda bakan yardımcısına talimat verdim" diye konuştu. Venezuela'nın 90 yıl boyunca pratikte "petrol fabrikası"na benzeyen bir ülke olduğunu dile getiren Maduro, Devlet Başkanı Hugo Chavez ile ekonomiyi çeşitlendirmenin yollarını aradıklarını, Türkiye'den gelebilecek teknoloji alanındaki yatırımlara açık olduklarını bildirdi.

Maduro, ülkenin Güney Amerika, Orta Amerika ve Karayipler'e açılmak için önemli bir noktada bulunduğuna işaret ederek, tekstil, otomotiv, tarım sektörlerinde işbirlikleriyle ilgilendiklerini, gıdada en iyi koşullarda birlikte yatırım ve üretim yapmak istediklerini ifade etti.

T.C.Cumhurbaşkanı Sayın Abdullah Gül'ün İsviçre Ziyareti vesilesi ile "Cleantech Forum"

T.C. Cumhurbaşkanı Sayın Abdullah Gül'ün İsviçre Ziyareti vesilesi ile DEİK/Türk-İsviçre İş Konseyi, İsviçre-Türk İş Konseyi ve Cleantech Switzerland işbirliği ile 26 Kasım 2010 tarihinde Zürih'de "Cleantech Forum" düzenlenecektir. "Cleantech Forum"una iki ülke Cumhurbaşkanlarının da katılımı öngörülmektedir.

Söz konusu toplantının amacı yükselen bir sektör olarak öne çıkan ve Türkiye'nin hızla harekete geçmesi gereken bir alan olarak nitelendirilen temiz teknolojide İsviçre ile olan işbirliği imkanlarının değerlendirilmesidir. Türkiye'de hızla ilerleyen enerji projelerinin ve çevre teknolojilerinin vurgulanması ve İsviçre'nin bu alandaki küresel bilgi ve deneyim birikiminin yansıtılması ile somut iş imkanlarının

ve projelerinin belirlenmesi hedeflenmektedir. Forum çerçevesinde iki ülke işadamlarının bir araya geleceği ikili görüşmelerin düzenlenmesi planlanmaktadır.

Detaylı program bilgileri, kesin katılım ücreti ve koşulları tarafınıza bilahare duyurulacak olan söz konusu ziyarete katılmak isteyen üyelerimizin ilişkide yer alan katılım formunu doldurarak, 700 Euro avansın DEİK'e (Türkiye İş Bankası Beyoğlu Şubesi (1011) Euro hesabı: TR83 0006 4000 0021 0113 3147 83 ; TL hesabı: TR34 0006 4000 0011 0111 7015 90) ödendiğini gösteren banka dekontu ile birlikte 25 Ekim 2010 Pazartesi günü mesai bitimine kadar DEİK'e (Faks: 212 270 35 92; Tel: 212 339 50 20, E-posta: leylagurbuz@deik.org.tr iletmeleri gerekmektedir.



Av. BİRGÜL ÖNER

Kentsel Dönüşüm Projesi

Büyükşehir Belediyeleri'ne ve Belediyelere Kentsel Dönüşüm Projeleri hazırlama yetkisi veren Belediye Kanunu'nun 73.maddesi Yasama Meclisinin kabulü ile 24.06.2010 gün ve 27621 sayılı Resmi Gazete'de yayınlanarak yürürlüğe girmiştir.

Belediye, belediye meclisi kararıyla; konut alanları, sanayi alanları, ticaret alanları, teknoloji parkları, kamu hizmeti alanları, rekreasyon alanları ve her türlü sosyal donatı alanları oluşturmak, eskiyen kent kısımlarını yeniden inşa ve restore etmek, kentin tarihi ve kültürel dokusunu korumak veya deprem riskine karşı tedbirler almak amacıyla kentsel dönüşüm ve gelişim projeleri uygulayabilir. Ancak kamunun mülkiyetinde veya kullanımında olan yerlerde kentsel dönüşüm ve gelişim proje alanı ilan edilebilmesi ve uygulama yapılabilmesi Bakanlar Kurulu kararına bağlıdır.

Kentsel dönüşüm ve gelişim proje alanı olarak ilan edilecek alanın; üzerinde yapı olan veya olmayan imarlı veya imarsız alanlar olması, yapı yükseklik ve yoğunluğunun belirlenmesi, alanın büyüklüğünün en az 5 en çok 500 hektar arasında olması, etaplar halinde yapılabilmesi hususlarının takdiri münhasıran belediye meclisinin yetkisindedir. Toplamı 5 hektardan az olmamak kaydı ile proje alanı ile ilişkili birden fazla yer tek bir dönüşüm alanı olarak belirlenebilir.

Büyükşehir belediye ve mücavir alan sınırları içinde kentsel dönüşüm ve gelişim projesi alanı ilan etmeye Büyükşehir belediyeleri yetkilidir. Büyükşehir belediye meclisince uygun görülmesi halinde ilçe belediyeleri kendi sınırları içinde kentsel dönüşüm ve gelişim projeleri uygulayabilir.

Kentsel dönüşüm ve gelişim proje alanlarında bulunan yapıların boşaltılması, yıkımı ve kamulaştırılmasında anlaşma yolu esastır. Kentsel dönüşüm ve gelişim projesi kapsamında bulunan gayrimenkul sahipleri ve belediye tarafından açılacak davalar, mahkemelerde öncelikle görüşülür ve karara bağlanır.

Belediye, kentsel dönüşüm ve gelişim projelerini gerçekleştirmek amacıyla; imar uygulaması yapmaya, imar uygulaması yapılan alanlardaki taşınmazların değerlerini tespit etmeye ve bu değer üzerinden hak sahiplerine dağıtım yapmaya veya hasılat paylaşımını esas alan uygulamalar yapmaya yetkilidir.

Kentsel dönüşüm ve gelişim projelerinin uygulanması sırasında, tapu kayıtlarında mülkiyet hanesi açık olan veya aynı hakları davalı olan taşınmazlar doğrudan kamulaştırılarak bedelleri mahkemece tayin edilen bankaya belli olacak hak sahipleri adına bloke edilir. Belediye kentsel dönüşüm ve gelişim projelerinin uygulama alanında bulunan taşınmazların kamulaştırılması sırasında veraset ilamı çıkarmaya veya tapudaki kayıt malikine göre işlem yapmaya yetkilidir.

Kentsel dönüşüm ve gelişim projesi kapsamındaki işler, kamu idareleriyle 75 inci madde çerçevesinde ortak hizmet projeleri aracılığıyla gerçekleştirilebilir. Bu Kanunun

konusu ile ilgili hususlarda Başbakanlık Toplu Konut İdaresine 2985 sayılı Kanun ve diğer kanunlarla verilen yetkiler saklıdır.

ATIKSU ARITMA TESİSLERİNİN TEŞVİK TEDBİRLERİNDEN FAYDALANMASINDA UYULACAK USUL VE ESASLARA DAİR YÖNETMELİK

Atıksu arıtma tesislerinde kullanılan elektrik enerjisi giderlerinin bir kısmının geri ödenmesine dair hazırlanan "Çevre Kanununun 29'uncu Maddesi Uyarınca Atıksu Arıtma Tesislerinin Teşvik Tedbirlerinden Faydalanmasında Uyulacak Usul ve Esaslara Dair Yönetmelik" in 01.10.2010 tarih ve 27716 sayılı Resmi Gazete'de yayınlanarak yürürlüğe girmiştir.

Buna göre; Çevre ve Orman Bakanlığı tarafından, atıksuların arıtılması amacıyla atıksu arıtma tesislerinde kullanılan ve ödemesi yapılan bir önceki yıla ait elektrik enerjisi gideri, Çevre Kanununun 29'uncu Maddesi uyarınca Bakanlar Kurulu tarafından belirlenecek oranda, Bakanlık bütçesine bu amaç için ayrıca konulacak ödenekten ilgili altyapı tesisi yönetimlerine geri ödeneceği belirtilmiştir.

Söz konusu yönetmelikten doğrudan alıcı ortama deşarj eden, deşarj izni veya çevre izni olan, arıtma

tesisine ait ayrı mühürlü bir elektrikli sayacı ile sözleşmesi bulunan tüm kurum, kuruluş ve işletmeler faydalanabilecektir. 2010 yılı enerji gideri geri ödemesine ilişkin teşvik tedbirlerinden faydalanmak isteyen kurum, kuruluş ve işletmelerin mağdur olmamaları için ivedilikle Çevre ve Orman Bakanlığı'ndan "Geri Ödeme Belgesi" almaları gerekmektedir.

Başvuruda bulunacak işletmelerin Çevresel Bilgiye Erişim Sistemine kayıt edilmesi işlemi, "Atık Beyan Sistemi" kapsamında ekte yer alan formun işletmeler tarafından doldurularak İl Çevre ve Orman Müdürlüklerine başvuruda bulunması suretiyle gerçekleştirilecektir. Bu çerçevede, kullanıcı adı ve şifre verme sistemi aynen geçerli olacak ve "Atıksu Beyan Formu" başlığının açılması sağlanacaktır veri girişi ise işletme yetkilileri tarafından yapılacaktır.

2918 SAYILI KARAYOLLARI TRAFİK KANUNUNDA DEĞİŞİKLİK

Trafik kazalarını önlemek için hazırlanan yeni Karayolları Trafik Kanunu taslağında alkollü ve ehliyetsiz araç kullanmak asli kusur sayılacak. Alkollü araç kullanan, bir yıldan 6 yıla kadar hapis cezasıyla yargılanacak.

Bakanlar Kurulunun kabul ettiği Türkiye'nin katılım süreci için 'AB stratejisi 2010-2011 Eylem Planı' 2918 sayılı Karayolları Trafik Kanunu'nda bir reform niteliği taşımaktadır. Ülkemiz sürücü belgelerinin AB sürücü belgeleriyle uyumlaştırılması; belirli araçlara hız sınırlayıcı teknik cihaz takılması" olarak belirtilen kanun değişikliği, kısa ve orta vadede köklü değişiklikler getirmektedir. Değişiklik uyarınca;

-Taksi sürücülerine GPS zorunlu olacaktır,

- Ehliyet, 5 yıl geçerli olacak ve ehliyetin son kullanma tarihi yazılı olarak belgede yer alacaktır. Süreyi uzatmak isteyenler, tam teşekküllü bir hastaneden sağlık raporu alacak ve sürüş testlerinden geçirilecek ve sadece testi geçenlerin ehliyeti yenilenecektir.

- Otobüs, kamyon ve çekicilere hız sınırlayıcı cihaz takılması mecbur tutulacaktır.

- Taksi sürücüleri araçlarında yer tespit cihazı GPS ile yön belirlemek

için navigasyon cihazlarını taktırmak zorunluluğu getirilecektir, • Okul servis araçlarını kullananların deneyimli olmaları istenecek ve araçlarda her koltuk için emniyet kemeri bulunması şartı aranacaktır..

- İzinsiz otoparkçılık yapan, yol kenarına park eden araç sürücülerinden park parası isteyen kişiler hapis ve para cezası ile cezalandırılacaktır.

- 1 Nisan 2008'de başlayan ve vatandaşların kaza yaptıktan sonra kendi aralarında tutanak düzenlemesini öngören değişiklik zorunlu olacaktır. Tutanak düzenlenmediği takdirde, polis yerine sigorta ekspertizleri kaza yerine çağrılacaktır.

EHLİYET ŞEKLİ DEĞİŞECEK

Ehliyetlerin şekli ve koşulları değiştirilmekte. Yeni ehliyetin ön yüzünde fotoğraf, ad-soyad, doğum yeri, tarihi, geçerlilik süresi yazılacak, ehliyetin verildiği yer ve makam, belge no, imza, adres ve sürücü belgesi sınıfı yer alacaktır. Sağ üst köşede TR kısaltması bulunacak ve ehliyetler yeniden sınıflandırılacaktır. Otomobil kullananlara BE sınıfı ehliyet verilecek. Sürücü otomobilin yanı sıra otobüs kullanmaya da yetkiliyse, BE'nin yanına 'BE C1E gh' şeklinde ek harfler yazılacak. Kamyon sürücülerinin sınıfı CE, otobüs, midibüs, minibüs, römorklu minibüs kullanıcılarının D, D1, D1E, DE olacak. Traktör sürücülerine F, iş makinesi sürücülerine G, sakat ve hastaların kullandığı motosiklet ve otomobil sürücülerine ise H sınıfı verilecektir.

Trafik kazalarını önlemek için hazırlanan yeni Karayolları Trafik Kanunu taslağında alkollü ve ehliyetsiz araç kullanmak asli kusur sayılacaktır. Alkollü araç kullanan şahıslar, promil miktarına göre bir yıldan 6 yıla kadar hapis cezasıyla yargılanacak. Sürücü belgesi olmaksızın ya da tedbir olarak sürücü belgesi geri alınmış veya iptal edilmiş olmasına rağmen araç kullanarak trafiğe çıkan şoför de bir yıla kadar hapisle cezalandırılacaktır. Ayrıca ağırlaştırılmış adli para cezasına çarptırılacaktır.

Taslağın getirdiği en önemli yenilik; ceza gerektirecek alkol promil miktarının belirlenmesidir. Taslakta "Geçerli sürücü belgesi olmaksızın ya da tedbir olarak sürücü belgesi geri

alınmış veya iptal edilmiş olmasına rağmen araç kullanarak trafiğe çıkan kişi, bir yıla kadar hapis veya adli para cezası ile cezalandırılır." cümlesi yer almaktadır.

Meclis'e sunulacak Trafik Kanunu taslağında alkol, uyuşturucu veya uyarıcı maddelerin etkisi altında araç sürme yasağı bölümünde yeni değişiklikler bulunmaktadır. Değişiklikte; 0,5 promilin üzerinde alkollü sürücünün trafik kazasına sebebiyet vermesi halinde Türk Ceza Kanunu'nun 179'uncu maddesine göre bir yıldan altı yıla kadar hapis cezasıyla yargılanma yolu açılacak ve verilecek cezanın miktarı kanda çıkan alkol promiline göre değişecektir.

Tasarıda temel prensip sürücü belgesinin alınması ve bu suça yönelik verilen hapis cezası uygulamasıdır. Türk Ceza Kanunu'nun 192. maddesinde alkol veya başka bir madde alarak trafik güvenliğini tehlikeye sokan kişinin hapis cezası ile cezalandırılacağı öngörülmektedir.

KARAYOLU TRAFİK YÖNETMELİĞİNDE DEĞİŞİKLİK YAPILMASINA DAİR YÖNETMELİK

İçişleri Bakanlığı tarafından hazırlanan Karayolu Trafik Yönetmeliğinde Değişiklik yapılmasına dair Yönetmelik 01 Eylül 2010 tarihli Resmi Gazetenin 27689 nolu sayısında yayımlanarak yürürlüğe girmiş olup, 01 Eylül 2010 tarihinden itibaren Karayolu Trafik Kanununda ve Yönetmeliğinde yazılı kayıt ve şartlar dışında aksine bir işaret bulunmadıkça bölünmüş yollarda hız limitleri otomobiller için 110, minibüs ve otobüsler için 90, kamyon ve kamyonetler için 85 km/h olarak belirlenmiştir. İçişleri Bakanlığı, Ulaştırma Bakanlığının görüşünü alarak, yerleşim yeri dışındaki şehirlerarası çift yönlü karayolları ile bölünmüş yollarda ve otoyollarda otomobiller için hız sınırını saatte 20 kilometreye kadar artırmaya yetkili olacaktır.

İl ve ilçe trafik komisyonları, belediye sınırları içindeki karayollarında otomobiller için hız sınırını saatte 20 kilometreye kadar artırmaya yetkilidir. Ancak belediye sınırları içinden geçen ve Karayolları Genel Müdürlüğünün sorumluluğunda bulunan Devlet ve il yolları için Karayolları Genel Müdürlüğünün uygun görüşünün alınması zorunluluğu bulunmaktadır.

Otel Yatırımında Tercih, 5 Yıldızdan 3 Yıldız Döndü

Türkiye’de turizmin kıyı şeridinden Anadolu’ya yayılmasıyla birlikte yatırımlarda tesis türü ve sınıfı tercihleri de değişti.

Ekin Grubu’nun araştırmasına göre aralarında Tunceli, Trabzon, Van, Balıkesir, Kütahya, Sivas gibi illerin de olduğu yeni otel yatırımı için alınan teşvik belgelerinin büyük bölümü 3 yıldızlı otel projelerinden oluşuyor.

Van



Araştırma sonuçlarına göre 2001 yılında teşvik belgesine bağlanan projeler içinde 5 yıldızlı otel yapımını öngörenlerin payı yüzde 23,6 iken bu oran 2010’da yüzde 9,35’e düştü. Buna karşılık aynı dönemde 3 yıldızlı otel yatırımı öngören projelerin payı yüzde 28,3’ten yüzde 38,3’e yükseldi. Hazine Müsteşarlığı’nca teşvik belgesine bağlanan komple yeni yatırımı öngören projeler içinde yüzde 21 pay alan 3 yıldızlı oteller, bu yılın 7 aylık döneminde yüzde 35’e çıkarken, otel-motel kategorisinde bu oran yüzde 16’dan yüzde 27’ye yükseldi.

Günay: Meslek yasası en geç 2011’de çıkar

TÜROFED toplantısına katılan Bakan Günay, Türkiye Turizm Yatırımcıları ve İşletmecileri Birliği ve Rehberler Birliği yasası konusunda sona gelindiğini söyledi. Günay, en geç 2011’de yasalaşacak örgütlenmede konaklama, acente ve rehberlerin ayrı ayrı temsil edileceğini açıkladı.

MÖDA ORGANİZASYON



*Düşlerinizi
Gerçekleştiriyoruz.*



Online Seyahat, Kriz Dinlemedi

ETTSA: Seyahat alanındaki teknik yenilikler rekabet engellerini aştı.

Avrupa Teknoloji ve Seyahat Hizmetleri Derneği (ETTSA) tarafından yaptırılan araştırma; bağımsız seyahat dağılımının fiyatlandırmada şeffaflığa yol açtığını ve tüketicinin seyahat ürünlerine, havayolu, konaklama ve diğer seyahatle ilgili hizmet bedellerine ulaşımında kolaylık sağladığını gösteriyor.

Üyeleri online seyahat acenteleri OTA ve global dağıtım sistemleri GDS'ye dahil olan ETTSA'nın Genel Sekreteri Tom Parker yaptığı açıklamada; "Teknoloji seyahat dağılımında bir devrim yaratıyor, bayilik sistemi ve ticari modellerde yenilikçiliğe yol açarak rekabetin önündeki engelleri yıkıyor. Bu çalışma Avrupa'daki dönüşümü ele alıyor." dedi.

Parker sözlerine; "Bizim sektörümüz teknolojiyi yaratıcı biçimde kullanarak seyahat araştırmaları ve seyahat sektöründe çalışan bayiler ve tüketiciler için hatırı sayılır gelişmeler elde etmiştir. Rekabetçiliği sürdürürsek gelecek çok daha parlak olacaktır." diye devam etti.

ÜLKEMİZE GİRİŞ YAPAN TURİSTLER SIRALAMASINDA RUSYA BİRİNCİ

Federasyonu'ndan giriş yapanların sayısının artmasıyla birlikte Rusya'yı bu kategoride ilk sırayı aldı. Ağustos ayı istatistiklerinde ülkemize en çok turist gönderen ülkeler sıralamasında Almanya, Rusya'nın ardından ikinci sırayı alırken 3.'lüğü ise İngiltere oturdu.



Pastacı :

Atatürk Bulvarı No: 76
Kuşadası / AYDIN
+90 256 613 27 27

Yörük :

İnönü Bulvarı No: 9
Kuşadası / AYDIN
+90 256 614 59 39

YENİ DÖNEM KOSGEB DESTEKLERİ

1.KOBİ PROJE DESTEK PROGRAMI

PROGRAMIN AMACI VE GEREKÇESİ

- İşletmelere özgü sorunların işletmeler tarafından projelendirildiği ve projelendirilen maliyetlerin desteklenebildiği bir programa ihtiyaç duyulması,
- KOBİ’lerde proje kültürü ve bilincinin oluşturulması,
- İşletmelerin proje yapabilme kapasitelerinin geliştirilmesi,
- Esnek destekleme sistemine ihtiyaç duyulması.

PROGRAM VE PROJE LİMİTLERİ

Program Süresi 3 yıl	Proje Süresi 6-24 ay(+12ay)	Destek Üst Limiti 150.000 TL	Destek Oranı 1.ve 2. Bölge için %50 3.ve 4. Bölge için %60
-------------------------	--------------------------------	---------------------------------	--

2. TEMATİK PROJE DESTEKPROGRAMI

PROGRAMIN AMACI VE GEREKÇESİ

- Makro strateji dokümanlarında işaret edilen öncelikler dikkate alınarak belirlenen tematik alanlarda bölgesel ve sektörel ihtiyaçların karşılanması,
- Meslek Kuruluşlarının KOBİ’leri geliştirmek amacıyla daha fazla proje hazırlamalarının teşvik edilmesi.
- Uluslararası mevzuat ve önceliklere KOBİ’lerin uyumunun sağlanması,
- Uluslararası mevzuat ve önceliklere KOBİ’lerin

TEMATİK PROJE DESTEK PROGRAMI DESTEK UNSURLARI

	Çağrı Esaslı Tematik Program	Meslek Kuruluşu Proje Destek Programı
Program Süresi	-	3 Yıl
Proje Süresi	Proje Teklif Çağrısında Belirlenir.	24 Ay (+12 Ay)
Destek Oranı	1. ve 2. Bölgede % 50 3. ve 4. Bölgede % 60	1. ve 2. Bölgede % 50 3. ve 4. Bölgede % 60
Destek Üst Limiti	Proje Teklif Çağrısında Belirlenir.	150.000 TL

3. İŞBİRLİĞİ - GÜÇBİRLİĞİ DESTEK PROGRAMI

PROGRAMIN AMACI VE GEREKÇESİ

- KOBİ’lerin işbirliği-güçbirliği anlayışında bir araya gelerek “Ortak Sorunlara Ortak Çözümler” üretilmesi,
- KOBİ’lerin bir araya gelerek kapasite ve rekabet gücü yüksek işletmelere dönüşmesi,
- KOBİ’lerin tedarik, pazarlama, düşük kapasite kullanımı, rekabet gücü zayıflığı, finansman başta olmak üzere tek başlarına çözümünde zorlandıkları birçok soruna çözüm bulunması,
- Ölçek ekonomisinden yararlanılarak kaynak tasarrufu sağlanması,
- KOBİ’ler arasında ortaklık ve işbirliği kültürünün geliştirilmesi.

İŞBİRLİĞİ - GÜÇBİRLİĞİ ORTAKLIK MODELLERİ

Proje ortağı işletmelerin mevcudiyetlerini koruyarak kurulacak olan işletici kuruluşa ortak olmaları,

Proje ortağı işletmelerin bir kısmının ya da tamamının kendilerini feshederek kurulacak işletici kuruluşa ortak olmaları,

Proje ortağı işletmelerin bir kısmının kendilerini feshederek ortaklardan birinin bünyesinde birleşmesi,

Her bir ortaklık modelinde en az 5 işletmenin bir araya gelmesi şartı aranır.

PROGRAM VE PROJE LİMİTLERİ

Program Süresi
3 yıl

Proje Süresi
6-24 ay(+12ay)

Destek Üst Limiti
250.000 TL (Geri Ödemesiz)
500.000 TL (Geri Ödemeli)

Destek Oranı
1.ve 2. Bölge için %50
3.ve 4. Bölge için %60

4. AR-GE, İNOVASYON VE ENDÜSTRİYEL UYGULAMA DESTEK PROGRAMI

PROGRAMIN AMACI VE GEREKÇESİ

- Bilim ve teknolojiye dayalı yeni fikir ve buluşlara sahip KOBİ ve girişimcilerin geliştirilmesi,
- Teknolojik fikirlere sahip tekno-girişimcilerin desteklenmesi,
- KOBİ’lerde Ar-Ge bilincinin yaygınlaştırılması ve Ar-Ge kapasitesinin artırılması, Mevcut Ar-Ge desteklerinin geliştirilmesi,
- İnovatif faaliyetlerin desteklenmesi,
- Ar-Ge ve İnovasyon proje sonuçlarının ticarileştirilmesi ve endüstriyel uygulamasına yönelik destek mekanizmalarına ihtiyaç duyulması.

5. GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

PROGRAMIN AMACI VE GEREKÇESİ

- Ekonomik kalkınma ve istihdam sorunlarının çözümünün temel faktörü olan girişimciliğin desteklenmesi ve yaygınlaştırılması,
- Başarılı ve sürdürülebilir işletmelerin kurulması,
- Girişimcilik kültürünün yaygınlaştırılması, İş Geliştirme Merkezlerinin kurulması ile girişimciliğin geliştirilmesi,
- İstihdamın artırılması, Yerel dinamiklere dayalı girişimciliğin desteklenmesi

Girişimcilik Destek Programı 3 alt programdan oluşur:

Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi, Yeni Girişimci Desteği, İş Geliştirme Merkezi (İŞGEM) Desteği

Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi

Minimum 60 saatlik eğitim ve atölye çalışmasından oluşan eğitim programını kapsar (girişimcilik özelliklerinin sınanması, iş fikri egzersizleri yapılması ve iş planı hazırlanması) Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri KOSGEB veya diğer kurum ve kuruluşlar (üniversite, İŞKUR, meslek kuruluşu, belediye v.b. tarafından düzenlenebilir, Eğitimler, genel ve özel hedef grupları (gençler, kadınlar, dezavantajlı gruplar) için düzenlenir, Eğitimlere katılanlardan ücret alınmaz.

Yeni Girişimci Desteği

Bu destekten; Uygulamalı girişimcilik eğitimini tamamlayarak işini kuran girişimciler ve İŞGEM girişimcileri faydalanabilir.

İş Geliştirme Merkezi Desteği

İş Geliştirme Merkezleri, bünyesinde barındırdığı işletmelere, işletme geliştirme danışmanlığı, uygun koşullarda iş yeri mekânı, ortak ofis ekipmanı, ofis hizmetleri gibi hizmetler sunarak işletmelerin en kırılgan oldukları ilk yıllarını sağlıklı bir şekilde aşmalarını ve büyümelerini sağlamak amacıyla kurulan ve işletilen merkezlerdir. İşletme Geliştirme Merkezlerinin kuruluş başvurusu; belediyeler, üniversiteler, özel idareler, kalkınma birlikleri, meslek kuruluşları ve kar amacı güzetmeyen kooperatifler tarafından münferiden veya birlikte yapılabilir.

6. GENEL DESTEK PROGRAMI

PROGRAMIN AMACI VE GEREKÇESİ

- Proje hazırlama kapasitesi düşük KOBİ'ler ile KOSGEB hedef kitlesine yeni dahil olmuş sektörlerdeki KOBİ'lerin de mevcut KOSGEB desteklerinden faydalanması,
- KOBİ'lerin kaliteli ve verimli mal/hizmet üretmelerinin sağlanması,
- Mevcut KOSGEB desteklerinin revize edilerek daha fazla KOBİ'nin bu desteklerden yaygın şekilde faydalanması,
- KOBİ'lerin rekabet güçlerini ve düzeylerini yükseltmek amacıyla genel işletme geliştirme faaliyetlerinin teşvik edilmesi,
- KOBİ'lerin yurt içi ve yurt dışı pazar paylarını artırmak amacıyla tanıtım ve pazarlama faaliyetlerinin geliştirilmesi.

PROGRAM DESTEK ÜST LİMİT VE ORANLARI

	GENEL DESTEK PROGRAMI DESTEKLERİ	DESTEK ÜST LİMİTİ (TL)	DESTEK ORANI %	
			1. ve 2. Bölge	3. ve 4. Bölge
1	Yurt İçi Fuar Desteği	30.000	% 50	% 60
2	Yurt İçi Fuar Desteği	30.000	% 50	% 60
3	Yurt İçi Fuar Desteği	30.000	% 50	% 60
4	Yurt İçi Fuar Desteği	30.000	% 50	% 60
5	Yurt İçi Fuar Desteği	30.000	% 50	% 60
6	Yurt İçi Fuar Desteği	30.000	% 50	% 60
7	Yurt İçi Fuar Desteği	30.000	% 50	% 60
8	Yurt İçi Fuar Desteği	30.000	% 50	% 60
9	Yurt İçi Fuar Desteği	30.000	% 50	% 60
10	Yurt İçi Fuar Desteği	30.000	% 50	% 60
11	Yurt İçi Fuar Desteği	30.000	% 50	% 60
12	Yurt İçi Fuar Desteği	30.000	% 50	% 60

BAŞVURU VE DEĞERLENDİRME:

- Destek Programlarından yararlanacakların KOSGEB Veri Tabanında yer alması, KOSGEB Veri Tabanında yer almak ve desteklerden yararlanmak için KOSGEB'in www.kosgeb.gov.tr adresinde belirtilen belgelerle birlikte KOSGEB Birimine başvuru yapılması, Başvuruların; ilgili destek programı ve uygulama esaslarına göre değerlendirilmesi.

Desteklerle ilgili ayrıntılı bilgi www.kosgeb.gov.tr adresinden ve Kuşadası Ticaret Odası Sinerji Odağı sorumlularından öğrenilebilir.

Toshiba Gözlüksüz 3D Televizyonunu Tanıttı

Toshiba Japonya'nın en büyük tüketici elektroniği fuarı CEATEC 2010'da, özel 3D gözlükler olmadan izlenebilen 3D televizyonlarını sergiledi. Yeni gözlüksüz 3D televizyonlar Aralık 2010'da satışa sürülmesi planlanıyor. Şimdilik biri 12" (30.5 cm) ve diğeri 20" (50.8 cm) ekranlı iki yeni televizyon modeli ile izleyiciler üç boyutun konforunu 3D gözlük kullanmadan yaşayabilecekler.

Toshiba ayrıca Tokyo'daki CEATEC fuarında bu iddiasının kanıtı olarak Dünya'da ilk 3D gözlük gerektirmeyen 12" (30.5 cm) 3D ekranlı notebook prototipini ziyaretçilere sundu.

Yeni geliştirilen bu yenilikçi teknoloji, gözlüksüz 3D-TV görüntüsü elde etmek için integral bir görüntüleme sistemi kullanıyor. Her 2D görüntü karesi için dokuz değişik perspektif (paralaks) üreten sistem, izleyicinin beyninin görüntüleri üst üste koyarak görüntüyü üç boyutlu olarak algılamasını sağlıyor. Toshiba geldiği bu noktayı, mühendislerinin görüntü teknolojisi, yarı iletkenler ve yazılım tasarımı konusundaki geniş bilgilerine borçlu. 2D çerçeveden bu perspektifleri üreten güçlü bir motor ve algoritma geliştiren mühendisler, izleyicinin beyninin perspektifleri üst üste getirmesini sağlayan dikey merceksi bir tabaka ve bir dizi mercek kullandılar.



Nokia N8

Yeni Symbian işletim sistemine dayalı olan Nokia N8, hız ve kullanım kolaylığını bir arada sunuyor, aynı anda birden fazla iş yapılmasını destekliyor. Kullanıcılar, eşzamanlı olarak birden çok uygulamayı çalıştırabiliyor ve uygulamalar arasında kolay geçiş yapabiliyorlar. Dünyanın en iyi kameralı telefonu olarak nitelendirilen Nokia N8, Carl Zeiss lense sahip 12 MP kamerası ve Xenon flaşı ile, yüksek kaliteli fotoğraf ve HD kalitesinde video çekilmesine izin veriyor. Fotoğraf ve videolar ekranda düzeltilebildiği gibi, birden fazla yolla da paylaşılabilir. Bu bağlamda, büyük dosyaları mobil USB (USB on the go) ile harici sabit diske aktarmak ya da fotoğrafları doğrudan Facebook, Twitter ya da RenRen gibi sosyal ağlara yüklemek mümkün oluyor. Bütün bu özellikler, 3,5 inçlik AMOLED cam ekranla birlikte canlı renklerde sunulan sağlam bir alüminyum gövdede toplanıyor.



HP Envy 17 3D Laptop

HP'nin yeni 3D hazır diz üstü bilgisayarı HP Envy 17 satışa çıktı. Muhteşem özelliklerinin yanı sıra 3D özelliği ile de dikkat çeken bu bilgisayar rakiplerini zor duruma sokacak.

HP Envy 17 3D Laptop ismindende anlaşılabileceği gibi 17 inch, 1920 x 1080 pixel çözünürlükte 1080p Full HD özellikli 120Hz'lik 3D paneli ile size üç boyutlu eğlence fırsatı sunuyor. HP'nin bu yeni oyuncağı 3D özelliğinin yanı sıra Turbo Boost Teknolojisine sahip 4 çekirdekli Intel Core i7 işlemci ile göz alıyor. Bilgisayar 3D ve diğer grafik özelliklerini 1GB yüksek hızlı DDR5 VRAM bellekli ve DirectX 11 desteği sağlayan ATI Mobility Radeon HD 5850 grafik kartına borçlu.

HP Envy 17 3D Laptop depolama kapasitesi ile de dudak uçuklatıyor. HP'nin yeni diz üstü bilgisayarında 2TB depolama alanı bulunmakta. Evet yanlış duymadınız 2TB... Blu-ray combo sürücü, HD tanımlı webcam, 802.11 WiFi, 5'li kart okuyucu ve 6 hücreli batarya (9 hücreli batarya ya yükseltilebilir) bilgisayarın diğer özelliklerinden.



CUMHURİYETİMİZİN 87. YILINI KUTLADIK



Cumhuriyetimizin 87. yılı kutlama programı çerçevesinde, 28 Ekim 2010 tarihinde, Odamız organizasyonu ile 29 Ekim resepsiyonu yapıldı. Yoğun ilgi gören resepsiyon sonrası, Kuşadası Ticaret Odası Konferans Salonunda, Belediye TSM korusu, verdiği konser ile izleyicilere keyifli dakikalar yaşattı.



KUŞADASI'nda CUMHURİYET RESEPSİYONU

Cumhuriyetimizin 87. yılı etkinlikleri kapsamında, Kuşadası Kaymakamı Mustafa Esen ve Eşi tarafından düzenlenen "Cumhuriyet Resepsiyonu"na protokolün yanı sıra daire amirleri, meslek kuruluşları ve sivil toplum örgütlerinin yönetici katıldı.



KAYBIMIZ

Kuşadası'nın sevilen işadamlarından Mehmet Şengel vefat etmiştir. Odamız binasının kaba inşaatının tamamlanmasında büyük emeği geçen Mehmet Şengel'e Allahtan rahmet, kederli ailesine başsağlığı dileriz.



KURBAN BAYRAMI KUTLAMALARI KAPSAMINDA RESMİ BAYRAMLAŞMA ÖĞRETMEN EVİNDE YAPILDI

Kuşadası'ndaki bayramlaşma törenine protokolün yanı sıra, daire amirleri, siyasi parti yöneticileri ve sivil toplum örgütleri temsilcileri katıldı. Öğretmen evindeki bayramlaşmanın ardından protokol üyeleri çeşitli ziyaretlerde bulunarak, bayram kutlamaları gerçekleştirdi.



DENİZBANK TURİZMCİLERLE BULUŞTU

Türkiye'nin Tarım ve Turizmi en fazla destekleyen özel banka sloganıyla yola çıkan Denizbank, Kuşadası'nda turizmcilerle buluştu. Pine Bay Otelde genel müdür yardımcısı Gökhan Sun, Bankanın baş ekonomisti Dr. Saruhan Özel, Ege Bölge Müdürü Cenk Berk'in konuşmacı olarak katıldığı yemekli toplantıda, turizmcilere destek sözü verildi.

24 KASIM ÖĞRETMENLER GÜNÜ KUTLAMA PROGRAMI ÇELENK TÖRENİ'NİN ARDINDAN ODAMIZ KONFERANS SALONUNDA DEVAM ETTİ

24 Kasım Öğretmenler Günü, tüm Türkiye'de olduğu gibi Kuşadası'nda da çeşitli etkinliklerle kutlandı.

Kuşadası İlçe Milli Eğitim Müdürlüğü tarafından düzenlenen Atatürk Anıtı'na çelenk koyma törenine çok sayıda eğitimci ve öğrenci katıldı. İlçemizdeki Öğretmenler Günü etkinliklerine, Odamız Konferans Salonu'nda Organize edilen, protokolün de hazır bulunduğu kutlama töreniyle devam edildi





TÜRKİYE ODALAR ve BORSALAR BİRLİĞİ

2010 YILI KASIM ve ARALIK AYLARI FUAR TAKVİMİ

TARİH	FUARIN ADI	BAŞLICA ÜRÜN HİZMET GRUPLARI	YER
11-14 Kasım	SECURTECH 2010 İSTANBUL 9	Güvenlik, Yangın Hizmet ve Teknolojileri	Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi İSTANBUL
25-27 Kasım	İSTANBUL 5. DERİ FUARI	Deri Ürünler	Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi İSTANBUL
25-28 Kasım	AK AKÇE YATIRIM FUARI	Bankalar, Gayrimenkul ve Emlak Ofisleri, Kuyumcu, Sarraf, Mücevherat, Döviz Büroları, Borsa ve Finans Kuruluşları, Kooperatifler	Manisa Belediyesi Fuar Merkezi MANİSA
25-28 Kasım	TOYZERIA OYUNCAK, LİSANS, OYUN ve OYUN EKİPMANLARI FUARI	Oyun Ve Oyuncak Çeşitleri, Elektronik Oyuncaklar, Eğlence Araçları, Masa Oyunları, Spor Oyun Alanları, Araçları Ve Lisans Firmaları	İstanbul Fuar Merkezi, Yeşilköy İSTANBUL
25-28 Kasım	INTERSHOP İSTANBUL 2010 13. PERAKENDECİLİK FUARI	Görsel İletişim Sistemleri, Konsept ve Dekorasyon, Bilişim Sistemleri	Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi İSTANBUL
26 Kasım 5 Aralık	7. ÜLKELER EL SANATLARI ve HEDİYELİK EŞYA FUARI	Ülkelere Ait El Sanatları ve Hediyelik Eşya ve Türkiye'nin Değişik Yörelerinden Ve İllerinden El Sanatları	Atatürk Kültür Merkezi ANKARA
2-5 Aralık	AYMOND 5. AYAKKABI MODA FUARI	Ayakkabılar, Çantalar, Kemerler, Cüzdanlar, Kurum, Mümessillikler Ve Basın	İstanbul Fuar Merkezi, Yeşilköy İSTANBUL
9-12 Aralık	OPTİK 2010 25. ULUSLARARASI TÜM OPTİK ve OFTALMOLOJİK ÜRÜNLER FUARI	Güneş, Spor, Koruyucu Gözlük Ve Camları, Kontak Lens ve Aksesuarları, Cam İşleme Makineleri, Optik Aksesuar, Kılıf	İstanbul Fuar Merkezi, Yeşilköy İSTANBUL
9-12 Aralık	SPOR 2010	Spor Tesisleri Yapım, Bakım, Onarım, Spor Malzemeleri, Spor Giyimi ve Modası Yüzme Havuzları, Spor Sağlığı Ve Ürünleri,	Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi İSTANBUL
9-12 Aralık	TRAVEL TURKEY İZMİR	İl Kültür ve Turizm Müdürlükleri, Tatil Köyleri, Havayolları Firmaları, Oteller, Seyahat Acenteleri	Uluslararası İzmir Fuar Alanı İZMİR
9-12 Aralık	8. BAYİM OLUR MUSUN? FRANCHISING ve MARKALI BAYİLİK FUARI 2010	Gıda, Bilişim, Tekstil, Telekomünikasyon, Emlak, Eğitim, Mücevher, Mobilya, Hizmet	İstanbul Fuar Merkezi, Yeşilköy İSTANBUL
9-12 Aralık	CAFE WORLD İSTANBUL 2010 3. ÇAY, KAHVE, SICAK ve SOĞUK İÇECEKLER FUARI	Yiyecek. Sıcak-Soğuk İçecek, Kafe Ekipmanları, Mobilya, Züccaciye	İstanbul Fuar Merkezi, Yeşilköy İSTANBUL



KUŞADASI TİCARET ODASI
YAYIN ORGANI

1 **KUŞADASI**
güvercin

. Yaşını Kutluyor!

KASIM

	Beyanname Verme Tarihi	Son Ödeme Tarihi
Geçici Vergi Beyanname	14 Kasım	17 Kasım
Damga Vergisi	23 Kasım	26 Kasım
Aylık Muhtasar Beyanname	23 Kasım	26 Kasım
Katma Değer Vergisi Beyanname	24 Kasım	26 Kasım
Sosyal Sigorta Bağ-Kur Primleri		31 Ekim
Tic. ve San. Odaları Mun. Aidat 2.Tak.	30 Ekim	

ARALIK

	Beyanname Verme Tarihi	Son Ödeme Tarihi
Damga Vergisi	23 Aralık	26 Aralık
Aylık Muhtasar Beyanname	23 Aralık	26 Aralık
Katma Değer Vergisi Beyanname	24 Aralık	26 Aralık
Yasal Defterlerin Noter Tasdikinin Yapılması		31 Aralık
Sosyal Sigorta Bağ-Kur Primleri		31 Aralık

ACİL TELEFONLAR

Yangın İhbar	110	Jandarma İmdat Servisi	156
Sıhhi İmdat	112	Orman Yangını İhbar	177
Alo Zabıta Servisi	153	Sahil Güvenlik	158
Polis İmdat Servisi	155	Tedaş Elektrik Arıza	186



Charisma

DE LUXE HOTEL. KUSADASI

Rüya gibi balolara vazgeçilmez
adresinde, yine rüya gibi bir
Yılbaşı balosu!

Kuşadası'nın en prestijli otelinde
mükemmeliyetçi hizmet ve sunum anlayışı,
üst düzey teknoloji ile donatılmış alternatif
salonlar, uluslararası deneyime sahip
şeflerimizin elinden çıkan çok özel lezzetler.
Mükemmel standart olduğu Charisma
DLH'te toplantılarınız, banket, ve düğün
organizasyonlarınız için tüm arzuladıklarınız
burada... Bekleriz!



www.charismahotel.com

Akyar Mevkii No.7 Kuşadası, Türkiye, info@charismahotel.com, T. 0 256 6183266, F. 0 256 6183270

Seramikte üçüncü boyut: Digiline



Digiline
30 X 80 cm
Barça

Seramiğe farklı bir boyut kazandıran dijital teknolojiyi **Bien** bilir.

Şimdi siz de Digiline'a dokunun...
Seramiğin yıllara meydan okuyan dokusunu hissedin... Yaşadığınız ortama katacağı doğallığı hayal edin.
Bien'in yeni serisi Digiline*, üç boyutlu her deseni yaşadığınız ortamlara getiriyor... Yaşamınız için!



"Bir Bien'e sorun"

*Digiline: Dijital Yer ve Duvar Karosu Koleksiyonları

www.bienseramik.com.tr

Bien Seramik, Aralık 2010'dan itibaren Kuşadası'nda.

Süleyman Demirel Bulvarı No: 18 Kuşadası / Aydın Tel: 0256 614 31 87 - 614 45 51